

Серия «Высшее образование»

Т. Е. Кочергина

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

УЧЕБНИК

Издание 2-е, дополненное и переработанное

*Рекомендовано Учебно-методическим объединением
по образованию в области таможенного дела в качестве
учебника для студентов высших учебных заведений, обучающихся
по специальности «Таможенное дело»*

Ростов-на-Дону

< ФЕНИКС >

2008

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73
КТК09Ю
К 75

Кочергина Т.Е.

К 75 Мировая экономика: учебник / Т.Е. Кочергина. — Изд. 2-е, доп. и перераб. — Ростов н/Д: Феникс, 2008. — 267, [3] с. — (Высшее образование).

ISBN 5978-5-222-12266-2

В учебнике рассматриваются основные понятия и категории мировой экономики и международных экономических отношений, являющиеся базисными при изучении соответствующей учебной дисциплины: мировая экономика как система, международные экономические отношения и их формы, международное экономическое сотрудничество, а также основы международного сотрудничества в области решения глобальных проблем, позиционирование России в современной системе мирохозяйственных связей и т. д.

Предназначен для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Мировая экономика» и «Таможенное дело»,

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73

ISBN 5978-5-222-12266-2

© Кочергина Т.Е., 2007
© Оформление: 000 «Феникс», 2008

ВВЕДЕНИЕ

Задача дисциплины «Мировая экономика» — помочь студентам понять теоретические основы, принципы функционирования и развития современной мировой экономики, усвоить основные категории и понятия, разобраться в специфике современного этапа ее развития, определяемого как «глобализация мировой экономики», а также овладеть основами изучения современной системы мирохозяйственных связей. По окончании изучения этой дисциплины слушатели должны иметь системное представление о структурах и тенденциях развития российской и мировой экономики, понимать многообразие экономических процессов, происходящих сегодня в мире, и анализировать их в связи с другими общественными процессами; иметь представление о приоритетных направлениях развития национальной экономики в условиях глобализирующегося мира и специфике основных направлений и форм внешнеэкономических связей России.

В процессе изучения курса «Мировая экономика» приобретаются навыки изучения нормативно-законодательных материалов, учебно-методической, научной и информационно-статистической литературы; анализа конкретных ситуаций, складывающихся в мировой и национальной экономике; выработки решений с оценкой возможных/ожидаемых результатов; систематизации и обобщения информации, подготовки обзоров, курсовых и дипломных работ.

Данный учебник раскрывает учебную программу, соответствующую федеральному компоненту Государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования; перечень основных понятий и категорий и их краткую характеристику; вопросы *А^Я* самопроверки, списки основной и дополнительной литературы. Структура учебника представляет собой последовательное целевое изложение основных вопросов курса, комплексное, четкое и компактное

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73
КТК09Ю
К 75

Кочергина Т.Е.

К 75 Мировая экономика: учебник / Т.Е. Кочергина. — Изд. 2-е, доп. и перераб. — Ростов н/Д: Феникс, 2008. — 267, [3] с. — (Высшее образование).

ISBN 5978-5-222-12266-2

В учебнике рассматриваются основные понятия и категории мировой экономики и международных экономических отношений, являющиеся базисными при изучении соответствующей учебной дисциплины: мировая экономика как система, международные экономические отношения и их формы, международное экономическое сотрудничество, а также основы международного сотрудничества в области решения глобальных проблем, позиционирование России в современной системе мирохозяйственных связей и т. д.

Предназначен для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Мировая экономика» и «Таможенное дело».

УДК 339.9(075.8)
ББК65.5я73

ISBN 5978-5-222-12266-2

© Кочергина Т.Е., 2007
© Оформление: ООО «Феникс», 2008

ВВЕДЕНИЕ

Задача дисциплины «Мировая экономика» — помочь студентам понять теоретические основы, принципы функционирования и развития современной мировой экономики, усвоить основные категории и понятия, разобраться в специфике современного этапа ее развития, определяемого как «глобализация мировой экономики», а также овладеть основами изучения современной системы мирохозяйственных связей. По окончании изучения этой дисциплины слушатели должны иметь системное представление о структурах и тенденциях развития российской и мировой экономики, понимать многообразие экономических процессов, происходящих сегодня в мире, и анализировать их в связи с другими общественными процессами; иметь представление о приоритетных направлениях развития национальной экономики в условиях глобализирующегося мира и специфике основных направлений и форм внешнеэкономических связей России.

В процессе изучения курса «Мировая экономика» приобретаются навыки изучения нормативно-законодательных материалов, учебно-методической, научной и информационно-статистической литературы; анализа конкретных ситуаций, складывающихся в мировой и национальной экономике; выработки решений с оценкой возможных/ожидаемых результатов; систематизации и обобщения информации, подготовки обзоров, курсовых и дипломных работ.

Данный учебник раскрывает учебную программу, соответствующую федеральному компоненту Государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования; перечень основных понятий и категорий и их краткую характеристику; вопросы *А^Я* самопроверки, списки основной и дополнительной литературы. Структура учебника представляет собой последовательное целевое изложение основных вопросов курса, комплексное, четкое и компактное

рассмотрение важнейших теоретических и практических аспектов мирохозяйственных связей, их современную интерпретацию. Такая структура учебника дает возможность систематизировать и конкретизировать знания, приобретаемые в процессе изучения данной дисциплины; сосредоточить внимание на основных понятиях, их определениях, признаках и особенностях; подготовить примерный план ответов на вопросы семинарских занятий и для итогового контроля.

Источниками для подготовки настоящего издания послужили многочисленные работы отечественных и зарубежных экономистов как обобщающего, так и специального характера, разнообразная учебно-методическая литература, статистические справочники, текущие периодические издания.

Учебник по курсу «Мировая экономика» предназначен для студентов в качестве первичного источника информации при подготовке к семинарским занятиям и для организации самостоятельной работы в рамках изучения данного курса.

ТЕМА 1. Мировая экономика

Понятие и сущность мировой экономики. Основные этапы формирования мировой экономики. Теории мирового хозяйства. Альтернативные подходы к изучению мировой экономики. Подсистемы мировой экономики и критерии их выделения. Динамика и тенденции развития мировой экономики в конце XX — начале XXI в. Неравномерность и противоречивость развития мировой экономики. Показатели развития мировой экономики. Мировой экономический порядок.

- *Понятие, сущность и становление мировой экономики.*
- *Основные этапы формирования мировой экономики.*
- *Подсистемы мировой экономики и критерии их выделения.*
- *Показатели развития мировой экономики.*
- *Динамика и тенденции развития мировой экономики в конце XX — начале XXI в.*

Основные понятия

Мировая экономика, этапы развития мировой экономики, теории мировой экономики; подсистемы мировой экономики, метасистемы, постиндустриализация, регионализация, мировой экономический порядок, новый мировой экономический порядок (НМЭП), новый мировой порядок (НМП), показатели развития мировой экономики, система национальных счетов; валовой мировой продукт (ВМП); интернационализация; глобализация.

<x>v<x>x<x>v<x><x><x><x><x><x>

§ 1. Понятие, сущность и становление мировой экономики

В своем становлении и развитии мировая экономика прошла долгий и сложный путь. В современных условиях она основывается на принципах рыночной экономики, объективных закономерностях международного разделения труда, интернационализации производства и капитала.

§ 2. Основные этапы формирования мировой экономики

Современная **мировая экономика** — это глобальный экономический организм, совокупность национальных экономик, находящихся посредством международных экономических отношений в тесном взаимодействии и взаимозависимости, организм, подчиняющийся объективным законам рыночной экономики.

«Мировая экономика» — это **историческая и политико-экономическая категория**. Это объясняется тем, что каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура.

Выделяют следующие этапы формирования мировой экономики:

- *1-й этап — XV-XVII вв.*

Зарождение мирового капиталистического рынка: революция цен, бурное развитие мануфактурного производства, появление колоний — таковы основные события этого периода. Великие географические открытия связывают не только с открытием новых земель и континентов, но и рассматривают как следствия развития науки, техники, экономики. Особую роль сыграл морской транспорт, так как открытие Колумбом в 1492 г. Америки дало мощный импульс развитию судоходства. Именно тогда торговля начинает принимать международный характер, а сегодня около 80% товаров перевозится морским транспортом. Одним из важнейших последствий развития морского транспорта стало появление колоний, когда экономически развитые и сильные государства (Англия, Испания, Португалия) захватывали новые земли и эксплуатировали ресурсы этих земель. Этот период можно рассматривать также как создание основ международного разделения труда в его общем виде: колонии добывали и поставляли на мировой рынок сырье, сельхозпродукцию, а метрополии — готовую продукцию и оборудование. Открытие многочисленных запасов ценных металлов (серебро и золото) привело к «револю-

ции цен», тем самым сформировав новые принципы, формы и методы мировой денежной системы (табл. 1).

См.: *Гладков И.С.* История мировой экономики: Учебное пособие / И.С. Гладков, М.Г. Пилюян; под ред. И.С. Гладкова. — М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2007.

- *2-й этап — XVIII-XIX вв.*

Промышленный переворот (революция), переход к фабричной системе организации производства и управления, буржуазные революции — именно эти события ознаменовали переход на качественно новый уровень развития международных экономических отношений. Этот этап характеризу-

Таблица 1
Некоторые основные события первого этапа развития мировой экономики

Дата	События, открытия, изобретения
Около 1400 г.	Изобретены первые каравеллы как суда нового — океанского типа
Середина XV в.	Рубежный период в истории формирования мирового хозяйства. Если до этого страны Востока являлись лидерами в экономическом развитии, то в дальнейшем первенство переходит к Западу (Западной Европе)
Около 1450 г.	Изобретены первые пружинные часы, колесные лафеты для пушек
Середина XV в. — середина XVII в.	Эпоха Великих географических открытий — комплекс наиболее значительных открытий на суше и на море, совершенных в течение почти двух столетий в период средневековья (открытия Центральной и Южной Америки, морского пути из Европы в Индию, первое кругосветное плавание и др.)
XV в., 70-е гг.	Образование Русского централизованного государства
XVI в.	«Революция цен» в Европе (цены выросли в 2-2,5 раза)
1535 г.	Создание единой денежной системы на Руси
1566-1609 гг.	Первая в мире буржуазная революция в Нидерландах

Мировая экономика

0<<X>0000<>0C<>C<><X>0C<X><>500000000<>0 <X>0<X>00<X>0C<>000<>0000000000000000

См.: *Гладков И.С.* История мировой экономики: Учебное пособие / И.С. Гладков, М.Г. Пилюян; под ред. И.С. Гладкова. — М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2007.

- **3-й этап — конец XIX — середина XX в.**

Формирование системы общемирового разделения и на ее основе — всемирного хозяйства: экономическое разделение мира между крупнейшими сверхдержавами, переход к монополистическому капитализму, войны за передел территорий, образование социалистической системы хозяйства. Этот этап характеризуется конфликтностью, проблемностью, так как развивающаяся мировая система весьма неоднородна, представлена странами, находящимися на разных ступенях социально-экономического и цивилизационного развития (дофеодальные, феодальные, полукапиталистические, капиталистические, социалистические). В это же время нарастает антиколониальное движение. На мировую арену выходят новые субъекты международных экономических отношений — транснациональные корпорации, которые закладывают основы формирования мировых воспроизводственных цепочек (табл. 3).

Таблица 3

Некоторые основные события третьего этапа развития мировой экономики

Дата	События, открытия, изобретения
1	2
Последняя треть XIX в.	Развитие монополий в промышленности и в банковском деле
Середина 70-х гг. — конец XIX в.	Мировой аграрный кризис
1876 г.	Представление первого в мире телефонного аппарата на Всемирной электротехнической выставке в Филадельфии (США)
1877 г.	Изобретение двигателя, работающего на энергии сгорания бензина

Тема 1

0<X>00000<<>00C<><XX>CK<000<>X>000<>000000C>000<>0 000000<X>C<0000000000<XX>C<000<>000C<>0000000C<>0

Окончание табл. 3

1	2
1879 г.	Пуск первой в мире электростанции в г. Сан-Франциско (США)
1881 г.	Начало сооружения Панамского канала. Официальное открытие состоялось в 1920 г.
1882 г.	Мировой экономический кризис
1886 г.	Изобретение напитка «Кола» (США, штат Джорджия)
1893 г.	«Таможенная война» между Россией и Германией
Конец XIX в.	Формирование финансовой группы Ротшильдов в Западной Европе
Конец XIX в.	Превращение России в крупнейшего мирового экспортера сельскохозяйственной продукции
1901 г.	Начало присуждений Нобелевских премий
1914-1918 гг.	Первая мировая война — война между двумя коалициями держав за передел мира
1917 г.	Победа Октябрьской (социалистической) революции в России
1918 г.	Декрет ВЦИК о национализации (введение государственной монополии) внешней торговли РСФСР
1922 г.	Образование Союза Советских Социалистических Республик — СССР
1925 г.	Основание автомобилестроительной компании «Крайслер» (Германия)
1927 г.	Численность населения мира достигла 2 млрд человек
1929-1933 гг.	Мировой экономический кризис «Великая депрессия». Объем промышленного производства в капиталистическом мире сократился в среднем на 44%, а мировой торговли — на 61 %
1939-1945 гг.	Вторая мировая война
1945 г.	Создание Организации Объединенных Наций

См.: Гладкое И.С. История мировой экономики: Учебное пособие / И.С. Гладков, М.Г. Пилюян; под ред. И.С.Гладкова. — М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2007.

• **4-й этап — современный, середина XX — начало XXI в.**

Совершенствование системы общемирового разделения труда, усиление взаимозависимости экономик всех стран, формирование глобальной экономической системы. Качественные характеристики этого этапа развития мировой экономики связаны с тем, что, во-первых, наука становится непосредственной производительной силой. Произшедшая информационная революция, основанная на разработке и применении компьютерных технологий, становится базой для развития глобального финансового рынка, постепенно распространяясь на все сферы мировой экономики (торговлю материальными благами и услугами, свободное перемещение рабочей силы в ряде регионов и денег по всему миру и т. д.). Во-вторых, с конца XX в. национальные экономики становятся в основном однотипными, однородными, что связано, в первую очередь, с развалом мировой социалистической системы. Доминирующими принципами функционирования современной мировой экономики стали полная приверженность рынку и частной собственности. На планете практически не осталось колоний, политически зависимых территориальных образований, существенно усилились интеграционные процессы, сформировался общий рынок Европейского союза. В мировом хозяйстве происходят изменения в позиционировании ряда стран и групп стран, т. е. можно говорить о формировании новой геоструктуры глобальной экономики, в основе которой лежит принцип установления контроля над глобальными ресурсами (табл. 4).

См.: Гладков И.С. История мировой экономики: Учебное пособие / И.С.Гладков, М.Г. Пилюян; под ред. И.С.Гладкова. — М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2007.

**Некоторые основные события четвертого этапа
развития мировой экономики**

Дата	События, открытия, изобретения
1	2
1946 г.	Появление первых электронно-вычислительных машин (ЭВМ)
1947 г.	Создание Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), его преемница — Всемирная торговая организация (ВТО) с 1995 г.
1949 г.	Создание Совета экономической взаимопомощи (СЭВ), межправительственной экономической организации европейских социалистических государств
50-70-е гг. XX в.	Современная научно-техническая революция (НТР)
50-70-е гг. XX в.	Распад мировой колониальной системы
1957 г.	Подписание в Риме договора о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС)
1957 г.	Запуск первого в мире искусственного спутника Земли. Начало космической эры в истории цивилизации
1960 г.	Численность населения Земли достигла 3 млрд человек
1960 г.	Год массовой деколонизации в Африке, «год Африки»
1960 г.	Создание организации стран—экспортеров нефти (ОПЕК)
1968 г.	Сформирован «Римский клуб», деятельность которого направлена на привлечение внимания общественности к глобальным проблемам человечества
1973- 1975 гг.	Мировой экономический кризис, спровоцированный «нефтяным шоком»
1975 г.	Изобретение первого в мире персонального компьютера фирмой «Эппл компьютере» (США)
1978 г.	Появление в США первого в мире «ребенка из пробирки» — Луиз Джой Браун

1	2
1979 г.	Создание Европейской валютной системы (ЕВС) как международной (региональной). ЕВС базировалась на ЭКЮ (европейская валютная единица)
1986 г.	Принятие Единого европейского акта, основной идеей которого стало создание Европейского союза
1986 г.	Авария на Чернобыльской АЭС
1987 г.	Численность населения Земли достигла 5 млрд человек
1991 г.	СССР как субъект международного права прекратил свое существование. Переименование РСФСР в Российскую Федерацию по решению Верховного Совета РСФСР
1992 г.	Декларация США и России о прекращении состояния «холодной войны»
1993 г.	Образование Европейского союза

Антология (гр. *Antologia* — букв, букет цветов) — подборка наиболее представительных сочинений разных авторов — дает возможность, смотря в прошлое, получить уроки на будущее. Антология теорий международной экономики представлена различными школами и теориями. **Школа** — генеральное направление экономической мысли в целом, в рамках которой формируются отдельные теории. **Теория** — 1) обобщение опыта, общественной практики, отражающее объективные закономерности развития природы и общества; 2) совокупность обобщенных положений, образующих какую-либо науку или ее раздел.

Различают школы, объединяющие теории международной торговли, и школы, в которые включаются теории международной торговой политики. Теории международной торговли отвечают на вопрос, почему экономические агенты в лице отдельных предпринимателей, фирм и стран торгуют между собой товарами в виде материальных благ, услуг и факторов производства. Теории международной торговой политики

отвечают на вопрос, какова роль государства во внешней торговле.

Теории развития мирового хозяйства отражают историю становления данной системы мирохозяйственных отношений. В ретроспективном аспекте их можно сгруппировать в три блока:

- 1) теории международной торговли;
- 2) теории факторов производства;
- 3) теории глобализации мирового хозяйства.

К школам международной торговли относят:

- **меркантилизм** (*mercantilism*) — школа, объясняющая международную торговлю стремлением стран увеличить общее благосостояние за счет чистого притока иностранной валюты;
- **сравнительные преимущества** (*comparative advantage*) — школа, объясняющая международную торговлю различиями между странами в производительности факторов производства и в обеспеченности ими;
- **общее равновесие** (*general equilibrium*) — школа, объясняющая международную торговлю выравниванием совокупного спроса и совокупного предложения;
- **конкурентные преимущества** (*competitive advantage*) — школа, объясняющая международную торговлю различиями в темпах усовершенствования факторов производства и товаров у разных фирм.

В истории теорий мировой экономики выделяют **три поворота**, характеризующиеся качественно новым подходом к объяснению ее развития:

- **первый поворот** связан с переходом от идеи протекционизма к идее свободной торговли, т. е. поворот от меркантилизма к сравнительным преимуществам (Адам Смит);
- **второй поворот** произошел благодаря Джону Кейнсу, который сказал (См. «Общая теория процента, занятости и денег»), что «невидимая рука» рынка сама по себе не работает, рынок «проваливается» (*market failure*).

Государство должно ставить цели более высокого порядка, включая, кстати, мораль и нравственность, выше чисто предпринимательских задач (максимум прибыли через минимум затрат) и за их пределами и вмешиваться в экономику, исправляя эти провалы. В 1944 г., в разгар второй мировой войны, Дж. Кейнс сформулировал **основные параметры устройства международной экономики:** превышение внутренних инвестиций над накопленными сбережениями означает использование сбережений других стран — отрицательный текущий баланс; другие страны захотят предоставлять свои сбережения в распоряжение дефицитной страны до тех пор, пока ее макроэкономическая политика заслуживает доверия; если доверие под сомнением, в дефицитной стране наступит кризис платежеспособности, который может распространиться и нарушить стабильность в мире; в этих условиях ни «невидимая рука» рынка, ни правительства сами по себе не могут обеспечить поддержание желаемой стабильности, нужен искусственный международный институт, наделенный деньгами и властью;

— **третий поворот** в теории международной экономики должен произойти в начале XXI в. и связан с ее кризисом, прежде всего с тем, что теория экономики развития (*development economics*) пока не обеспечивает возможность решения таких проблем, как бедность, увеличение разрыва уровней социально-экономического развития, снижение масштабов коррумпированности власти и бизнеса, оптимизации и рационализации поведения потребителей и производителей и др.

Все разнообразие теорий мировой экономики в контексте **факторов производства** можно схематично представить в виде следующей таблицы (табл. 5).

См. подробнее: *Мовсесян А.Г., Огневцев СБ. Мировая экономика: Учебник.* — М.: Финансы и статистика, 2001. — Гл. 2.

Таблица 5

Теории мировой экономики

Наименование теории	Факторы и движущие силы развития
<i>1. Частичные технологическо-факторные теории</i>	
Теория технологических инноваций	Новая технология — освоение огня, лука и т. п.
Энергетическая теория	Освоение новых форм энергии — тепловой, электрической, ядерной и др.
Теория природных факторов	Природные факторы и географическое положение, ландшафт
Демографическая теория	Изменение численности и структуры населения
Аграрная теория	Освоение новых аграрных технологий и обеспеченность продуктами питания
Теория водных путей сообщения	Вид основного водного транспорта — речного, морского, океанического
Теория технологий	Ведущие технологии связи — почта, телеграф, телефон, электронные сети
Теория информационных технологий	Развитие информационных технологий (язык, печатный станок, Интернет)
Финансовые теории	Финансовые технологии и системы налогообложения
Маркетинговая теория	Путь от производителя к потребителю, от продавца к покупателю
Институциональная теория Вебера	Религия, неформальные институты, система верований
<i>2. Комплексные теории</i>	
Марксистская теория	Борьба классов, определяющая смену формаций
Теория модификаций	Группа модернизаторски и консервативно настроенных лиц
Этническая теория Гумилева	Пассионарии и степень пассионарности этноса
Теория хозяйственных порядков Ойкена	Комбинации чистых «идеальных» базовых экономических систем-порядков
Теория цивилизаций	Возникновение, развитие и смерть цивилизаций
Теория исторического круговорота	Развитие народов по циклам — историческим кругам

и экономической жизни. Особое внимание обращается на неравномерность, противоречивость и многовариантность глобализационных процессов, неоднозначно воздействующих на акторов мировой экономики, определяя их как субъектов и объектов глобализации, активных и пассивных участников мирохозяйственных связей.

Международные экономические отношения: Учебник/Под ред. Б.М. Смитиенко. — М.: ИНФРА-М, 2005. — Гл. 31.

§ 3. Подсистемы мировой экономики и критерии их выделения

Мировая экономика состоит из множества национальных экономик, каждая из которых занимает определенное место в этой сложной и динамично развивающейся глобальной системе. Обладая различным уровнем социально-экономического развития, национальные экономические организмы пытаются сохранить и улучшить свое положение в мире, используя те или иные конкурентные преимущества.

Разнообразное сочетание факторов производства и условий развития различных стран не позволяет оценить уровень экономического развития с какой-то одной точки зрения, поэтому необходимо использовать ряд критериев.

К основным субъектам мирового хозяйства относятся:

- государства;
- международные экономические и валютно-финансовые организации различного уровня;
- национальные предприятия;
- транснациональные корпорации и транснациональные банки;
- неправительственные международные организации;
- физические лица (индивидуалы).

Основой возникновения и существования мировой системы выступает ее целостность, которая предполагает экономическое взаимодействие всех составных частей системы

на достаточно устойчивом уровне. Мировая экономика относится к числу сложных систем, характеризующихся *множественностью* составляющих ее элементов, *иерархичностью*, *многоуровневостью*, *структурностью*. Основу системы составляет международное (в рамках ТНК) и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление.

Наиболее полное представление о мировой экономике как системе может дать **системный подход**. Его суть — в исследовании любого объекта как целостной системы и как элемента системы большей общности. В развернутом виде системный подход представляет собой ряд взаимосвязанных аспектов (направлений) изучения:

- элементный (качественная природа и качественная специфика);
- структурный (соподчинение, иерархия);
- функциональный (цель функционирования, специфика функций);
- интегративный (характеристика связей между элементами, цель и способы объединения);
- коммуникативный (обеспечение взаимосвязей, характеристика информационных потоков);
- исторический (жизненный цикл системы, специфика зарождения, развития, перехода в качественно иное состояние).

Различают условную и функциональную структуру мировой экономики. **Условная структура** включает в себя базовые понятия и концепции; экономическую политику государств, механизмы государственного регулирования экономики в целом и ее внешних аспектов в частности; конкретные формы международных экономических отношений; международное регулирование и надзор (деятельность международных экономических и финансовых организаций).

Функциональная структура мировой экономики представлена международной **макроэкономикой** (изучение

закономерностей межстранового движения конкретных товаров и факторов их производства) и международной **микрорэкономикой** (изучение закономерностей функционирования открытых национальных экономик и мирового хозяйства в целом).

В целом современное мировое хозяйство представляет собой достаточно сложную, «мозаичную» картину. Карта современного мира, представленная страновой структурой (политическая карта мира), становится иной, если за основу будет принята **деятельность и размещение транснациональных корпораций**. Появляется «мировая экономика корпораций». Кроме этого, на мировое хозяйство можно смотреть с точки зрения национально-этнических позиций, например, «большая китайская экономика».

Мировая экономика, являясь целостной системой, состоит из различных частей, **подсистем**, которые имеют определенную общность и отличия. Для выделения подсистем мировой экономики применяют ряд **критериев**:

- уровень экономического развития;
- социальная структура экономики;
- тип экономического роста;
- уровень технологического и научного потенциала;
- гуманизация экономики;
- экологизация экономики;
- уровень и характер внешнеэкономических связей.

Наиболее распространенным критерием выделения подсистем выступает *уровень экономического развития*, который характеризуется объемом национального дохода на душу населения.

Производительные силы функционируют в определенной взаимосвязи с производственными отношениями, которые определяют общий тип социально-экономического развития. Поэтому одним из критериев выделения подсистем в мировом хозяйстве выступает *социальная структура экономики*, в рамках которой развиваются отдельные страны и группы стран. В ее основе лежат характер и формы реализации соб-

ственности, а также связанная с ними социально-отраслевая структура населения.

Немаловажным критерием определения подсистем мировой экономики выступает *тип экономического развития*, выражающий не только количественные изменения в производстве товаров и услуг, но и определенные качественные сдвиги. Различают экстенсивный и интенсивный, эволюционный и революционный, традиционный и инновационный типы экономического развития.

Место и роль подсистем в мировой экономике неразрывно связаны с позиционированием национальных экономик в мирохозяйственных связях: экспорт и импорт товаров и услуг, движение капитала, направления и формы участия страны в международном разделении труда, степень открытости/закрытости национальной экономики и ее защищенности/экономической безопасности.

Весьма важным признаком выделения подсистем выступает величина их экономического потенциала, зависящая не только от уровня развития, но и масштаба производительных сил, численности населения, размеров территории, наделенности природными ресурсами. Поэтому такие страны, как Бразилия, Россия, Индия и Китай (условное название этой группы стран — BRIC), не без основания выделяются рядом исследователей в отдельные подсистемы.

На основании комплекса критериев в мировой экономике выделяется определенное количество подсистем. Наиболее крупными подсистемами, или **метасистемами**, являются три группы национальных экономик:

- промышленно развитые (капиталистические) страны;
- страны переходного периода (в прошлом социалистические или страны с централизованным планированием экономики);
- развивающиеся страны.

В современном мире сохраняется (и будет сохраняться) *неравномерность* уровней социально-экономического

развития между странами, но состав отстающих и лидирующих по уровню развития стран меняется. Если раньше росла экономическая мощь стран Запада, России и Японии, то сегодня — обратный процесс — рост доли в ВВП мира развивающихся стран. Выделяются новые индустриальные страны. В группе стран с переходной экономикой место мощной державы занял Китай. Экономическим ядром мира может стать Восточная и Юго-Восточная Азия (Азиатско-Тихоокеанский регион).

Современную мировую экономику **характеризует:**

1. Углубленное развитие международного разделения труда.
2. Высокая степень интенсивности международного движения факторов производства.
3. Глобальность сферы международного товарного обмена, капиталопотоков, трудовой миграции, информации.
4. Интернационализация производства и капитала.
5. Общая либерализация внешнеэкономических связей.
6. Формирование самостоятельной международной финансовой сферы.
7. Становление мирового рынка информационных услуг.
8. Необходимость наднационального, межгосударственного регулирования текущих экономических и валютно-финансовых процессов в рамках всего мирового сообщества.

§ 4. Показатели развития мировой экономики

Всемирный банк предложил модифицированную трактовку **национального богатства** как совокупности накопленного человеческого (64%), природного (20%) и воспроизведенного (16%) капитала. Это — данные экспериментальной оценки, проводимой по 92 странам мира, что дает основание

сделать вывод о том, что главной составляющей национального богатства является **человеческий капитал**, а предпосылкой его накопления — уровень и качество жизни населения, базирующиеся на необходимости устойчивого развития экономики.

Для межстрановых сопоставлений уровня социального и экономического развития в 1990 г. экспертами ООН был предложен единый показатель — **Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП)**. Данный показатель является составным индексом, отражающим следующие составляющие уровня жизни:

- ожидаемая продолжительность жизни при рождении;
- достигнутый уровень образования;
- реальный объем ВВП на душу населения, рассчитанный в долларах с учетом паритета покупательной способности валюты (ППС).

ИРЧП не является всеобъемлющим мерилom развития человека, но позволяет сегодня констатировать значительный разрыв между уровнем благосостояния и жизненными возможностями.

За последние десятилетия во всем мире происходил невиданный прежде рост материального благосостояния и процветания. В то же время этот рост был очень неравномерным, и многие люди не смогли воспользоваться его результатами. Массовая нищета, глубоко укоренившееся неравенство и отсутствие политических прав и полномочий приводят к тому, что значительная часть населения Земли не обладает реальной свободой выбора. Более того, ВВП до сих пор измеряется без учета разрушения окружающей среды и истощения природных ресурсов. Так, например, в Норвегии (ИРЧП=0,965, 1-е место) люди живут богаче, чем в Нигере (ИРЧП=0,311, 175-е место), в 40 с лишним раз. Норвежцы живут почти вдвое дольше и имеют почти неограниченную возможность получать начальное, среднее и высшее образование, в то время как в Нигере охват населения образованием составляет лишь 21 % населения. Для 31 страны, входящей в категорию государств

с низким уровнем развития человека — в эту группу входит 9% населения земного шара, — средняя продолжительность жизни при рождении составляет 46 лет, что на 32 года меньше, чем в странах с высоким уровнем развития человека.

Источник: Доклад о развитии человека 2006. Что кроется за нехваткой воды: власть, бедность и глобальный кризис водных ресурсов /Пер. с англ. — М.: Весь мир, 2006. — С. 264.

В среднем значения ИРЧП колеблются вместе с доходом. Очень низкий средний доход в сочетании с высоким уровнем бедности лишает людей полноценно питаться, лечиться или получать образование. В связи с этим правительства зачастую рассматривают данный показатель как инструмент оценки эффективности своей работы, по сравнению с правительствами других стран. В любой стране высокий уровень неравенства доходов и возможностей служит препятствием на пути развития человека. Помимо того, что эти явления крайне неблагоприятно влияют на динамику экономики, тормозя ее рост и сплоченность общества, они еще и ограничивают трансформацию этого роста в общественный прогресс.

Прежде чем рассчитывать сам ИРЧП, необходимо рассчитать показатели для каждого из этих элементов. Для каждого из используемых показателей устанавливается минимальное и максимальное значения (планки). Достижения по каждому измерению выражаются величиной от 0 до 1, которая рассчитывается по следующей общей формуле:

Индекс по элементу = (фактическое значение - минимальное значение)/(максимальное значение - минимальное значение).

После этого рассчитывается ИРЧП как среднее арифметическое индексов по элементам.

Проиллюстрируем построение ИРЧП, используя данные по России (табл. 6).

1. Расчет индекса продолжительности жизни.

Индекс продолжительности жизни измеряет достигнутый страной относительный прогресс в увеличении ожи-

Таблица 6
Планки показателей для расчета ИРЧП

Показатель	Максимальное значение	Минимальное значение
Средняя продолжительность жизни, лет	85	25
Доля грамотного взрослого населения, %	100	0
Совокупная общая доля учащихся, %	100	0
ВВП на душу населения, ППС в дол. США	40000	100

даемой при рождении продолжительности жизни. Для России, где средняя продолжительность жизни в 2004 г. составляла 65,4 года, индекс продолжительности жизни равен 0,622.

2. Расчет индекса образования.

Индекс образования измеряет относительные достижения страны как в повышении грамотности взрослого населения, так и в увеличении валовой доли поступивших в начальные, средние и высшие учебные заведения. Сначала рассчитываются индекс грамотности взрослого населения и индекс валовой доли поступивших в учебные заведения. Затем эти два индекса сводятся в единый индекс образования, причем вес в две трети придается грамотности среди взрослого населения, а вес в одну треть — валовой доле поступивших в учебные заведения. Для России, где уровень грамотности взрослого населения в 2004 г. составлял 99,4%, а валовая доля поступивших в учебные заведения в 2004 учебном году — 88 %, индекс образования равен 0,956.

3. Расчет индекса ВВП.

Индекс ВВП рассчитывается с использованием скорректированного показателя ВВП на душу населения (ППС в дол. США). В ИРЧП все аспекты развития человеческого потенциала, не нашедшие отражения в показателях долгой и здоровой жизни и знаний, выражаются через суррогатный показатель

дохода. Показатель дохода корректируется, так как для достижения достойного уровня развития человеческого потенциала не требуется неограниченного дохода. Поэтому используется логарифм дохода. Для России, где показатель ВВП на душу населения в 2004 г. равнялся 9902 дол. США, индекс ВВП равен 0,77.

4. Расчет ИРЧП.

После установления значений индексов по элементам, расчет ИРЧП производится легко. Он представляет собой среднее арифметическое трех индексов по элементам.

$$\text{ИРЧП России} = 1/3 (\text{индекс продолжительности жизни}) + 1/3 (\text{индекс образования}) + 1/3 (\text{индекс ВВП}) = 1/3 (0,662) + 1/3 (0,956) + 1/3 (0,77) = 0,796 \text{ (65-е место из 175).}$$

Источник: Доклад о развитии человека 2006. Что кроется за нехваткой воды: власть, бедность и глобальный кризис водных ресурсов /Пер. с англ. — М.: Весь мир, 2006. — С. 394.

ИРЧП позволяет определить место страны в мировом обществе, учитывать уровень жизни населения при разработке социально-экономической политики и бюджетировании, ориентироваться на его значение как на индикатор экономической безопасности.

Для анализа и сопоставления экономического развития отдельных национальных хозяйств и мирохозяйственных связей в мировой практике используется Система национальных счетов (СНС) — это система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне. Она была введена в 1953 г., новые редакции были приняты в 1968 г. и 1993 г. Согласно системе национальных счетов основным субъектом хозяйственной деятельности является институциональная единица — экономическая единица, обладающая активами, принимающая обязательства, осуществляющая полный спектр экономических операций, действующая от собственного имени. В соответствии с методологией СНС, институциональные единицы группируются в институциональные сферы по таким критериям, как их функции, осо-

бенности поведения и цели функционирования. В рамках этой классификации выделяются пять секторов, среди которых нефинансовые корпорации, финансовые корпорации, правительственный сектор, некоммерческие институты, домохозяйства.

Центральный показатель СНС — валовой внутренний продукт (ВВП). ВВП — это стоимость конечных товаров и услуг, использованных на конечное потребление, накопление и экспорт, произведенных в данной стране за определенное время, в ценах конечного покупателя. ВВП рассчитывается по территориальному принципу. Для оценки темпов экономического роста страны (качества экономических процессов) определяется изменение ВВП в текущем году по сравнению с предыдущим годом, выраженное в процентах, при этом за 100% принимают показатель ВВП в начале года.

Для исчисления ВВП используются три метода: производства (произведенный ВВП); спроса (использованный ВВП); распределения (ВВП по источникам дохода) (табл. 7-9).

Таблица 7

Произведенный ВВП	
Объем производства	
. * - '	Промежуточное потребление
	Валовая добавленная стоимость
+	Налоги за вычетом субсидий на продукты
=	Валовой внутренний продукт

Таблица 8

Использованный ВВП	
Конечное потребление домохозяйств	
+	Расходы правительства на конечное потребление
+	Валовое накопление капитала
+	Экспорт
-	Импорт
=	Валовой внутренний продукт

Таблица 9

ВВП по источникам доходов

	Оплата труда наемных работников (резиденты)
+	Предпринимательский доход и доход от собственности
-	Национальный доход, характеризующий стоимость факторов производства (труда, капитала, предпринимательской способности)
+	Государственные налоги на производство и импорт за вычетом субсидий
+	Потребление основного капитала
=	Валовой национальный доход
-	Первичные доходы из-за рубежа (баланс)
=	Валовой внутренний продукт

См.: Гурова И.П. Мировая экономика: Учебник для студентов, обучающихся по специальности «Мировая экономика»/ И.П. Гурова. — Москва: Омега-Л, 2007. — С. 57-60.

Прямое отношение к сопоставлениям ВВП имеет так называемая **стандартная классификация конечного потребления населения** по товарным группам в зависимости от назначения (целей) расходов. Ее применение в сопоставлениях ВВП позволяет использовать показатель фактического потребления населения, который охватывает поступление потребительских товаров и услуг домашним хозяйствам, финансируемое из всех источников (покупка товаров и услуг, поступление продукции, произведенной в собственном хозяйстве, потребление социально-культурных услуг, предоставляемых бесплатно бюджетными организациями, и др.).

Второй важнейший макроэкономический показатель — **валовой национальный продукт (ВНП)**. ВНП учитывает стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике независимо от местонахождения национальных предприятий (в стране или за рубежом). ВНП рассчитывается по национальному принципу.

Один из важных показателей СНС — **национальный доход (НД)**. НД — это часть конечного продукта, которая вклю-

чает оплату труда, прибыль, доходы от собственности, налоги на производство и прибыль. В отличие от ВВП национальный доход не включает доходы, полученные из-за границы или переданные за границу. Для международных сопоставлений применяется показатель дохода на душу населения. Таким образом, статистика рассматривает **произведенный и использованный** (за вычетом потерь) национальный доход в номинальном и реальном выражении.

В СНС при сравнении показателей разных стран применяется единая валюта — традиционно доллары США.

Еще один показатель — **валовой мировой продукт (ВМП)**. Этот показатель выражает общий объем конечных товаров и услуг, произведенных на территории всех стран мира, независимо от национальной принадлежности действующих там предприятий в определенный период времени.

Показатель ВМП выражает общую активность в мире и отдельных странах. С другой стороны, его составные части охватывают основные сферы, отрасли и факторы экономического развития. ВМП дает возможность определить место страны и регионов в мировом производстве, общественную производительность труда в разные периоды времени, но не может использоваться в качестве показателя потенциала отдельных видов производства, уровня технологии или благосостояния населения.

Подсчет ВМП проводится в единой валюте — долларах США по текущим и неизменным курсам, хотя эти показатели не могут претендовать на точное количественное измерение в отдельных странах и регионах.

Один из альтернативных вариантов подсчета ВМП основывается на использовании коэффициентов сравнения покупательной способности валют, определяемых отношением цен набора (корзины) одинаковых товаров каждой страны. Оценка по паритету покупательной способности (ППС) существенно меняет позиции основных подсистем в мировой экономике. На промышленно развитые страны Запада приходится 55% ВМП (по текущим валютным курсам почти 75%),

а вклад развивающихся стран повышается до 43% (по текущим валютным курсам свыше 19%).

Следует отметить, что между валютным курсом и паритетом покупательной способности (*purchasing power parity, PPP*) — **зависимость** достаточно сложная. Прежде всего, валютный курс представляет собой реальный инструмент экономической политики, на который влияют различные факторы макроэкономического характера: состояние платежного баланса, наличие и объем золотовалютных резервов, процентная ставка, международное движение капитала, иностранные инвестиции и т. д. В реальной экономике на валютный курс оказывают воздействие конкурентоспособность отечественных товаров и динамика цен на мировых рынках, а также политика стимулирования отраслей, ориентированных на экспорт, состояние государственного бюджета, размеры внешних заимствований и др.

Паритет покупательной способности — это индекс цен на товары и услуги, входящие в состав ВВП сопоставляемых стран, включая те товары и услуги, которые не участвуют в их внешнеэкономическом обороте, например, значительная часть продукции строительства.

Проведение сопоставлений ВВП по ППС основано на понимании того, что валютные курсы существенно отличаются от ППС и что степень этого отклонения может различаться по странам. Эмпирически доказано, что отклонение валютного курса от ППС тем меньше, чем выше уровень экономического развития.

Для получения сопоставимых данных по странам мира используется также **метод сглаженного за три года валютного курса (метод Атласа)**, предложенный Всемирным банком. Его суть состоит в том, что рассчитываются средний обменный курс страны для данного года и обменные курсы за два предшествующих года с учетом разницы между уровнем инфляции в этой стране и уровнем инфляции в странах Группы пяти (Франция, Германия, Япония, Великобритания, США), валюты

которых составляют «корзину» для определения стоимости такой счетной единицы Международного валютного фонда, как специальные права заимствования (СДР). При этом уровень инфляции в стране измеряется как изменение ее дефлятора ВВП.

Расхождения в оценках ВМП показывают, что нет единого показателя, который мог бы учитывать отдельные виды экономической деятельности в различных странах идентично. Эффективность каждого метода подсчета зависит от целей анализа.

Для оценки развитости информационной инфраструктуры стран, отражения данных об использовании компьютеров, применения Интернета в общественных, государственных и коммерческих организациях используется интегральный показатель — **индекс развития информационного общества** (*Information Society Index — ISI*).

Индекс электронной готовности страны является интегральным показателем, отражающим готовность страны к внедрению современных информационных технологий и рассчитываемым по 10-балльной системе. В него включают данные о степени распространения услуг мобильной и традиционной телефонии, развитии технологической инфраструктуры, анализе деловой активности, вовлечении Интернет-технологий в бизнес-процессы, компьютерную грамотность населения, развитие консалтинговых услуг и т. д.

Основными показателями, характеризующими **размер экономики страны**, служат:

- численность населения страны;
- размер территории;
- валовой национальный продукт;
- валовой национальный продукт на душу населения;
- валовой национальный доход;
- валовой национальный доход на душу населения;
- прирост валового национального продукта и валового национального дохода на душу населения.

Эти данные отражают текущие и потенциальные возможности каждой страны. Всемирный банк ежегодно публикует «Показатели мирового развития» (*World Development Indicators - WDI*).

К другим показателям, характеризующим уровень экономики той или иной страны, относят:

- **уровень и качество жизни населения**, выраженные через соотношение потребительской корзины и прожиточного минимума, потребление на душу основных продуктов питания и др.;
- **показатели экономической эффективности**, определяемые через производительность труда, капиталоемкость и энергоемкость производства, фондоотдачу и др.;
- **показатели вывоза капитала** в виде соотношения объема зарубежных инвестиций и национального богатства страны, объема внешнего долга и ВВП/ВНП страны, объема прямых иностранных инвестиций данной страны и объема прямых иностранных инвестиций на ее территории.

§ 5. Динамика и тенденции развития мировой экономики в конце XX — начале XXI в.

Развитие мировой экономики характеризуется **циклическостью**, переходом от одной противоположности к другой, что обусловлено неравномерностью производства в странах с рыночной экономикой. Основу циклического развития составляют периодически повторяющиеся состояния кризиса (спада) и подъема. Различают несколько видов отклонений: по продолжительности (краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные); по масштабам (национально-экономический, отраслевой, предпринимательский); по сферам проявления (финансовый, проявляющийся в бюджетной, налоговой, валютной и иных сферах); по регулярности (периодические, непер-

дические); по характеру нарушения равновесия (кризис перепроизводства, кризис недопроизводства).

Классический (до второй половины XX в.) **экономический среднесрочный цикл** представляет собой последовательную смену следующих фаз: кризис, депрессия, оживление, подъем, спад (табл. 10).

Долгосрочные экономические циклы получили название «**волны**», которые впервые глубоко и системно исследовал Н.Д. Кондратьев. Продолжительность длинных волн составляет около 40-50 лет, и они состоят из двух периодов: **повышательная волна** — ускоренный рост экономики, сравнительно короткая депрессия, относительно длительный подъем; **понижательная волна** — депрессия продолжительнее, подъемы короче, кризисные падения глубже, темпы роста меньше.

Таблица 10

Характеристика основных фаз экономического цикла

Показатели	Кризис	Депрессия	Оживление	Подъем
Производство	Падение	Остановка	Достижение предкризисного уровня	Превышение предкризисного уровня
Занятость	Массовые увольнения	Максимальная безработица	Рост занятости	Максимальная занятость
Соотношение спроса и предложения	Предложение превышает спрос	Равенство	Рост предложения до предкризисного уровня	Предложение обгоняет спрос
Кредит и банковский процент	Дефицит денег, высокий уровень ставки процента	Низкий уровень ставки процента	Рост спроса на кредит и ставки процента	Рост спроса на кредит и ставки процента
Цены	Падение	Низкие стабильные	Рост	Спекулятивный спрос
Прибыль	Резкое падение	Низкая	Увеличение	Максимальная

большей части XX в. усиливалось. Однако в последние полтора-два десятилетия наметилась обратная тенденция. Национализация сменилась приватизацией, государственный контроль над ценами ослабевает, субсидирование отдельных отраслей снижается, а деятельность ТНК все меньше поддается государственному регулированию. Произошло значительное сокращение большинством стран, прежде всего членами Всемирной торговой организации (ВТО), таможенных и иных барьеров на пути трансграничного движения товаров.

8. *Глобальный характер социально-экономических проблем.* Общемировыми проблемами, решение которых не поддается силам отдельных стран, стали ограниченность природных ресурсов, загрязнение окружающей среды, опережающий рост численности населения по сравнению с ресурсными возможностями планеты, увеличивающийся разрыв между бедными и богатыми странами и др.

9. *Уязвимость национальных экономик в условиях их возрастающей взаимозависимости.* В условиях глобализации все отчетливее проявляется реальность угрозы «цепной реакции» в виде дестабилизации экономического развития той или иной страны под воздействием многих обстоятельств в виде ошибочной государственной политики, неэффективного контроля над финансовой и банковской системами, высокой степени интернационализации капитала, резкого ухудшения конъюнктуры на мировых товарных рынках, политических кризисов и др.

10. *Массовость антиглобалистских выступлений.* Антиглобалистское движение — общественная сила, призванная отказаться от «глобализации по-американски» и считающая возможным придать ей человеческое лицо. Антиглобализм представляет собой не отрицание объективных тенденций мирового развития, а протест против тех форм, которые проявляются в виде реализации интересов наиболее развитых стран мира, и прежде всего США.

Вопросы для самопроверки

1. Почему используется множество трактовок понятия «мировая экономика»?
2. В чем выражаются принципиальные отличия в этапах развития мировой экономики?
3. Дайте характеристику основным теориям мировой экономики.
4. Как применяется системный подход при изучении мировой экономики?
5. Назовите основные критерии выделения подсистем в мировой экономике.
6. Каковы основные тенденции развития мировой экономики на современном этапе?

Основная литература

1. *Богомолов О.Т.* Мировая экономика в век глобализации: Учебник/О.Т. Богомолов. — М.: Экономика, 2007. — Лекция 1.
2. *Волгина Н.А.* Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. — М.: Эксмо, 2006. — Гл. 1-4.
3. *Гурова И.П.* Мировая экономика: Учебник для студентов, обучающихся по специальности «Мировая экономика» /И.П. Гурова. — М.: Омега-Л, 2007. — Гл. 1-3, 11-12.
4. *Дергачев В.А.* Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Дергачев. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. — Гл. 1, 2.
5. *Киреев А.* Международная экономика: Учебное пособие для вузов. В 2-х ч. Ч. 1. — Международная экономика: движение товаров и факторов производства. — М.: Международные отношения, 2005. — Гл. 1, 2.
6. Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — Гл. 1, 5.

7. Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Б.М. Смитиенко — М.: ИНФРА-М, 2005. — Гл. 3.
8. Мировая экономика: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика» / Под ред. Ю.А. Щербанина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — Разд. 1. ...
9. Мировая экономика: Учебник / Под ред. А.С. Булатова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Экономистъ, 2007. — Разд. 1.

Дополнительная литература

1. Вехи экономической мысли (Текст): Т. 6. Международная экономика / Под общ. ред. А.П. Киреева; Гос. ун-т — Высшая школа экономики, Институт «Экономическая школа». — М.: ТЕИС, 2006.
2. *Гладков И.С.* История мировой экономики: Учебное пособие / И.С. Гладков, М.Г. Пилюян; под ред. И.С. Гладкова. — М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2007.
3. *Кругман П.Р., ОбстфельдМ.* Международная экономика. Теория и практика: Учебник для вузов / Пер. с англ. под ред. В.П. Колесова, М.В. Кулакова. — М.: Экономический факультет МГУ, ЮНИТИ, 2002.
4. Международные экономические отношения: Учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Велби, Проспект, 2008. — Гл. 1.
5. Мировая экономика и международный бизнес: Учебник / Кол. авт.; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. — 3-е изд., стер. — М.: КНОРУС, 2006. — Гл. 1.
6. Мировая экономика: прогноз до 2020 года / Под ред. акад. А.А. Дынкина / ИМЭМО РАН. — М.: Магистр, 2007.
7. *Сальваторе Д.* Международная экономика / Научная редакция перевода под руководством Г.Н. Котова — М.: Институт внешних экономических связей, РИА «ПК», 2000.

8. *Фигурнова Н.П.* Международная экономика: Учебное пособие / Н.П. Фигурнова. — М.: Омега-Л, 2007. — Тема 1.
9. *Цыпин Е.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: Учебник — М.: Велби, Проспект, 2007. — Гл. 1, 4, 5.

для использования энергетический ресурс, значение которого неуклонно возрастало. Однако до второй половины XX в. нефть, залегающая в донных отложениях шельфа Мирового океана, не рассматривалась в качестве ресурса, так как состояние техники извлечения нефти делало невозможной ее добычу на шельфе. Лишь в 40-х гг. прошлого века впервые на акваториях (озеро Маракайбо в Венесуэле, Каспийское море в СССР) нефть начала разрабатываться в промышленных масштабах, и нефтяные залежи мелководных зон морей и океанов приобрели ресурсное значение.

При первобытнообщинном строе потребности человека и его возможности освоения природных богатств были весьма скромными и ограничивались охотой на диких животных, рыбной ловлей, собирательством. Затем возникло земледелие и скотоводство, и соответственно в состав природных ресурсов были включены почвенный покров и растительность, служившая кормовой базой для выпасаемого скота. В лесах добывалась древесина для строительства жилищ и получения дров; постепенно началось освоение полезных ископаемых (угля, руд, строительных материалов); человек научился осваивать энергию ветра и падающей воды. По мере развития производства расширялся не только объем осваиваемых естественных ресурсов, но в хозяйственный оборот вовлекались и новые площади девственной природы.

Территориальное расширение сферы хозяйственной деятельности человеческого общества и вовлечение в материальное производство новых видов природных ресурсов вызвали в природе разнообразные изменения, своего рода ответные реакции в виде различных природно-антропогенных процессов.

Национальные экономики, объединенные сегодня в планетарных рамках глобализацией, в основе которой лежат международное разделение труда, интеграция, интернационализация, в разной степени обеспечены основными факторами производства — природными, трудовыми, финансовыми,

технологическими, научными и прочими ресурсами. **Обеспеченность и использование ресурсов** обуславливают экономический статус страны и ее **позиционирование** в мировой экономике, что выражается в количественных (объемы производства, его структура и т. д.) и качественных (качество технологии, производства, уровень жизни населения) показателях развития страны. Но реалии современности заставляют переосмыслить и модифицировать некоторые подходы, направленные на повышение этих показателей. Так, традиционная формула производства $P = f(C, L)$ (C — капитал, L — труд) может быть дополнена введением в нее таких факторов, как получение технологической (T) и биосферной (B) ренты, использование выгодных моделей мирового разделения труда (I) или операции с кредитом (F) и даже повторное и регрессивное потребление ранее созданных ценностей (S). Практика того или иного варианта «удлинения» формулы производства характеризует доминирующий стиль, концепцию развития, состояние и перспективы соответствующего геоэкономического пространства — страна, регион, территория, которая может быть эффективно реализована, в том числе и на основе использования имеющихся и создания новых конкурентных преимуществ.

Отправной базой, первоисточником экономики всех стран выступают **естественные ресурсы**, которые бывают двух видов: восстанавливаемые и невозстанавливаемые. **Восстанавливаемые ресурсы** могут использоваться периодически и в объеме, не истощающем их наличия для будущего потребления (земля, моря, реки, солнечная энергия и т. п.). **К невозстанавливаемым ресурсам** относят те, которые используются один раз и не воспроизводятся самой природой (уголь, нефть, газ и т. д.). В абсолютном большинстве природные ресурсы ограничены, а некоторые приобретают характер дефицитных. Так как эксплуатация окружающей среды отражается не только на сегодняшних потребителях, но и на потребителях будущего, то особого внимания требует к себе

фактор времени при эксплуатации как восстанавливаемых, так и невозстанавливаемых ресурсов. В современной экономической науке для решения обозначенной проблемы применяется **концепция дисконтирования оценки использования ресурсов во времени**, в основе которой лежит теория «предпочтения во времени». Главное положение данной концепции — приведение будущих доходов и затрат к оценкам настоящего времени.

Все, что потребляет человечество, происходит в конечном счете из энергии Солнца и природных ресурсов Земли. Важнейшими ресурсами являются солнечная энергия, воздух, вода, почвы, редко упоминаемый ресурс — генетическое разнообразие растений и животных. Строго говоря, природным ресурсом развития экономики является и человек как вид. Ресурсы развития заключены в различных видах цивилизаций, этических систем, институтов и организаций. Все ресурсы перемещаются под воздействием рыночных сил.

Потенциал мировой экономики:

- *природно-ресурсный потенциал* (ресурсы минерального сырья и топлива, земельные, водные, лесные ресурсы);
- *трудовые ресурсы* (динамика и структура населения мира, возрастная структура населения, профессиональная структура, уровень образования);
- *ресурсы в разрезе отраслей* (агропромышленный, топливно-энергетический, химико-лесной, металлургический, военно-промышленный комплекс, машиностроение, транспорт, связь и др.);
- *финансовые ресурсы* (финансовые рынки, золотовалютные резервы, глобализация финансовых ресурсов мира);
- *предпринимательские ресурсы*;
- *научные ресурсы мира*.

Природно-ресурсный потенциал

Природно-ресурсный потенциал мировой экономики многообразен. Он включает энергетические, земельные и почвен-

ные, водные, лесные, биологические, минеральные, климатические и рекреационные ресурсы.

В связи с двойственным характером понятия «природные ресурсы», отражающим их природное происхождение, с одной стороны, и хозяйственную, экономическую значимость — с другой, разработаны и широко применяются несколько классификаций.

1. Классификация природных ресурсов по происхождению:
 - 1.1. Ресурсы природных компонентов.
 - 1.2. Ресурсы природно-территориальных комплексов.
2. Классификация по видам хозяйственного использования:
 - 2.1. Ресурсы промышленного производства.
 - 2.2. Ресурсы аграрного производства.
3. Классификация по признаку исчерпаемости:
 - 3.1. Исчерпаемые:
 - 3.1.1. Невозобновляемые:
 - а) все виды минеральных ресурсов;
 - б) земельные ресурсы.
 - 3.1.2. Возобновляемые:
 - а) ресурсы растительного мира;
 - б) ресурсы животного мира.
 - 3.1.3. Относительно возобновляемые:
 - а) продуктивно пахотно-пригодные почвы;
 - б) леса зрелого возраста;
 - в) водные ресурсы в региональном аспекте.
 - 3.2. Неисчерпаемые:
 - 3.2.1. Климатические ресурсы.
 - 3.2.2. Водные ресурсы.
 - 3.2.3. Нетрадиционные энергоресурсы планеты.

Природные ресурсы являются необходимым (но не обязательным) условием развития экономики. Достижения научно-технического прогресса ведут к тому, что воздействие природно-ресурсного фактора на экономику развитых стран заметно ослабевает. Но при прочих равных условиях наличие богатых

и разнообразных природных ресурсов дает странам — их обладателям дополнительные преимущества.

Современные **тенденции в использовании** природных ресурсов можно охарактеризовать следующим образом:

1. Резко возросла степень вовлеченности ресурсов в мировой производственный процесс: 70 % использованных человечеством за всю историю полезных ископаемых были добыты за последние 40 лет.
2. В условиях активной экономической деятельности многие ресурсы, ранее относимые к возобновляемым, сегодня переходят в категорию невозобновляемых (эрозия и истощение почв, вырубка лесов, загрязнение воздуха и мирового океана и т. п.).
3. Тезис «Минеральные ресурсы неисчерпаемы» — ушел в прошлое.
4. Сохраняется тенденция роста добычи и потребления минерального сырья.
5. Растет количество отходов производства и потребления; однако одновременно активизируется их использование в качестве вторичного сырья.
6. Увеличиваются затраты на экологические мероприятия.

Природные ресурсы **распределены** крайне неравномерно между странами. Только 20-25 стран располагают более 5% мировых запасов какого-либо одного вида минерального сырья. Лишь несколько крупнейших стран мира (Россия, США, Канада, Китай, ЮАР и Австралия) обладают большинством его видов. Фактически ни одна страна не располагает запасами всех необходимых для современной экономики видов минерального сырья и не может обойтись без его импорта. В целом США импортируют 15-20% необходимого им минерального сырья. Страны — члены ЕС ввозят 70-80% потребляемого минерального сырья, Япония — 90-95%.

В современном мире сложились значительные различия между имеющимися в отдельных странах природными ресурсами и **объемами их потребления** в различных странах.

Согласно некоторым оценкам, США, располагающие 4,5 % населения мира и примерно 20% минеральных ресурсов планеты, потребляют до 40% мировых природных ресурсов. Еще 30% потребляемых ресурсов приходится на страны Западной Европы, Канаду и Японию, которые вместе располагают 9 % населения мира. Таким образом, развитые страны, обладающие примерно 40% минеральных ресурсов, потребляют 70% этих ресурсов. В то же время развивающиеся страны, где проживает около 60% населения мира и сосредоточено до 35% минеральных ресурсов, потребляют примерно 16% данных ресурсов. Человек преобразует природные ресурсы в необходимые для себя продукты и перераспределяет их на основе рыночных механизмов.

Парадокс заключается в том, что, с одной стороны, все богатство человечества, очевидно, формируется на основе природных ресурсов и полезных ископаемых, а с другой — рыночная оценка этих ископаемых весьма незначительна и по стоимости отнюдь не соответствует той роли, которую они играют в формировании ВВП мира. Суммарная стоимость полезных ископаемых — первичных энергоносителей и руд металлов — вряд ли превышает 1,2 трлн дол. Мировой ВВП в 2006 г. составил приблизительно 33 трлн дол. Значит, стоимость энергоносителей и руд металлов составляет только 3,75 % мирового ВВП. Столь низкий удельный вес полезных ископаемых крайне выгоден развитым странам, ведь они являются основными импортерами, и невыгоден развивающимся странам, которые в основном их экспортируют.

Неравномерность размещения минеральных ресурсов в недрах Земли, а также различная обеспеченность стран земельными и лесными ресурсами способствует развитию международного разделения труда и на этой основе — международных экономических отношений.

К природным ресурсам, кроме воздуха, почвы и воды, относятся минеральные ресурсы, называемые *полезными ископаемыми* (табл. 1).

Таблица 1

Классификация полезных ископаемых

Группа	Составляющие
Первая	Нефть, газ, уголь, уран
Вторая	Руды металлов
Третья	Сырье химической промышленности
Четвертая	Ископаемые материалы, используемые в строительстве и коммунальном хозяйстве (песок, щебень и др.)

В 90-е гг. прошлого века сложилась структура топливно-энергетического баланса мира, в которой ведущую роль по-прежнему играют уголь (33%), нефть (39%), хотя их доля постепенно убывает. Всего в мире потребляется около 12 млрд т условного топлива, за которое принят каменный уголь. Около 40% идет на выработку электроэнергии. Более 60% электроэнергии вырабатывается в промышленно развитых странах.

Одной из основ современной мировой экономики является **нефть**. Общая ежегодная добыча нефти в мире составляет около 3,4 млрд т. 1,5 млрд т сырой нефти поступает на мировой рынок. Страны ОПЕК добывают около 1,5 млрд т. Изменение объема добычи и экспорта составляет основной ресурс ОПЕК в регулировании мирового рынка нефти. Цена на нефть является важнейшим показателем, влияющим на сырьевые товары. В долгосрочной перспективе динамика цен во многом будет зависеть от запасов нефти и их исчерпания. Достоверные запасы нефти оцениваются в 140 млрд т, при этом почти 80% этих запасов лежат в недрах стран ОПЕК. В России имеется примерно 7 млрд т доказанных запасов нефти.

Другой важный и перспективный энергоноситель — **газ**, мировая добыча которого составляет около 2,3 трлн куб. м. Россия обеспечивает приблизительно 25% общемировой добычи, США — 23, Канада — 6,7, Великобритания — 3%. На экспорт поступает около 15% добываемого газа, причем 30% экспорта дает Россия.

Почти в 10 раз больше, чем потенциальные запасы нефти и газа, составляют запасы **угля**. Они превышают 20 трлн т. Всего на планете почти 3 тыс. угольных бассейнов. Разведанные запасы угля оцениваются в 1,6 трлн т. Но добыча угля постепенно снижается. И сейчас она ненамного превышает 4 млрд т. Здесь лидирует Китай — 28%, США — 22, Россия, Германия и Индия — по 5-6%.

Прогнозируется увеличение доли **атомной энергетики**, так как запасы урана достаточно велики. Однако себестоимость атомной энергии еще высока. Кроме этого, в обществе присутствует недоверие к безопасности атомных электростанций.

Основными материалами в большинстве сфер производства остаются **металлы**. Исходным сырьем для получения металла выступают железные руды, которыми наиболее богаты Австралия, Бразилия, Канада и государства СНГ. Мировые запасы **железной руды** оцениваются примерно в 400 млрд т. С конца 80-х гг. прошлого века добыча этих полезных ископаемых ведется на уровне 1 млрд т в год. Крупнейшие экспортеры железной руды — Бразилия, Китай, США, Австралия, страны СНГ. Основной импортер — Япония.

Во второй половине XX в. стала развиваться цветная металлургия. По стадиям технологического процесса она объединяет добычу и обогащение сырья, а также выплавку цветных металлов и сплавов. В настоящее время эта отрасль производит около 70 различных металлов. На алюминий, медь, цинк и свинец приходится около 96% массы производимых металлов.

Особую роль в истории экономического развития человечества играет **золото**, так как на протяжении веков богатство народов и государств измеряется его запасами. Анализ показывает, что в последние 500 лет покупательная способность золота по отношению к другим товарам оставалась почти неизменной и всегда выравнивалась после всплесков или провалов. Золотые запасы государств в сумме составляют около 31 тыс. т. Ежегодно добывается 1-1,5 тыс. т.

§ 2. Население и трудовые ресурсы мира. Финансовые ресурсы

Под **трудовыми ресурсами** понимают часть населения, обладающую физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности в общественном производстве.

К трудовым ресурсам относят население в трудоспособном возрасте; работающих лиц пенсионного возраста; работающих подростков моложе трудоспособного возраста. Население Земли в XX в. увеличилось с 1,5 до 6 млрд чел. 2/3 мировых ресурсов рабочей силы приходится на страны с самыми низкими показателями ВВП на душу населения.

Существуют два основных типа возрастной **структуры** рабочей силы:

- *первый тип воспроизводства* — омоложение (молодое поколение доминирует) — данный тип воспроизводства характерен для большинства развивающихся стран;
- *второй тип воспроизводства* — демографическое старение — данный тип воспроизводства характерен для промышленно развитых стран и стран с переходной экономикой.

По данным ООН, население считается **демографически старым**, если доля лиц старше 60 лет составляет 12% (Швеция — 22,1 %, Германия — 20,1, Япония — 19,9, Россия — 16,6%).

Для характеристики трудовых ресурсов используется такое понятие, как **экономически активное население**, которое включает занятых и ищущих работу. Экономически активное население мира в 1998 г. составляло порядка 50% всего населения. В развитых странах сосредоточено всего 16% экономически активного населения мира. Основная доля трудовых ресурсов мира приходится на Восточную и Юго-Восточную Азию (35%), Южную Азию (20%) и Тропическую Африку (10%).

Использование трудовых ресурсов определяется количеством рабочих часов в год, приходящихся на одного занятого. Лидерами здесь являются НИС: Южная Корея — 2547, Чили — 2400, Япония — 2017, США — 1945, Великобритания — 1880, Россия — 1441.

На современном этапе в развитых странах в **отраслевой структуре** занятости можно отметить следующие тенденции:

1. Падает удельный вес населения, занятого в сельском хозяйстве: США — 3%, Германия — 5,5, Франция — 8%.
2. Падает удельный вес населения, занятого в промышленности и строительстве: Италия — 38 %, Франция — 32, США — 27, Канада — 25 %.
3. Прогрессирует сфера услуг: США — 60 %, Франция — 52, Япония — 50%.

Предпринимательские ресурсы мира

Предпринимательский ресурс — это способность к наиболее эффективной организации взаимодействия остальных экономических ресурсов — труда, земли, капитала, знаний — для осуществления хозяйственной деятельности.

В современных условиях глобализации и либерализации экономической деятельности усиление роли предпринимательства объясняется следующим:

1. По мере увеличения доступности ресурсов развитых стран возрастает значение квалифицированных трудовых ресурсов и особенно знаний и предпринимательского ресурса;
2. Повышаются требования, предъявляемые к уровню менеджмента, из-за жесткой конкуренции как на внутреннем, так и на внешнем рынках, со стороны иностранных компаний.

В развитых странах уже свыше 85% экономического роста основано на **знаниях** как основном ресурсе. Игравший господствующую роль на индустриальном этапе развития капитал отошел на второй план. **Научные ресурсы** определяют

возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), которые составляют фундамент в производстве и воспроизводстве такого ресурса, как знания, информация, инновации. Существует **система показателей**, характеризующая научные ресурсы отдельных стран, к ним относятся:

- доля расходов на научно-исследовательские работы в ВВП;
- расходы на НИОКР на душу населения;
- доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- численность специалистов, занятых в науке (относительно численности населения данной страны);
- количество международных премий за выдающиеся научные достижения;
- доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции;
- доля данной страны на мировом рынке высоких технологий.

Научно-технический потенциал страны определяют две группы факторов:

- 1) количественные: наличие научных исследователей, материально-техническое обеспечение НИОКР и др.;
- 2) качественные: система организации НИОКР, приоритеты научных разработок и др.

В авангардных странах разворачивается научно-технологический переворот, декларирующий переход к **шестому технологическому укладу**. Приоритетными направлениями этого уклада являются: переворот в технологиях непродуцированной сферы и в сферах военной техники, систем безопасности; формирование базисных технологий (нанотехнологии, оптоэлектроника, геновая инженерия животных и растений, информационные сети); преобразование производственной сферы на основе внедрения гибких автоматизированных производств и робототехнических комплексов, безотходных технологий, возобновляемых энергоресурсов, новых поколений

материалов, развития глобальных систем связи и телекоммуникаций, нового уровня технологического освоения космического пространства и океана.

В этих условиях возникает и развивается совершенно новая структура мировой экономики, в центре которой располагается группа развитых стран, занимающихся, в основном, производством новых технологий и новых наукоемких видов товаров. Внутри этих стран преобладает торговля дорогостоящими услугами. В обмен на технологии и услуги они получают производимые в расположенных на периферии мировой экономики странах товары массового производства и сырье по относительно низким ценам. Нарастающее неравенство в обладании инновационными ресурсами приводит к **стратификации стран** в мировой экономике, значительно уменьшая число богатых и резко увеличивая число бедных. Глобальными тенденциями современности называют борьбу за доступ к ограниченному мировым ресурсам и борьбу за новые инновационные инициативы и потенциалы. Они обуславливают специфику самопроявления и самоосуществления цивилизации в сегодняшнем мире, происходит смена приоритетов в моделях экономического роста. Для того, чтобы иметь устойчивое положение в мировой экономике, крупная страна должна быть в числе лидеров, по крайней мере, в двух-трех макротехнологиях.

Мовсесян А.Г., Огневцев А.Б. Мировая экономика: Учебник. — М.: Финансы и статистика, 2001. — Гл. 3.

Финансовые ресурсы мировой экономики

Финансы — это сфера обращения денег и денежных суррогатов, включающих разнообразные финансовые инструменты (акции, векселя, облигации и т. п.), которые в какой-то мере являются заменителями денег и могут быть более или менее легко на них обменены. В широком смысле, **финансовые ресурсы мира** — это совокупность финансовых ресурсов всех стран, международных организаций и международных

финансовых центров мира. В узком смысле, это — только те финансовые ресурсы, которые используются в международных экономических отношениях.

Финансовые ресурсы — это наиболее глобализированный экономический ресурс мира. Данное обстоятельство объясняется прежде всего тем, что это наиболее мобильный вид экономический ресурсов. Глобализация финансовых ресурсов порождает как **позитивные**, так и **негативные последствия**. Среди **позитивных** можно отметить:

- смягчение нехватки финансовых ресурсов в мире;
- усиление конкуренции на национальных финансовых рынках;
- снижение стоимости финансово-кредитного посредничества.

К негативным последствиям относятся:

- нестабильность национальных финансовых рынков;
- усиление зависимости мировой экономики от функционирования финансового, а не реального капитала;
- ослабление влияния национальных правительств на национальные финансовые рынки;
- усиление воздействия ТНК, международных институциональных инвесторов и крупных международных спекулянтов на национальные финансовые рынки.

Регионализация и глобализация мирового сообщества приводят к тому, что финансовые кризисы в отдельных странах все чаще превращаются в региональные и глобальные.

Выделяют следующие виды финансовых кризисов:

- валютный (ведет к девальвации национальных валют);
- банковский (требует большой государственной поддержки «слабых» банков);
- долговой (связан с обострением проблемы внутреннего или внешнего долга);
- системный (затрагивает всю финансовую систему страны), который включает в себя все вышеупомянутые виды кризисов.

§ 3. Отраслевая структура и потенциал мирового хозяйства. Структурные изменения отраслевых комплексов на рубеже веков

Отраслевая структура экономики в широком понимании представляет собой совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц, характеризующихся особыми условиями производства в системе общественного разделения труда и играющих специфическую роль в процессе расширенного воспроизводства. В отраслевой структуре современного мирового хозяйства представлены промышленность, агропромышленный комплекс (АПК), транспорт и сфера услуг.

В мировой практике основой для формирования структурных элементов экономики являются **Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности и Международная стандартная классификация занятий**, являющиеся составными частями Системы национальных счетов (СНС). В СНС предусмотрено использование двух типов классификации: по отраслям и по секторам.

На современном этапе развития мирового хозяйства происходит последовательный переход от высокой доли сельского хозяйства, добывающей промышленности, обрабатывающих отраслей к наукоемким отраслям, производящим товары на основе современных передовых технологий (табл. 2).

В экономике развитых стран на этапе постиндустриального развития существенно выросла доля сферы услуг. Доля обрабатывающей промышленности в ВВП увеличивается до достижения определенного уровня доходов на душу населения — примерно уровня высокоразвитых стран в конце 60-х гг. XX в. (13-15 тыс. дол.), а затем происходит ее стабилизация или снижение.

В новых индустриальных и постсоциалистических странах сохраняется относительно высокая доля сельскохозяйственного производства (6-10% ВВП), которая постепенно

Мировая экономика

5) прочие услуги (здравоохранение, образование, наука, искусство, культура, бытовое и коммунальное обслуживание населения).

Развитие рынка услуг осуществляется под влиянием взаимосвязанных, но существенно различных процессов, к которым относятся:

- интенсификация производства в промышленности и сельском хозяйстве под воздействием научно-технического прогресса;
- информатизация общества, требующая вовлечения в информационную деятельность большого числа квалифицированных кадров;
- интеллектуализация, заключающаяся в численном росте группы людей, занимающихся творческим, интеллектуальным трудом.

Вопросы для самопроверки

1. Чем определяется экономический статус страны?
2. Назовите основные составляющие потенциала мировой экономики.
3. Как классифицируются природные ресурсы?
4. В чем выражается специфика требований, предъявляемых к качеству трудовых ресурсов на современном этапе?
5. В чем значение научных ресурсов для современной экономики?
6. Какова специфика финансовых ресурсов в условиях глобализации мировой экономики?

Основная литература

1. *Богомолов О.Т.* Мировая экономика в век глобализации: Учебник / О.Т. Богомолов. — М.: Экономика, 2007. — Лекция 2.
2. *Гурова И.П.* Мировая экономика: Учебник для студентов, обучающихся по специальности «Мировая экономика» / И.П. Гурова. — М.: Омега-Л, 2007. — Гл. 6-10.
3. *Дергачев В.А.* Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специально-

Тема 2

стям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Дергачев. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. — Гл. 3.

4. *Фаминский И.П.* Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки (вторая половина XX — начало XXI в.): Учебное пособие / И.П. Фаминский. — М.: Магистр, 2007. — Разд. 4.

Дополнительная литература

1. Мировая экономика: прогноз до 2020 года / Под ред. акад. А.А. Дынкина / ИМЭМО РАН. — М.: Магистр, 2007. — Гл. 4.
2. Мировая экономика и международный бизнес: Учебник / Кол. авт.; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. — 3-е изд., стер. — М.: КНО-РУС, 2006. — Разд. 3.

ТЕМА 3. Место и роль в мировой экономике стран с различным уровнем социально-экономического развития

Экономический потенциал и уровень социально-экономического развития. Классификация стран по уровню мирового развития: стандартная, по уровню дохода на душу населения, по секторам экономической деятельности, по степени открытости. Конкурентоспособность стран и показатели, ее определяющие. Развитые страны в мировой экономике. Промышленно-торговая политика развитых стран. Новые индустриальные страны: общая характеристика и специфика национальных экономических моделей. Развивающиеся страны: общие черты и особенности. Понятие «дуальной экономики». Специфика участия развивающихся стран в глобализирующихся мирохозяйственных связях. Международное разделение труда.

- *Классификация стран по уровню мирового развития.*
- *Конкурентоспособность стран и показатели, ее определяющие.*
- *Место и роль отдельных стран в мировой экономике.*

Основные категории

Уровень экономического развития; экономический потенциал; стандартная классификация стран; классификация стран по уровню дохода на душу населения; классификация стран по степени открытости; конкурентоспособность; модели экономического развития; дуальная экономика; виды моделей новых индустриальных стран; международное разделение труда.

§ 1. Классификация стран по уровню мирового развития

Мировая экономика состоит из множества национальных экономик, каждая из которых занимает определенное место в этой сложной и динамично развивающейся глобальной системе. Обладая различным уровнем социально-экономического развития, национальные экономические организмы пыта-

ются сохранить и улучшить свое положение в мире, используя те или иные конкурентные преимущества.

Разнообразное сочетание факторов производства и условий развития различных стран не позволяет оценить уровень экономического развития с какой-то одной точки зрения, поэтому необходимо использовать ряд критериев.

Так, под **уровнем экономического развития** понимается степень развития производительных сил страны и мера потребления ее населением материальных благ и социальных услуг.

Понятие **экономического потенциала** призвано характеризовать хозяйство страны с количественной стороны и со стороны потенциальных возможностей к развитию (ВВП и НД, численность населения и трудовые ресурсы, объем промышленной и сельскохозяйственной продукции, занимаемая территория и т. п.). В отличие от экономического потенциала страны уровень социально-экономического развития страны характеризует ее с качественной стороны: жизненного уровня населения, степени образования и культуры, развитости социальной и производственной инфраструктуры, социальной дифференциации и степени социальной защищенности населения.

К основным субъектам мирового хозяйства относятся:

- государства;
- международные экономические и валютно-финансовые организации различного уровня;
- национальные предприятия;
- транснациональные корпорации и транснациональные банки;
- неправительственные международные организации;
- физические лица (индивидуалы).

Представление о группах стран — субъектах мировой экономики — дают такие организации, как ООН, МВФ, Мировой банк. Каждая из этих организаций осуществляет деление исходя из своих целей. И общее количество классифицируемых стран различно: ООН — 185, МВФ — 181, Мировой

банк — 180. (Например, из классификации МВФ выпадают Куба, КНДР и другие страны, которые не полностью предоставляют данные о своем развитии.)

По стандартной классификации выделяют:

- индустриальные страны — 24 промышленно развитые страны Северной Америки, Западной Европы и Тихоокеанского бассейна;
- развивающиеся страны — 132 государства Азии, Африки, Латинской Америки;
- страны с переходной экономикой — 28 государств Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР, переходящие от централизованно-планируемой к рыночной экономике.

Классификация по уровню доходов (1994 г.):

- страны с низким уровнем доходов — 64 государства, в которых ВВП на душу населения составляет менее 725 дол.;
- страны с доходами ниже среднего уровня — 66 государств, в которых ВВП на душу населения составляет 726–2895 дол.;
- страны с доходами выше среднего уровня — 35 государств, в которых ВВП на душу населения составляет 2896–8995 дол.;
- страны с высоким уровнем доходов — 44 государства, в которых ВВП на душу населения составляет более 8995 дол.

По степени открытости мировому рынку, которая обычно измеряется долей экспорта в ВВП, Мировой банк выделяет 5 групп стран. Условно выделяются страны с относительно закрытой экономикой с долей экспорта в ВВП менее 10%, страны с относительно открытой экономикой с долей экспорта в ВВП более 35 %.

Классификация по секторам экономической деятельности — страны, внешнеэкономическая деятельность которых осуществляется преимущественно в реальном, бюджетном, денежном или внешнем секторе.

См более подробно: *Киреев А.* Международная экономика. В 2-х ч. — Международная экономика: движение товаров и факторов производства: Учебное пособие для вузов. — М., 2005. — Гл. 2.

В целом современное мировое хозяйство представляет собой достаточно сложную, «мозаичную» картину. Карта современного мира, представленная страновой структурой (политическая карта мира), становится иной, если за основу будет принята деятельность и размещение транснациональных корпораций. Появляется «мировая экономика корпораций». Кроме этого, на мировое хозяйство можно смотреть с точки зрения национально-этнических позиций, например, «большая китайская экономика».

§ 2. Конкурентоспособность стран и показатели, ее определяющие

Для более общей характеристики положения и роли страны в мировой экономике применяется показатель **конкурентоспособности**, разработанный Мировым экономическим форумом.

Рейтинг конкурентоспособности стран определяется на основе многофакторных моделей посредством агрегирования более 380 показателей по следующим сферам:

- внутренний экономический потенциал;
- внешнеэкономические связи;
- государственное регулирование;
- кредитно-финансовая система;
- инфраструктура;
- система управления;
- научно-технический потенциал;
- трудовые ресурсы.

Промышленно развитые страны занимают господствующее положение в мировой экономике. В разных источниках в эту группу включают неодинаковое число стран. Наряду с США, Канадой, странами ЕС, Японией, Израилем,

Австралией и Новой Зеландией, сюда включаются также новые индустриальные страны Азии (табл. 1). Выделяют следующие общие черты развитых стран:

Таблица 1
Рейтинг мировой конкурентоспособности, 2004 г.*

Страна	Место	Рейтинг
Финляндия	1	5,95
США	2	5,82
Швеция	3	5,72
Тайвань	4	5,69
Дания	5	5,66
Норвегия	6	5,56
Сингапур	7	5,56
Швейцария	8	5,49
Япония	9	5,48
Исландия	10	5,44
Великобритания	11	5,3
Нидерланды	12	5,3
Германия	13	5,28
Австралия	14	5,25
Канада	15	5,23
ОАЭ	16	5,21
Австрия	17	5,2
Новая Зеландия	18	5,18
Израиль	19	5,09
Эстония	20	5,08
Гонконг	21	5,06
Чили	22	5,01
Испания	23	5
Португалия	24	4,96
Бельгия	25	4,95

* Эксперт. 2004. № 44. С. 97.

1. Это страны с рыночной экономикой, являющиеся ведущей группой в современной мировой системе и определяющие основные тенденции ее развития.
2. Для всех развитых стран характерен трехуровневый хозяйственный механизм, представляющий собой совокупность форм и методов регулирования хозяйственной жизни: спонтанно-рыночное регулирование; корпоративное регулирование и государственное регулирование.
3. Высокий уровень экономического развития. По производству ВВП на душу населения они почти в 5 раз превышают среднемировой уровень.
4. Развитая социальная структура общества.
5. В ходе общественно-исторического развития в развитых странах сложилось гражданское общество как совокупность форм социальной организации, распространяющихся на все общество и его крупные составные части.
6. Эти страны играют определяющую роль в ведущих интеграционных объединениях мира.

Исходя из роли отдельных элементов механизма функционирования национальных экономик развитых стран, можно выделить ряд **моделей экономического развития**:

1. Либеральная модель: США, Канада.

- превосходство частной собственности над государственной;
- доминирование частных решений в сфере производства;
- активная роль правительства в макро- и микроэкономических процессах;
- устойчивость экономического индивидуализма при доминировании крупных компаний в экономике и т. д.

В рамках данной модели выделяется *либерально-реформистская модель*: Бельгия, Франция, Ирландия, Италия и др.;

- сильное, но снижающееся профсоюзное движение;

- обширное трудовое законодательство;
 - различные по масштабу охвата переговоры о трудовых соглашениях.
2. **Корпоративистская модель.** Система регулируемого рынка, в котором существуют интенсивные формы государственного участия. Подвиды модели:
- 2.1. **Демократический корпоративизм:** Швеция, Австрия —
- высокий уровень государственного предпринимательства;
 - система содействия экономическому росту и общему социальному благосостоянию;
 - система социального консенсуса;
 - сильные профсоюзы;
 - высокий уровень пособий по безработице.
- 2.2. **Иерархический корпоративизм:** Япония —
- регулирование использования ресурсов;
 - активное участие государства в обеспечении деловой активности в стране;
 - невысокая доля государства в предпринимательском секторе;
 - одновременное заключение трудовых соглашений по всем отраслям на внутрифирменном уровне;
 - непрерывная профессиональная подготовка.
3. **Социально-рыночная модель:** Германия —
- постоянная социальная поддержка различных слоев и сфер общества (молодежь, фермеры, малообеспеченные, мелкие и средние фирмы);
 - большая экономическая активность государства;
 - негласный консенсус общественных и политических сил.

Развитые страны являются главной группой стран в мировом хозяйстве. В конце 90-х гг. XX в. на них приходилось 55% мировой торговли и международного движения капита-

большим объемом ВВП (США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада, Италия). На эти страны приходится более 44% мирового ВВП, в том числе на США — 21 %, Японию — 7, Германию — 5%. Большинство развитых стран входят в **интеграционные объединения**, из которых наиболее мощными являются Европейский союз (20% мирового ВВП) и Североамериканское соглашение о свободной торговле — НАФТА(24%).

В группу **развивающихся стран** входят государства с рыночной экономикой и низким уровнем экономического развития. Свыше 130 стран объединены в эту группу. Они и экономически, и социально разнородны. Выделяют следующие **признаки классификации** данной группы стран:

- а) степень развития рыночных отношений;
- б) глубина и формы включения в мировые экономические отношения;
- в) уровень ВВП на душу населения.

Однако, несмотря на выделение среди группы развивающихся стран различных подгрупп, они характеризуются следующими **общими чертами**:

- многоукладность экономики с преобладанием докапиталистических форм хозяйства (дуальная экономика);
- аграрно-сырьевая направленность при общей неразвитости производительных сил, прежде всего в обрабатывающей промышленности;
- господство транснационального капитала, его контроль над природными ресурсами;
- относительная слабость, неразвитость местного национального капитала, ограниченность его возможностей не только на мировом, но и на внутреннем рынке;
- узость внутреннего рынка, так как значительная часть населения молодых государств получала основную часть жизненных средств от натурального хозяйства, а доля лиц наемного труда в общей численности населения была незначительной;

- некомпенсированный вывоз существенной части национального дохода в виде прибылей иностранных монополий, процентов по внешнему долгу, неэквивалентного обмена и т. п.

Условно выделяют **три уровня** развивающихся стран.

Верхний уровень: государства, в которых иностранный, местный, частный капиталы образовали интегрированные системы; данные страны прочно включены в мировое хозяйство.

Наиболее характерными здесь являются:

- а) страны, где длительное время существуют рыночные системы, но они не смогли занять, в силу различных социально-экономических причин, привилегированные позиции в мировой экономике (Аргентина, Чили, Уругвай);
- б) страны с крупным экономическим и географическим потенциалом, экономика их активно участвует в международном разделении труда и зависит от динамики развития мирового хозяйства (Бразилия, Мексика);
- в) новые индустриальные страны (НИС) Юго-Восточной Азии (Сингапур, Тайвань, Южная Корея, Гонконг);
- г) иные страны и территории с относительно высоким уровнем экономического развития (Кипр, Багамские острова, Аомынь (Макао)).

Средний уровень: страны с так называемой дуальной экономикой:

- а) крупные и средние страны, современное развитие которых началось в «обход» массивных традиционных институциональных структур (Турция, Таиланд, Египет);
- б) страны, современное развитие которых началось недавно в связи с включением в мирохозяйственные связи по линии поставок сырья, пользовавшегося большим спросом на мировом рынке, здесь формируется капиталэкспортирующее направление;

- в) страны с крупным демографическим и экономическим потенциалом, но с низким уровнем дохода на душу населения (Индия, Пакистан, Индонезия).

Нижний уровень: данную группу стран можно классифицировать по регионам, по экономическим группам, по уровню дохода. Главная проблема этих стран состоит не столько в отсталости и бедности, сколько в отсутствии ощутимых экономических ресурсов (некоторые страны Тропической Африки, Азии, Латинской Америки).

Дуальная (дуалистичная) экономика. Разделение экономики на два сектора, которые характеризуются абсолютно различными уровнями развития, называется экономическим дуализмом, а экономика, разделенная по такому признаку, — дуалистичной.

Связь между дуализмом и торговой политикой:

- а) экономический дуализм часто используется для обоснования введения пошлин, защищающих более эффективный промышленный сектор;
- б) торговая политика импортозамещения способствовала появлению дуализма, или по крайней мере усилила его проявления.

Проявление дуализма: классический пример — экономика Индии.

- 1) стоимость продукции, производимой одним рабочим в современном секторе, гораздо выше, чем в остальной экономике (может быть в 15 раз);
- 2) оплата труда промышленных работников в несколько раз выше оплаты труда сельскохозяйственных работников;
- 3) высокая заработная плата в промышленности не означает более высоких доходов на капитал; по всей видимости, имеет место обратная связь.

См. более подробно: *Кругман П.Р., Обстфельд М.* Международная экономика. Теория и практика: Учебник для вузов / Пер. с англ.; под ред. В.П. Колесова, М.В. Кулакова. — М.: Экономический факультет МГУ, ЮНИТИ, 1997. — Гл. 11.

Остановливаясь подробнее на характеристике НИС, следует сказать, что ведущей отраслью почти всех НИС стала обрабатывающая промышленность, ориентированная на экспорт. НИС выделились из группы развивающихся стран. Все «новые индустриальные страны» разделяются на несколько основных подгрупп:

1. НИС первого поколения (волны) — Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур, Аргентина, Бразилия, Мексика.
2. НИС второго поколения — Малайзия, Таиланд, Индия, Чили.
3. НИС третьего поколения — Кипр, Тунис, Турция, Индонезия.
4. НИС четвертого поколения — Филиппины, южные провинции Китая.

Критерии, по которым те или иные государства относят к «новым индустриальным странам» по методике ООН, следующие:

- размер валового внутреннего продукта на душу населения;
- среднегодовые темпы его прироста;
- удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП. Он должен быть более 20%;
- объем экспорта промышленных изделий и их доля в общем вывозе;
- объем прямых инвестиций за рубежом.

По степени открытости мировому рынку (доля экспорта в ВВП) НИС дифференцируются по следующим группам:

1. Страны с закрытой экономикой (доля экспорта в ВВП не более 10-19 %): Аргентина, Бразилия.
2. Страны с относительно закрытой экономикой (доля экспорта в ВВП более 10-19 %): Мексика, Индия.
3. Страны с полужакрытой экономикой (доля экспорта в ВВП 20-24%): Турция, Кипр.

4. Страны с относительно открытой экономикой (доля экспорта в ВВП 25-34%): Корея, Тайвань, Гонконг, Индонезия.
5. Страны с открытой экономикой (доля экспорта в ВВП более 35%): Сингапур, Малайзия, Таиланд, Тунис, Филиппины.

НИС можно классифицировать по **региональному признаку**, между которыми наблюдаются существенные различия (табл. 2):

- 1) азиатские (Корея, Тайвань, Сингапур, Гонконг, Филиппины, Индия, Таиланд);
- 2) латиноамериканские (Бразилия, Аргентина, Мексика, Чили).

Таблица 2

Сущностные различия между двумя типами НИС

Азиатские НИС	Латиноамериканские НИС
<i>Экстравертивный тип</i> Сбалансированно совмещаются политика импортозамещения и экспортоориентированности, хотя для некоторых стран характерно развитие экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок, на экспорт	<i>Интровертивный тип</i> Эта политика предполагает протекционизм, отсутствие конкуренции со стороны иностранных компаний, дешевизну кредитов. Политика импортозамещения не способствует коренному изменению роли развивающихся стран в мировом хозяйстве
Предпринимательский капитал направляется главным образом в обрабатывающую промышленность, сырьевые отрасли	Предпринимательский капитал направляется в торговлю, сферу услуг, в обрабатывающую промышленность
Сформировался более широкий круг источников финансирования развития	Обладают более мощным экономическим потенциалом по сравнению с восточноазиатскими НИС
Создавались трудоемкие предприятия по выпуску массовой потребительской продукции	Основной упор сделан на развитие материалоемких и капиталоемких отраслей в обрабатывающей и добывающей промышленности

Для НИС характерны более высокие показатели темпов хозяйственного развития, превышающие аналогичные показатели других развивающихся стран и промышленно развитых стран. Следовательно, НИС нельзя отнести ни к одной из существующих групп стран, они заняли особое положение в мировом хозяйстве и составили новую самостоятельную группу.

Внутри группы развивающихся стран происходит постоянное перемещение ввиду их **дифференцированного и разнотемпового развития**. Некоторые из новых индустриальных стран, например, Мексика и Республика Корея, достигли такого высокого уровня развития, что дало основание для принятия этих стран в состав Организации экономического сотрудничества и развития, которая объединяет все ведущие развитые страны с рыночной экономикой, тем самым изменяя и статус этих государств. С другой стороны, в подгруппе наименее развитых стран происходит усиление отставания некоторых ее участников даже от средних показателей для группы развивающихся стран в целом.

К странам с переходной экономикой относятся страны Центральной и Восточной Европы, бывшие республики СССР. Подробнее об этой группе будет рассказано в теме 4.

§ 3. Место и роль отдельных стран в мировой экономике

Место и роль отдельных стран и их экономик в современных мирохозяйственных связях определяются в первую очередь включением данной страны и ее хозяйствующих субъектов в международное разделение труда. Интернационализация хозяйства началась со сферы обмена. В эпоху первоначального накопления капитала локальные центры межотраслевой торговли преобразовались в единый мировой рынок. В процессе конкурентной борьбы между странами сложилась система **международного разделения труда (МРТ)** — устойчивое про-

изводство товаров и услуг в отдельных странах сверх внутренних потребностей в расчете на мировой рынок. В основе международного разделения труда лежит международная специализация, которая предполагает наличие пространственного разрыва между отдельными стадиями производства или между производством и потреблением. МРТ может быть частичным или единичным. Интенсивность участия в МРТ определяется уровнем развития производительных сил. На МРТ оказывают влияние ряд факторов: различие в масштабах производства национальных экономик, ограниченные возможности разделения труда в рамках национальных экономик и др. МРТ повышает значение специализации национальных производств, ориентированных на мировой рынок. Степень развития МРТ определяется участием отдельных компаний в международном обмене.

Показатели участия в МРТ: доля экспортной продукции в общем объеме производства, объем внешней торговли по отношению к национальному продукту, роль страны в мировой торговле, внешнеторговый оборот на душу населения.

Степень включения страны в систему МРТ характеризуется долей экспорта в ВВП. Высокая степень кооперации сводит международную торговлю к согласованным поставкам товаров между кооперирующимися агентами. Подобная торговля выступает как предпосылка и момент самого производства. Объем внутринациональных и кооперированных поставок составляет 50-60% стоимости продукции во многих отраслях производства промышленно развитых стран. Более 30% товарооборота промышленно развитых стран приходится на взаимные поставки в порядке кооперации.

Факторы, способствующие специализации и кооперированию: развитие НТП, рост минимальных размеров производства, ускорение морального старения, что ведет к обновлению ассортимента промышленных изделий. Углубляющаяся специализация стран в международном обмене — обязательное условие ускорения промышленного и научно-технического

3. Мировая экономика: прогноз до 2020 года / Под ред. акад. А.А. Дынкина / ИМЭМО РАН. — М.: Магистр, 2007. — Разд. 2.
4. Мовсеян А.Г., Огнивцев А.Б. Мировая экономика: Учебник. — М.: Финансы и статистика, 2001. — Гл. 3.
5. Фигурнова Н.П. Международная экономика: Учебное пособие / Н.П. Фигурнова. — М.: Омега-Л, 2007. — Тема 2.

ТЕМА 4. Место и роль России в современной мировой экономике

Место и роль стран с переходной экономикой в мировом хозяйстве. Сущность и основные черты переходной экономики России. Основные черты переходной экономики в странах Центральной и Восточной Европы. Особенности экономического развития бывших советских республик. Кризисно-переходный характер российской экономики. Внешнеторговые связи России и их характеристика. Россия в системе международного движения капитала. Интеграционные процессы и Россия. Место и роль России в мировой экономике: анализ состояния и оценка перспектив.

- *Особое место стран с переходной экономикой в мировом хозяйстве.*
- *Внешнеэкономические связи России и их характеристика.*
- *Место и роль России в мировой экономике: анализ состояния и оценка перспектив.*

Основные понятия и категории

Переходная экономика и ее характеристика; разновидности переходных экономик; стартовые (начальные) условия экономических преобразований; основные направления социально-экономических преобразований: либерализация, структурные преобразования, институциональные преобразования; экономико-социальные преобразования в странах Центральной и Восточной Европы; роль ВЭД в экономике страны; критерии позиционирования России в мировой экономике.

<x>а<'>оо<><хх><оо<>о<о<хх><<>о<><х><<''

§ 1. Особое место стран с переходной экономикой в мировом хозяйстве

Сегодня стратегическим вопросом является вопрос о месте России в глобализирующемся мировом хозяйстве. Родовым признаком глобализации считается размывание национальных границ, но при этом национальные границы и национальное

государство сохраняют свое значение, а националистические тенденции демонстрируют оживление. В этой связи закономерен вопрос — находится ли Россия вообще в поле глобализации. С одной стороны, в пользу положительного ответа говорят поразительные изменения последних пятнадцати лет трансформации и структурных изменений. А с другой, — отставание России от Запада в виде существенных отличий жизненных стандартов, противофазное экономическое развитие (рост российского ВВП на фоне общего спада в мировом хозяйстве), незначительное участие в глобальных информационных процессах и т. д.

После развала Советского Союза в **геополитическом положении** России произошли важные изменения.

Во-первых, по территории, численности и ресурсам Россия заметно меньше бывшего СССР.

Во-вторых Россия — это уже не империя, не военно-политический монолит, представляющий опасность для всего мира, а обычная страна, вставшая на путь радикальных экономических и политических преобразований.

В-третьих, Россия географически отдалилась от Запада, появилась угроза ее изоляции. Кроме этого, страна лишилась на Балтийском и Черном морях побережий, выходов к морю, крупнейших портов и огромной части торгового флота.

В-четвертых, на юге России усилилась угроза со стороны исламского фундаментализма и пантюркизма в результате как ослабления самой России, так и объединения внешних мусульманских сил с мусульманскими силами в странах Средней Азии и Закавказья.

В-пятых, после распада СССР внутри России высвободились национал-сепаратистские структуры, которые стали вести дело к развалу России по примеру бывшего Советского Союза. Борьба за выбор будущей модели хозяйства в России непосредственно преломляется в подходе к взаимодействию с мировым хозяйством и в оценке степени открытости внутреннего рынка. От этого зависит не только выбор тех или иных конкурентных преимуществ в стратегии развития, но

и возможность для российской экономики занять соответствующую позицию в мировом хозяйстве.

Сложность задач, стоящих сегодня перед Россией и связанных с необходимостью формирования экономически сильного и конкурентоспособного государства, во многом определяется тем, что ей приходится одновременно решать следующие проблемы: интеграция страны в мировое хозяйство, системная трансформация и структурная перестройка экономики.

Экономическое развитие общества неизбежно связано с переходами его хозяйственной системы из одного состояния в другое. Научное направление, изучающее эти проблемы, называется транзитологией. *Переходная экономика* — это состоящие движения от одной экономической системы к другой.

Основные черты переходной экономики:

- переходная экономика призвана сформировать *основу новой экономической системы*;
- *многоукладность* экономики, преодоление многоукладное™ — одна из основных задач переходной экономики;
- *неустойчивость* развития как внутреннее свойство переходной экономики, тенденция к постоянному *обострению* социально-экономических и политических отношений;
- относительная *длительность* преобразований в переходной экономике.

Все это требует создания для всего периода переходной экономики особого механизма согласований интересов, а также государственной поддержки тем субъектам экономики, которые оказались в трудном положении по независящим от них причинам.

Разновидности переходной экономики:

- 1) экономика переходного периода от капитализма к социализму;
- 2) коренные изменения в способах координации всей экономики страны, в рамках той же экономической системы, но затрагивающие ее основу;
- 3) ликвидация деформаций в экономике страны;

- 4) преодоление длительной полосы нестабильности в экономике государства;
- 5) переходная экономика России, бывших республик СССР, стран Центрально-Восточной Европы.

Переход к рынку в России проходил в три этапа:

1 этап. Этап кризисного развития, завершающим моментом которого является прекращение спада производства, снижение до минимума инфляции и бюджетного дефицита.

2 этап. Восстановление народного хозяйства на основе рыночных отношений.

3 этап. Экономический подъем.

На экономические преобразования большое влияние оказывают *исторические и национальные традиции*. Поэтому необходимо учитывать:

- объективные тенденции развития, которые сформировались в мировой экономике и устойчиво себя проявляют;
- как позитивный, так и негативный опыт развития тех или иных государств;
- национальные и индивидуальные особенности той или иной экономической системы;
- содержание и структуру факторов (географических, трудовых, исторических, цивилизационных).

Преобразование экономической системы России, бывших республик СССР, стран ЦВЕ направлено на создание социально ориентированной смешанной экономики, основными чертами которой являются (табл. 1,2):

- 1) развитая система рыночных отношений в сочетании с последовательным регулированием, обеспечивающим ее устойчивое развитие и социальную ориентацию;
- 2) экономика предпринимательского типа, направленная на формирование современной технологической базы народного хозяйства постиндустриального типа;
- 3) социальная ориентация экономики, предполагающая обеспечение социальной устойчивости положения граждан;

Таблица 1

Стартовые (начальные условия) преобразований

1. Показатели макроэкономической динамики	Устойчивая тенденция к снижению ВВП, НД, реальных доходов населения
2. Макроэкономический дисбаланс	Межотраслевой дисбаланс, бюджетный дефицит, рост внешнего и внутреннего долга, инфляция
3. Степень зрелости рыночных отношений	Централизованная регламентация деятельности предприятия, отраслей, всего народного хозяйства, дефицит, отсутствие коммерческого расчета

Таблица 2

Основные направления социально-экономических преобразований

1. Либерализация	1.1. Цен 1.2. Хозяйственных операций 1.3. Внешнеэкономической деятельности
2. Структурные преобразования	2.1. Разгосударствление 2.2. Приватизация 2.3. Демонополизация, создание конкурентной среды
3. Институциональные преобразования	3.1. Создание рыночной инфраструктуры 3.2. Формирование нового законодательства, а также правил и норм, регулирующих поведение новых субъектов экономики 3.3. Подготовка кадров для рынка

- 4) открытость экономики при приоритетном обеспечении интересов национального производителя и потребителя.

Экономические преобразования могут различаться по следующим признакам:

- степень радикальности (чрезмерные, умеренные);
- методы («шоковые», постепенные, комбинированные);
- характер осуществления (жестко, мягко);

- характер структурных преобразований (рыночного характера, смешанного характера);
- характер и формы экономической стабилизации (формальная, реальная).

Все государства Центральной и Восточной Европы (13 стран) входят в число стран с переходной экономикой. Создание рыночных институтов в странах ДВЕ осуществлялось в результате переплетения как эволюционного (градуалистского), так и радикального (шокового) вариантов преобразований. Первый вариант применялся в Болгарии, Венгрии, Румынии, Словакии, Словении, Хорватии, второй — в Польше, в меньшей мере, в Чехии.

Наибольшие результаты в создании основ рыночной экономики к концу 90-х гг. прошлого века были достигнуты в таких странах, как Венгрия, Польша, Словения, Чехия. С трудностями, которые возникают на пути преобразований, слабее справляются Албания, Болгария, Румыния, республики бывшей Югославии.

Экономический подъем в странах ЦВЕ обусловлен расширением нового частного сектора, притоком иностранных инвестиций, начавшейся структурной перестройкой экономики. Существенную роль сыграла и финансовая стабилизация, обеспечившая подавление высокой инфляции в начале 90-х гг. прошлого века, а определенное расширение внутреннего спроса было существенно дополнено благоприятными возможностями экспорта, что позволило поддерживать высокую динамику ВВП и промышленного производства.

§ 2. Внешнеэкономические связи России и их характеристика

Мировое хозяйство представляет собой взаимосвязанные между собой экономики практически всех цивилизованных стран. Вхождение и уровень интегрирования национальной экономики в мировое хозяйство определяется **комплексом факторов**, среди которых выделяют следующие. Во-первых, 90

эффект (экономическая и политическая выгода стран — участниц интеграционного процесса). Главным критерием при этом выступают национальные интересы. Во-вторых, участие в мирохозяйственных связях для страны становится возможным при условии адекватной адаптации национального хозяйства и институционально-правовой базы государства к унифицированным нормам и требованиям мирового экономического сообщества. Основными условиями участия страны в международных экономических организациях в настоящее время являются: политическая стабильность; отсутствие резких колебаний в состоянии национальной экономики и ее открытость. Открытость экономики подразумевает: прозрачность (свободный доступ к информации о макроэкономической ситуации); экономическую свободу внутри страны; участие страны в мировом интеграционном процессе.

Создавая рыночную экономику, Россия стремится войти в мировое хозяйство как равноправный партнер, намеревающийся соблюдать и уважать международные правовые основы мирового сообщества. Формирование основ рыночной экономики объективно потребовало реализации открытой внешнеэкономической политики. Без внешнего рынка России было бы очень сложно разрешить проблему товарного дефицита, ненаполненность внутреннего рынка. Обращение к импорту позволило существенно смягчить остроту первых месяцев переходного периода.

Роль внешнеэкономического фактора весьма велика для любой национальной экономики. Количественное определение места **внешней торговли** выражается отношением объема внешней торговли к объему внутреннего производства. У малых стран (ресурсов меньше, разнообразие естественных условий ограничено) такой показатель выше — многое ввозится из-за рубежа в обмен на экспорт, у больших стран ниже, так как разнообразнее и значительнее собственное производство.

Достаточно наглядное представление об **оценке эффективности экспорта** для хозяйства РФ в целом дает соотношение

экспортных цен, исчисленных на базе ФОБ и пересчитанных в рубли по официальному обменному курсу рубля по отношению к доллару ЦБ России, и внутренних оптовых цен на российском рынке с учетом транспортных и накладных расходов, без налога на добавленную стоимость и акцизов. Соотношение этих цен отражает как динамику мировых цен, так и изменения отечественных затрат на производство и реализацию отечественной продукции на мировых рынках, а также выбор оптимальных направлений реализации (внешний или внутренний рынок). Критерием оценки (нормативных пределов) показателей эффективности экспорта является единица (100%)

Z

где K — коэффициент абсолютной эффективности экспорта;
 B — экспортная цена товаров (дол.);
 V — валютный обменный курс (руб./дол.);
 Z — внутренняя цена экспортируемого товара (руб.).

Как показывают расчеты, **абсолютная эффективность** обычно снижается при переходе от экспорта сырья к экспорту готовой продукции. Экспортная эффективность конечной продукции ниже ввиду технологического отставания российской обрабатывающей промышленности. Налицо сравнительные преимущества экспорта сырья.

Кроме данного показателя в мировую статистику дополнительно вводятся, например, показатели, отражающие **эффективность использования иностранных инвестиций**, где в числителе — объем иностранных инвестиций, объемы национального производства, осуществляемого с использованием иностранных лицензий и ноу-хау, а в знаменателе — объем внутреннего производства. Это дает возможность учитывать воздействие всей совокупности международных экономических отношений на национальное хозяйство. Не менее распространенным является **показатель внешнеторгового оборота на душу населения**, достоинство которого состоит в том, что он может быть рассчитан по регионам,

отраслям и даже по конкретным предприятиям и видам продукции. Это дает возможность учесть и сопоставить участие районов, фирм, отраслей во внешнеэкономических связях, выявить резервы и перспективы.

Анализ сложившейся структуры и перспектив оптимизации национального производства невозможен без учета такого фактора, как **иностраные прямые и портфельные инвестиции**. Оценка качества и эффективности воздействия международных экономических отношений производится на основе обобщения информации о географической, отраслевой и организационной направленности инвестиционной деятельности.

В современных условиях внешнюю экономику следует рассматривать в качестве важного системно- и структурообразующего фактора развития российской экономики. Рост объема внешнеэкономической деятельности за последние два-три года отражает серьезные изменения в экономической ситуации в стране. Но структура внешнеэкономических связей по-прежнему неблагоприятна. Не менее 75% объема структуры экспорта составляет топливно-сырьевая продукция, в том числе нефть и природный газ. При этом доля готовой продукции крайне мала.

Данные внешней торговли, показывающие участие России в системе международного разделения труда, свидетельствуют о том, что наша страна по этому показателю занимает положение, неадекватное ее экономическим возможностям и политической значимости. Доля России в мировом экспорте оценивается в 1,7%. Доля России в мировом импорте приближается к 1%. Такое положение отражает достаточно ограниченный уровень вовлеченности страны в мировой товарооборот (табл. 3).

Стабильное положительное сальдо внешнеторгового баланса не снимает проблемы **нерациональной структуры экспорта и импорта**, при сокращении последнего рост экспорта объясняется ситуацией на мировых рынках энергоресурсов, в первую очередь, нефти.

Таблица 3

Объем внешней торговли России
(млрд дол., текущие цены)*

	2000 г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Оборот	136,9	140,7	168,3	211,4	257,1	339,9	439,5
Экспорт	103,0	99,2	107,3	135,9	181,5	241,3	302,0
Импорт	33,9	41,5	61,0	75,4	75,6	98,5	137,5

* Источник: данные Госкомстата РФ, ФТС РФ.

В последние годы резко сократилось присутствие России на многих важных товарных рынках (страны Восточной Европы, развивающиеся страны и др.).

Товарная структура российской внешней торговли на протяжении многих лет практически не меняется. Не меняется и перечень товаров, обеспечивающих наибольшую валютную выручку. Это около десяти товарных позиций из примерно 4 тысяч (табл. 4, 5).

Потенциально российская экономика обладает рядом привлекательных особенностей для иностранного инвестора, среди которых можно выделить определенную емкость внутреннего рынка, относительно дешевую рабочую силу, слабую конкуренцию среди иностранных предпринимателей. Поступление **иностраннх инвестиций** в Россию осуществляется по линии межправительственных соглашений: от национальных правительственных организаций, из международных финансовых институтов и банков, от различных частных организаций и предпринимателей. Таким образом, иностранный капитал присутствует в стране как в государственной, так и в частной формах, а также как капитал международных организаций неправительственного типа.

Наибольший интерес для иностранных покупателей представляют акции предприятий **следующих сфер:**

- топливно-энергетический комплекс;
- алюминиевая промышленность;
- связь и коммуникации;

Таблица 4

Товарная структура экспорта России, %*

Товары	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	1,5	—	1,9	1,8
Минеральные продукты	60,0	56,8	64,6	65,8
Продукция химической промышленности	6,2	—	5,9	5,6
Машины, оборудование и транспортные средства	7,1	7,8	5,6	5,8
Древесина и целлюлозно-бумажные товары	4,3	3,0	3,4	3,2
Другие товары	1,3	18,5	1,6	1,4

* Источник: данные Госкомстата РФ, ФТС РФ.

Таблица 5

Товарная структура импорта в Россию, %*

Товары	2003 г.	2004 г.	2005 г.	2006 г.
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	21,3	19,0	17,7	15,7
Минеральные продукты	—	—	—	40
Продукция химической промышленности	18,5	15,9	16,5	15,8
Машины, оборудование и транспортные средства	40,8	41,2	44	47,7
Древесина и целлюлозно-бумажные товары	4,5	—	—	2,9
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	—	—	7,5	7,7
Другие товары	4,2	4,7	5,4	6,2

* Источник: Данные Госкомстата РФ, ФТС РФ.

- производство цемента;
- производство минеральных удобрений;
- горнодобывающая промышленность;
- порты и пароходство.

Присутствие иностранных инвестиций в России характеризуется **неравномерностью распределения по отраслям и регионам**. Так, подавляющая часть инвестиционных ресурсов сосредоточена в наиболее развитых, обеспеченных инфраструктурой и квалифицированной рабочей силой субъектах РФ — Москве, Санкт-Петербурге, Красноярске. Минимальный уровень инвестиций — в Кавказском регионе (Южном федеральном округе) (табл. 6).

Существующий объем иностранных инвестиций в национальной экономике (примерно 35 млрд дол. накопленных прямых иностранных инвестиций) признается экспертами как неудовлетворительный. Это связано прежде всего с тем, что сумма негативных факторов — показателей инвестиционно-

Таблица 6
Динамика рангов регионов ЮФО в рейтинге регионов РФ по значениям показателя инвестиционного потенциала *

Регион	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.
Краснодарский край	13	12	10	10	10	9	10
Ростовская область	14	11	15	15	13	12	12
Волгоградская область	22	25	23	23	25	25	22
Ставропольский край	31	28	30	29	31	29	27
Республика Дагестан	55	54	47	57	54	52	53
Астраханская область	61	61	58	55	56	56	56
Кабардино-Балкарская Республика	71	68	67	64	67	67	68
Республика Северная Осетия — Алания	67	65	63	61	61	60	64
Республика Адыгея	74	73	74	72	73	72	75
Карачаево-Черкесская Республика	76	76	76	76	77	76	76
Республика Калмыкия	81	81	80	81	79	80	82
Республика Ингушетия	77	77	78	77	76	77	79
Чеченская Республика	86	82	89	89	89	79	80

* Составлено по данным журнала «Эксперт» за 1998-2004 гг.

го риска — превышает приемлемый уровень (табл. 7). В число негативных факторов входят неразвитость системы страхования, фискально ориентированная система налогов и сборов, отсутствие необходимой бизнес-инфраструктуры, коррупция и организованная инфраструктура, политическая нестабильность, проблемы разработки правовой базы инвестиционного сотрудничества и др.

Правовую основу стимулирования иностранных инвестиций в Россию составил Закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», принятый 9 июля 1999 г. Здесь было выделено самое главное — гарантия сохранности и стабильности существования инвестиций со стороны государства. В нем закреплены права иностранных инвесторов на

Таблица 7
Динамика рангов регионов ЮФО в рейтинге регионов РФ по значениям показателя инвестиционного риска *

Регион	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	2002 г.	2003 г.	2004 г.
Краснодарский край	25	18	6	7	14	10	19
Ростовская область	16	21	25	16	18	14	12
Волгоградская область	21	23	29	34	30	29	37
Ставропольский край	29	48	21	17	24	27	41
Республика Дагестан	88	87	83	83	80	81	85
Астраханская область	19	42	17	13	43	17	54
Кабардино-Балкарская Республика	42	49	38	35	46	57	70
Республика Северная Осетия — Алания	74	79	71	30	48	53	79
Республика Адыгея	55	56	40	24	39	48	32
Карачаево-Черкесская Республика	81	83	81	84	84	85	84
Республика Калмыкия	80	51	58	56	57	74	78
Республика Ингушетия	87	88	88	88	87	87	87
Чеченская Республика	89	89	89	89	89	89	89

* Составлено по данным журнала «Эксперт» за 1998-2004 гг.

инвестиции и полученные от них доходы. Гарантии прав иностранных инвесторов распространяются также на следующие сферы:

- возмещение убытков;
- компенсация при национализации и реквизиции имущества иностранного инвестора или коммерческой организации с иностранными инвесторами;
- обеспечение надлежащего разрешения спора в связи с осуществлением инвестиционной и предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации иностранным инвестором;
- предоставление иностранному инвестору правового режима, не менее благоприятного, чем национальному инвестору.

Кроме того, в Законе предусмотрены меры, направленные на борьбу с недобросовестными инвестициями, в частности, указание на необходимость соблюдения иностранными инвесторами антимонопольного законодательства.

Таким образом государство, осуществляя политику в отношении иностранных инвесторов, с одной стороны, формирует для их привлечения благоприятный климат, стремясь снизить инвестиционный риск, а с другой стороны, осуществляет контроль за соблюдением национальных интересов.

Россия является одним из крупнейших в мире держателей имущества и капитала за границей. Стоимостная оценка осуществляется на основе данных платежного баланса страны, расчетов Министерства экономического развития и торговли РФ, информации Мирового банка и Парижского клуба.

К основным каналам **вывоза капитала** из России относятся:

- мнимые сделки (импорт товара на условиях предоплаты; экспорт товара на условиях предпоставки; завышение/занижение цен контракта; завышение штрафных санкций; контракт на предоставление услуг);
- оффшорные компании (контракты, по которым наибольшая часть выручки остается у оффшорной фирмы;

утечка капитала в оффшорные зоны по импортным контрактам, значительная часть которых имеет фиктивный характере);

- выдача кредитов за рубеж (невозврат нерезидентом полученных от российских банков и фирм кредитов; завышение процентов по кредиту);
- — вывоз капитала наличными (использование для снятия валютных средств за рубежом кредитных карт, выданных российскими банками; вывоз валюты «челноками»; контрабанда);
- прямые и портфельные инвестиции в зарубежные страны (приобретение контрольных и неконтрольных пакетов акций и долей зарубежных фирм; образование за рубежом компаний «с нуля»).

В целом, с точки зрения законности, экспорт российского капитала осуществляется двумя основными путями: законным (легальным) и незаконным (в форме бегства, утечки капитала).

§ 3. Место и роль России в мировой экономике: анализ состояния и оценка перспектив

Оценивая место России в современной мировой экономике, следует отметить, что на протяжении 90-х гг. XX в. страна по основным макроэкономическим показателям, характеризующим уровень экономического развития, не приблизилась к группе развитых стран с рыночной экономикой, а напротив, приблизилась к блоку развивающихся стран, оказавшись перед угрозой представлять «периферию» мирового хозяйства. Одновременно со снижением основных макроэкономических показателей произошло снижение рейтинга России в сравнении с другими странами мира по многим важнейшим социально-экономическим показателям: уровень дохода на душу населения, удельный вес расходов государства на образование,

науку, здравоохранение, культуру, защиту окружающей среды; низкий уровень рождаемости и высокий уровень смертности и др. (табл. 8).

Впервые Россия была представлена в аналитическом докладе Мирового экономического форума о конкурентоспособности стран мира в 1994 г. Однако она не ранжировалась среди других стран по синтетическому (совокупному) индексу, включающему 381 показатель, сгруппированный в 8 агрегированных факторов. Россия была представлена в сравнительных таблицах по основным макроэкономическим показателям и в специальных таблицах по отдельным факторам конкурентоспособности. В список стран мира, ранжируемых по конкурентоспособности на мировом рынке, Россия была впервые включена только в 1996 г., заняв в нем 48-е место. В 2002 г. в рейтинге Мирового экономического форума по уровню конкурентоспособности Россия занимала 58-е место среди 75 стран мира, а в рейтинге роста конкурентоспособности — 63-е (табл. 9).

Сильными сторонами международной конкурентоспособности России считаются: индекс условий торговли (соотношение динамики цен на экспортную и импортную продукцию); диверсификация в последнее время экспортных рынков; положительное сальдо торгового баланса; низкие цены на электроэнергию для промышленных потребителей; низкая стоимость рабочего места в обрабатывающих отраслях; высокий образовательный уровень населения; значительная численность научных работников (около 10% от мировой) и некоторые другие.

К слабым сторонам относятся невысокий уровень расходов на НИОКР (в расчете на душу населения); низкие темпы роста прямых иностранных инвестиций; недостаточные стимулы инвестирования в наукоемкое производство; нехватка финансовых ресурсов для поддержания экспорта готовых изделий; низкий уровень защиты инвестиций, патентов и авторских прав; низкая доля российской наукоемкой продукции на мировом рынке и др.

Таблица 8
Характеристика национальной экономики России

Потенциал	Недостатки
Мощная природно-ресурсная база (минеральные, водные, земельные, лесные ресурсы, значительная часть которых имеют мировое значение)	Высокая затратность и ресурсоемкость производства
Сохранившийся производственный потенциал, несмотря на высокий уровень физического и морального износа большей части основных производственных фондов	Отставание от ведущих стран мира по уровню производительности труда в промышленности и сельском хозяйстве
Наличие достаточно высокого научно-технического и интеллектуального потенциала	Нарастание технологического отставания от ведущих промышленно развитых стран
Развитие уникальных технологий на базе имеющих стратегическое значение отраслей (космическая, оборонная и др.)	Нарастающий физический и моральный износ основных производственных фондов во многих отраслях промышленности и в аграрной сфере, достигающий в ряде отраслей критического уровня
Обладание высококвалифицированными кадрами во всех основных сферах деятельности	Ограниченность возможностей внутреннего накопления, что вместе с утечкой капитала усиливает зависимость экономического роста в стране от иностранного капитала
Группа отраслей, обладающих высокой конкурентоспособностью на мировом рынке: нефтяная, газовая, алмазная, атомная, целлюлозно-бумажная и ряд других	Сохраняющаяся неравномерность социально-экономического развития регионов России
	Значительный удельный вес в экономике страны так называемой «теневой» экономики, бюрократизации и криминализации части российской экономики

Таблица 9

**Позиционирование экономики России
в глобальной геоструктуре**

Таксономические признаки	Характеристика экономики России
Статус	Рыночная
Тип экономической системы	Аграрно-индустриальная
Ресурсный потенциал	Планетарно обеспечивающая
Полюсная принадлежность	Относительно периферийная
Отношение к техносфере	Реально претендующая на включение
Участие в мировом воспроизводственном процессе	Страна-объект, поставщик сырьевых ресурсов
Форма получения условно мирового дохода	Природная квазиарента

Тем не менее, Россия обладает значительным потенциалом, позволяющим ей занять достойное место в системе мировой экономики. Реальной основой для формирования конкурентных отраслей и производств должно стать проведение эффективной научно-технической и промышленной политики. В 2002 г. в стране были приняты «Основы политики Российской Федерации в области развития науки, технологий и техники на период до 2010 года и дальнейшую перспективу», а также «Приоритетные направления развития науки, технологий и техники на период до 2010 года» и «Перечень критических технологий на период до 2010 года». В указанных документах выделены девять фундаментальных направлений развития науки, техники и технологий, которые подразделяются на 53 критические технологии, развитию которых государство будет оказывать активную поддержку. Реализация этих направлений позволит создать научно-техническую и производственную базу для повышения международной конкурентоспособности отечественной экономики по широкому спектру отраслей и производств.

Вопросы для самопроверки

1. Назовите основные черты, характеризующие экономику переходного периода.
2. Каковы основные этапы перехода России к рыночной экономике?
3. В чем выражаются место и роль внешнеэкономического фактора в развитии экономики России?
4. Дайте характеристику товарной и географической структурам российской внешней торговли.
5. Какими факторами определяется инвестиционный потенциал российской экономики?
6. По каким признакам можно позиционировать национальную экономику России в мирохозяйственных связях?

Основная литература

1. *Богомолов О. Т.* Мировая экономика в век глобализации: Учебник / О.Т. Богомолов. — М.: Экономика, 2007. — Лекция 10.
2. *Дергачев В.А.* Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Дергачев. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. — Гл. 13.
3. *Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Б.М. Смитиенко.* — М.: ИНФРА-М, 2005. — Гл. 4, 11, 19, 20.
4. *Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина.* — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — Гл. 8, 12, 13.

Дополнительная литература

1. *Волгина Н.А.* Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. — М.: Эксмо, 2006. — Гл. 6.
2. *Кругман П.Р., Обстфельд М.* Международная экономика. Теория и практика: Учебник для вузов / Пер. с англ.; под

субъектами товарами и услугами, производственно-кооперационных, научно-технических, валютно-финансовых, кредитных, инвестиционных, информационных, технологических связях, а также перемещении между ними трудовых ресурсов.

Признаки современных МЭО:

1. Участники МЭО обособлены в национально-хозяйственной форме, один из субъектов этих отношений — нерезидент.
2. Так как в основе МЭО лежит международное разделение труда, то сделки носят трансграничный характер, связанный с производством, распределением и потреблением материальных благ: товаров и услуг.
3. Рыночный характер отношений обуславливает товарно-денежную форму связей, т. е. все МЭО однотипны.
4. В МЭО более полно действуют законы спроса, предложения и свободного ценообразования.
5. Мировой рынок МЭО, так же как и национальные рынки, характеризуется конкуренцией товаров и услуг, продавцов и покупателей, но эта конкуренция жестче и разнообразнее по формам, так как на мировом рынке обращается больше товаров, и она дополняется перемещением факторов производства.
6. Реализация МЭО предполагает наличие собственной инфраструктуры и специальных институтов: международные финансово-кредитные, экономические учреждения и организации как общемирового (ВТО, МВФ), так и регионального значения (Еврокомиссия, ЕБРР).
7. МЭО подвержены монополизации (создание и деятельность ТНК, межгосударственные соглашения и союзы).
8. В современных условиях одним из важнейших инструментов МЭО становится обмен информацией и новыми технологиями.
9. МЭО не свободны от национального, регионального, международного вмешательства и регулирования.

В качестве **объектов МЭО** выступают:

- товары и услуги, обращающиеся в международной торговле;
- непосредственные связи по специализации и кооперированию в области производства и научно-технических работ;
- многостороннее и разнообразное сотрудничество стран и международных организаций в области экологии и по решению других глобальных проблем.

Субъекты МЭО — хозяйствующие агенты разной национальной принадлежности, международные акторы, правительственные и неправительственные организации, сделки между которыми носят трансграничный характер.

Субъектами МЭО выступают:

1. На микроэкономическом уровне:
 - мелкие и средние предприятия;
 - физические лица, осуществляющие внешнеэкономические операции.
2. На макроэкономическом уровне:
 - отдельные страны (их региональные и муниципальные субъекты);
 - интеграционные объединения стран и регионов;
 - крупные города и отдельные области (регионы) разных стран.

На обоих уровнях:

- крупнейшие международные, торговые, финансовые, промышленные корпорации;
- институциональные инвесторы (инвестиционные, пенсионные и другие фонды, страховые, трастовые компании).
- 3. На наднациональном уровне:
 - международные экономические и финансово-кредитные организации;
 - наднациональные институты.

§ 2. Современная структура и тенденции развития международных экономических отношений

В настоящее время формы МЭО существенно расширились. При этом основное их расширение произошло в период с конца 60-х до середины 80-х гг. прошлого века. В то же время продолжают действовать формы МЭО, которые сложились в конце XIX — начале XX в. Прежде всего это касается внешней торговли, вывоза капитала, валютных отношений.

В современных условиях основными *формами МЭО* являются:

- 1) внешняя и мировая торговля;
- 2) валютные и платежно-расчетные отношения;
- 3) кредитные отношения;
- 4) миграция и вывоз капитала;
- 5) создание и развитие ТНК и кредитно-финансовых институтов;
- 6) научно-техническое и производственное сотрудничество;
- 7) международные интеграционные процессы;
- 8) международная миграция рабочей силы;
- 9) межгосударственное регулирование МЭО;
- 10) деятельность международных экономических институтов.

Внешняя и мировая торговля — это исторически первая форма МЭО, которая в настоящее время занимает важное место в мировой экономике. Она является основным фактором развития национальной экономики.

Необходимость роста мировой торговли обусловлена рядом *причин*:

- 1) развитием национальных товарных производств и обмена, в том числе и внешней торговли;
- 2) продолжающейся неравномерностью развития отдельных отраслей общественного производства, которая присуща рыночному хозяйству;

- 3) свойственной странам с рыночной экономикой тенденцией постоянного расширения производства в целях получения прибыли.

Поэтому в современных условиях отдельные страны стали звеньями мирового хозяйства, а их экономики попали в сильную зависимость от внешнего рынка.

Кредитные отношения. В сфере МЭО кредитные отношения возникают в трех случаях:

- в связи с кредитованием внешней торговли;
- в результате движения ссудного капитала в рамках мирового рынка;
- в связи с проведением международных расчетов.

Кредитование внешней торговли включает кредитование экспорта и импорта.

Одной из разновидностей кредитных отношений является международный кредит, который подразделяется на частный, государственный и частно-государственный. Международный кредит предоставляют: МВФ — для стабилизации экономического положения страны, Мировой банк — для финансирования целевых программ, международные региональные банки — для финансирования различных социально-экономических проектов в регионе.

Валютные и платежно-расчетные отношения. *Валютные отношения* включают:

- валютные отношения между различными странами;
- валютные операции между различными участниками валютного рынка, представляющими официальные центры купли-продажи валют на основании спроса и предложения;
- валютный арбитраж, позволяющий использовать разницу в котировках валют на международных и национальных валютных рынках;
- развитие и регулирование национального валютного рынка;
- осуществление валютных ограничений;
- использование валютных клирингов.

Платежно-расчетные отношения, возникающие в ходе экономических, политических и научно-технических отношений между государствами, юридическими лицами и гражданами различных стран, представляют собой:

- регулирование платежей;
- порядок расчетов;
- размер комиссии;
- методы пополнения израсходованных средств.

Миграция и вывоз капитала. *Вывоз капитала* представляет собой помещение капитала за границей в целях систематического получения дополнительной прибыли за счет использования местных производственных, материальных и трудовых ресурсов.

Современные международные экономические отношения характеризуются усилением вывоза и миграцией капитала. Данный процесс обусловлен следующими факторами:

- 1) развитием мирового рынка и втягиванием в него все большего числа стран;
- 2) дальнейшей концентрацией и централизацией капитала в национальных экономиках;
- 3) перенакоплением капитала на национальных рынках ссудного капитала развитых стран;
- 4) заинтересованностью отдельных стран в притоке иностранных капиталов вследствие нехватки внутреннего капитала.

Миграция капитала осуществляется как в развитые страны, так и в развивающиеся. *Основной формой* вывоза капитала остается вывоз функционирующего ссудного капитала, осуществляемый в виде вложений в промышленность, торговлю и транспорт. *Вторая форма* — вывоз ссудного капитала, который различается по срокам, назначению, характеру обеспечения и субъекту (в виде международных займов на различные сроки, предоставляемые как частным сектором, так и государствами, и в форме вложений в ценные бумаги).

Международная миграция рабочей силы — передвижение лиц наемного труда через государственные границы в поисках работы.

Основная причина перемещения наемной рабочей силы — это колебания в спросе на нее со стороны различных сфер рыночной экономики в лице частного и государственного секторов.

Основными формами миграции рабочей силы являются следующие:

- текущее переселение (создание промышленных комплексов и интеграционные процессы);
- миграция в пределах пограничных зон (живет в одной стране, работает в другой);
- аграрная миграция;
- сезонная миграция.

Международные интеграционные процессы представляют собой:

- межгосударственное регулирование национальных экономик;
- формирование регионального хозяйственного комплекса со структурой и пропорциями, направленными на потребности некоторых экономик;
- устранение национальных барьеров в отношении движения товаров, капиталов, услуг и рабочей силы;
- создание единого регионального рынка;
- обеспечение общего роста производительности труда и уровня жизни в странах объединенной группировки.

Целью всех интеграционных процессов является повышение эффективности национальных экономик, рынков капиталов, внешней торговли. Как свидетельствует практика последних лет, процесс интеграции углубляется и расширяется, поскольку она приносит определенные выгоды и отдельным государствам, и их населению (ЕС, АСЕАН, НАФТА и др.).

Развитие транснациональных корпораций и кредитно-финансовых институтов. Данные процессы оказали

условия устойчивого (количественного и качественного) расширения международных экономических отношений.

Роль интернационализации и глобализации в развитии МЭО. Достигнутая степень единства торговли, производства и кредитно-финансовой сферы развитых стран служит признаком формирования мирового хозяйственного комплекса. Его участники, несмотря на наличие государственных границ, функционируют как составные части общей хозяйственной системы. Активизируется интернационализация хозяйственной жизни. Интернациональный характер современного производства имеет следствием глобализацию экономических транзакций и изменение характера экономических отношений между странами: они все больше выходят за рамки двусторонних и приобретают характер многосторонних отношений, связывающих ряд стран и оказывающих весьма существенное влияние на систему мирового хозяйства.

Интернационализация — это эффективное функционирование многоуровневой системы хозяйственных связей, объединяющей отдельные страны в глобальный мировой комплекс.

Интернационализация характеризует растущую взаимосвязь и взаимозависимость отдельных национальных экономических систем. В конце XX — начале XXI в. интернационализация обмена перерастает в интернационализацию капитала и производства, получает заметный толчок в развитии под влиянием НТР. Происходит резкий рост международной специализации и кооперирования производства. Рамки внутренних рынков становятся все более тесными для крупномасштабного специализированного производства. Оно объективно выходит за пределы национальных границ.

Интернационализация производства под воздействием НТР создает такую ситуацию, когда практически ни одной стране уже не выгодно чисто «свое производство». Отдельные национальные экономики все более интегрируются в мировое

хозяйство, международный характер приобретают движение рабочей силы, подготовка кадров, обмен специалистами.

Во второй половине XX в. возникает качественно новое явление международной жизни — **глобализация**. Суть его — в обретении отдельными государствами, другими субъектами возможностей и потребностей осуществлять какие-то или все основные функции своей жизнедеятельности в масштабах земного шара (территориально), мировой экономики и политики. В качестве главного признака глобализации называется выход какой-то проблемы или деятельности непременно на глобальный (общемировой) уровень.

Явление **глобализации** можно рассматривать с двух сторон.

1. На макроэкономическом уровне глобализация означает общее стремление стран и отдельных регионов к экономической активности вне своих границ. Признаки таких устремлений: либерализация экономической жизни, снятие торговых и инвестиционных барьеров, создание зон свободного предпринимательства и др.
2. На микроэкономическом уровне под глобализацией понимается расширение деятельности предприятий за пределы внутреннего рынка. В отличие от межнациональной и многонациональной ориентации предпринимательской деятельности глобализация означает единый подход к освоению мирового рынка.

§ 3. Формальные и неформальные методы исследования международных экономических отношений

Международные экономические отношения являются формой существования и развития мирового хозяйства. До возникновения мирового хозяйства существовали международные отношения между отдельными европейскими государствами, в рамках отдельных регионов. Они носили

межстрановой, узкорегionalный характер. На современном этапе развития мировой экономики они приобретают глобальный характер.

В связи с этим для изучения международных экономических отношений используются, как минимум, две группы методов: историко-описательная (традиционный подход) и аналитико-прогностическая (модернистский подход). Оба подхода выступают на равных основаниях, взаимно дополняют друг друга.

В фундаментальном плане изучение международных экономических отношений требует сочетания таких подходов, которые опираются на историю (фактическое развитие международных отношений в процессе смены эпох и поколений, позволяющее находить аналогии и исключения); социологию (поиски детерминант и закономерностей, определяющих изменения и эволюции); праксеологию (анализ процесса подготовки, принятия и реализации решения).

В прикладном плане речь идет об изучении фактов (анализ совокупности имеющейся информации); объяснении существующего положения (поиски причин, призванные избежать нежелательного и обеспечить желаемое развитие событий); прогнозировании дальнейшей эволюции ситуации (исследование вероятности ее возможных последствий).

Между методологическими подходами наблюдается сходство, пересечение методов, свойственных обоим уровням исследования международных экономических отношений.

Многообразие человеческой деятельности обуславливает многообразие методов, которые классифицируются по разным основаниям. В современной науке в рамках методологического знания выделяются следующие группы методов:

1. *Философские методы* — методы, которыми апеллирует философия: диалектический, метафизический, аналитический, феноменологический, герменевтический и т. п.
2. *Общенаучные методы* — методы, которые одинаково применяются в различных науках, например, методы анализа и синтеза, системный подход и т. д.

3. *Частнонаучные методы* — методы, применяемые только в определенных науках, например, в таких, как физика, химия, биология, социология, психология и т. п.
4. *Дисциплинарные методы* — методы, применяемые в рамках отдельной дисциплины, научного направления, например, методы биохимии.
5. *Методы междисциплинарного исследования* — методы, применяемые на стыке различных наук, представляющие собой совокупность ряда синтетических, интегрированных способов.

Общенаучные методы исследования представляются как наиболее используемые и эффективные в научном процессе и изучении общественных процессов. Исходя из двух уровней научного познания (эмпирического и теоретического) можно говорить об общенаучных методах эмпирического и теоретического исследования, а также об общих логико-теоретических методах, которые равнозначно применяются на двух вышеуказанных уровнях. Другими словами, если представить общенаучную методологию как иерархическую структуру, то можно выделить три ступени или уровня научных методов: эмпирические, теоретические, логико-теоретические.

Следует указать, что в арсенале науки находится большое количество разнообразных общенаучных методов. Но в одних случаях используемые методы отвечают всем поставленным целям, а другие эффективны лишь для той или иной из них. Перечислим некоторые из методов, используемых для изучения МЭО:

— *методы анализа ситуации*, среди которых наблюдение, изучение документов, сравнение, применяемые для накопления и первичной систематизации эмпирического материала;

— *экспликативные методы*, наиболее распространенные из них — контент-анализ, инвент-анализ, метод когнитивного картирования и их многочисленные разновидности, предназначенные для более конкретизированного и систематизированного

непреимущества являются наименьшими. Главный вывод Д. Рикардо состоит в том, что международная торговля является выгодной для всех ее участников.

В теориях абсолютных и сравнительных преимуществ исходным пунктом было предположение о том, что полностью мобильными факторами производства являются труд и капитал. Но в реальной жизни в производстве товаров задействовано больше факторов. Относительная обеспеченность страны факторами производства определяет ее факторонасыщенность, что обуславливает действие закона пропорциональности факторов: каждая страна специализируется на производстве того товара, для которого у нее имеется больше необходимых факторов. Появляется теория Хекшера — Олина — Самуэльсона, где учитывается целый ряд факторов: квалификация рабочей силы, импорт сырья, импортные тарифы, структура спроса и др. Неотехнологические теории внешней торговли рассматривают влияние научно-технической революции. Здесь внешнеторговые связи объясняются не обеспеченностью факторами производства, а затратами на исследования и научные разработки, уровнем заработной платы и удельным весом квалифицированной рабочей силы.

К школам международной торговой политики относят:

- **торговый протекционизм** (*trade protectionism*) — школа международной торговой политики, выступающая за необходимость защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования государством мер торговой и иной политики. Возникла в начале XVIII в. в связи с появлением теории меркантилизма;
- **свобода торговли** (*free trade*) — школа международной торговой политики, выступающая за минимальное вмешательство государства в международную торговлю и за ее развитие на основе соотношения спроса и предложения на мировом рынке. Возникла в конце XVIII в. как часть классической школы политической экономии;

— **торговля по правилам** (*rule-based trade*) — школа международной торговой политики, выступающая за ограничение протекционизма и свободу торговли, но на основе минимальных правил, согласованных между странами. Возникла в XX в. как отзвук кейнсианства.

Своеобразным обобщением теорий внешней торговли является теория М. Портера о международной конкурентоспособности наций, которая, по его мнению, определяется такими основными условиями, как количество и качество различных факторов производства, спрос на внутреннем рынке, наличие смежных и обслуживающих отраслей, стратегия фирмы и внутренняя конкуренция.

Ретроспективный анализ теорий международной торговли представлен в учебном пособии: *Киреев А. П. Международная экономика*. В 2-х ч. Ч. 1. — М., 2005.

На основе рассмотренных теорий развития мировой торговли были разработаны следующие **экономико-математические модели**:

1. Внешняя торговля и экономический рост: простая модель общего равновесия. В ней предлагается взаимосвязанный набор поддающихся проверке гипотез о распределении доходов, росте выпуска продукции и уровне цен в торгующей с внешним миром экономике.
2. Модель Риккардо с множеством товаров, которая позволяет определить характер международной специализации, установить взаимосвязь относительной заработной платы и характера специализации, проследить, как торговля приносит выгоды интегрирующимся странам и как влияет рост производительности труда в одной из стран на выигрыш в международной торговле.
3. Модель Хекшера — Олина с гибкими коэффициентами, предоставляющая возможность выбора такого сочетания факторов в технологии производства каждого товара, которые минимизируют издержки их производства.

4. Доказательство существования оптимального тарифа. Данная модель призвана продемонстрировать, что при достаточно малой пошлине прирост выгоды для большой страны всегда больше, чем потеря от искажений равновесного производства и потребления.
5. Модель специфических факторов, раскрывающая специфический характер факторов, используемых при производстве товаров лишь в определенных отраслях, и позволяющая определить факторные цены и эффект от изменения относительных цен на товары.
6. Модель «мировой рынок», дающая возможность провести анализ спроса и предложения и равновесия, включая уровень производства и доходы, устойчивость равновесия; анализ последствий изменений спроса и предложения; проблемы тарифов.

§ 2. Внешняя торговля в системе международных экономических отношений

Мировая торговля — совокупный объем торговли всех стран мира (или промышленно развитых стран, или развивающихся стран, или стран определенного региона, континента). *Мировая торговля* — форма связи между товаропроизводителями разных стран, возникающая на основе международного разделения труда и выражающая их взаимозависимость. На ее долю приходится от 60 до 80% всего объема международных экономических отношений. На мировой рынок поступает до 25 % произведенной в мире продукции. На 10 % роста мирового производства приходится приблизительно 16 % увеличения объема мировой торговли.

Сегодня мировые рынки можно классифицировать по различным основаниям. Основным направлением дифференциации рынков являются сами товары. Товарные рынки можно разделить на три основные группы: рынки энергоносителей и сырья, агропродовольственные рынки и рынки готовой про-

дукции. Относительно недавно выделились рынки услуг, финансовые рынки и рынки инноваций (табл. 1).

Таблица 1

Структура мирового рынка

Международная торговля товарами	Международная торговля услугами	Международное движение факторов производства	Международная торговля финансовыми инструментами
Предметы потребления Средства производства Продовольствие Сырье	Туризм Инжиниринг Консалтинг Транспортные Банковские Страховые Информационные	Капитал Рабочая сила Технологии	Валюта Ценные бумаги Кредиты Деривативы Расчеты

См. подробнее: Международные экономические отношения: Учебник/Подред. Б.М.Смитиенко. — М.: ИНФРА-М, 2005. — Гл. 5.

Еще один классификационный признак — территориальная локализация рынков, которые делятся на местные, региональные, национальные, международные, глобальные.

Можно также дифференцировать рынки в соответствии с признаком «передаваемые права». Так возникли рынки долговых обязательств, аренды, фрахта, акций, фьючерсов и т. п.

Изучение **товарной структуры** внешней торговли осуществляется на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров, являющихся предметом торговли. Для статистики мировой торговли применяется также Классификатор товаров по укрупненным экономическим группировкам. **Географическая структура** внешней торговли обычно рассматривается как доля той или иной страны во внешнеторговом обороте данного государства.

Анализ **структуры** мирового рынка по его субъектам позволяет разделить его условно на три «этажа», где первый «этаж» представлен индустриальными странами, которые являются основными поставщиками и потребителями на рынке

Мировая экономика

технологий, услуг и готовых изделий; второй «этаж» — развивающиеся страны, поставляющие на мировой рынок в основном готовые изделия и полуфабрикаты; на третьем «этаже» находятся слаборазвитые страны, являющиеся поставщиками сырья и потребителями готовой продукции.

Мировая торговля характеризуется рядом черт:

- это категория товарного производства, вышедшего за национальные рамки в поисках места сбыта товара;
- она проявляется в международном перемещении товаров, находящихся под воздействием как внутреннего, так и внешнего спроса и предложения;
- мировая торговля оптимизирует использование факторов производства, подсказывая производителю, в каких отраслях и регионах они могут быть применены наиболее эффективно;
- мировая торговля выбраковывает из международного обмена товары и их производителей, которые не в состоянии обеспечить устанавливаемые сторонами международные стандарты качества при конкурентных ценах.

Внешняя торговля — торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из оплачиваемого ввоза (**импорта**) и оплачиваемого вывоза (**экспорта**) товаров.

Экспорт включает:

- 1) вывоз товаров, изготовленных (произведенных и переработанных) в данной стране;
- 2) вывоз сырья и полуфабрикатов для переработки за границей под таможенным контролем с последующим возвратом;
- 3) реэкспорт — вывоз товаров, ранее ввезенных из-за границы, включая товары, проданные на международных аукционах, товарных биржах и т. п.;
- 4) временный вывоз за границу национальных товаров (на выставки, ярмарки) с последующим возвратом или вывоз ранее ввезенных иностранных товаров (на аукционы, выставки, ярмарки);

Тема 6

- 5) вывоз продукции в порядке прямых производственных связей, а также поставки в рамках ТНК.

Импорт включает:

- 1) ввоз из-за границы товаров, технологий для реализации на внутреннем рынке импортера, также возмездное получение от иностранного импортера услуг производственного и потребительского назначения;
- 2) ввоз сырья, полуфабрикатов, узлов, деталей для переработки в данной стране и последующего вывоза за границу;
- 3) реимпорт — обратный ввоз из-за границы ранее вывезенных национальных товаров;
- 4) временный ввоз товаров на международные выставки, ярмарки, аукционы;
- 5) ввоз продукции в рамках ТНК.

Внешняя торговля характеризуется следующими **показателями**:

- 1) *товарооборот* (общий объем торговли), равный сумме экспорта и импорта;
- 2) *торговое сальдо* (чистый экспорт), равный разнице между экспортом и импортом;
- 3) *товарная структура* экспорта и импорта, представляющая собой соотношение товарных групп в мировом экспорте и импорте (в мире насчитывается свыше 20 млн видов товаров);
- 4) *географическая структура* экспорта и импорта, представляет собой распределение торговых потоков между отдельными странами и их группами, выделяемыми либо по территориальному, либо по организационному признаку.

Изучение товарной структуры внешней торговли осуществляется на основе Гармонизированной системы описания и кодирования товаров, являющихся предметом торговли. Для статистики мировой торговли применяется также Классификатор товаров по укрупненным экономическим группировкам.

Различают **стоимостной и физический объем** внешней торговли. *Стоимостной объем* внешней торговли рассчитывается за определенный период времени в текущих (изменяющихся) ценах с указанием текущих валютных курсов. *Физический объем* внешней торговли исчисляется в постоянных ценах и используется в целях анализа, сопоставления, изучения динамики внешнеторговой деятельности.

Торгуемые товары — товары, которые могут передвигаться между различными странами (табл. 2).

Неторгуемые товары — товары, которые потребляются в той же стране, где произведены, и не перемещаются между странами.

Различия между торгуемыми и неторгуемыми товарами:

- цены на торгуемые товары определяются соотношением спроса и предложения на мировом рынке и находятся под влиянием спроса и предложения на них как внутри страны, так и за рубежом; цены на неторгуемые товары определяются соотношением спроса и предложения на национальном рынке;
- поддержание баланса внутреннего спроса и предложения на торгуемые товары не так важно, как для неторгуемых товаров, поскольку недостаток внутреннего спроса может быть компенсирован увеличением спроса из-за рубежа, а недостаток внутреннего предложения — увеличением поставок иностранных товаров; для неторгуемых товаров поддержание внутреннего баланса спроса и предложения критически важно;
- динамика и уровень внутренних цен на торгуемые товары следует за динамикой и уровнем цен в других странах; внутренние цены на неторгуемые товары могут существенно отличаться от цен других стран, а изменение не приводит к изменению зарубежных цен на такие товары.

Совокупный спрос — объем производства товаров, который потребители готовы коллективно приобрести при существующем уровне цен. Совокупный спрос предьявляется из-

Таблица 2
Стимулы к внешнеторговой деятельности

Стимулы к экспорту товаров	Стимулы к импорту товаров
Использование избыточных мощностей Снижение себестоимости единицы изделия Повышение прибыльности Стремление продлить жизненный цикл производимых товаров Уменьшение риска сбыта и др.	Получение сырья, отсутствующего в данной стране Приобретение более совершенного зарубежного оборудования Создание конкурентной среды Поставки более дешевых товаров Расширение ассортимента потребительского рынка Снижение риска нарушения поставок товаров и др.

нутри страны и из-за рубежа. Он состоит из закупок товаров предприятиями, людьми, правительством, внутренних капиталовложений и экспорта товаров за рубеж.

Совокупное предложение — объем производства товаров, который производители готовы коллективно предложить на рынок при существующем уровне цен. Совокупное предложение обеспечивается изнутри любой страны и из-за рубежа. Оно состоит из внутреннего производства товаров и их импорта из-за рубежа.

Распределение выгод от внешней торговли между отдельными странами во многом зависит от того, как меняются внутренние цены под воздействием цен на мировых товарных рынках. Из двух стран обычно выгадывает та, где цены изменились больше. Это так называемое правило распределения выгод, согласно которому выгоды от внешней торговли распределяются прямо пропорционально изменениям цен в обеих странах. Если в стране А относительные цены изменились по сравнению с мировыми на X %, а в стране В — на Y %, то

$$\text{Выигрыш страны А} / \text{Выигрыш страны В} = X \% / Y \%$$

Анализ динамики экспортных и импортных цен позволяет определить их индексы. Соотношение этих индексов называется

статистическую ведомость, содержанием которой является отражение в форме расчетных показателей перемещения совокупности реальных и финансовых потоков между резидентами и нерезидентами в течение определенного периода.

Платежный баланс включает следующие разделы:

- торговый баланс (соотношение между ввозом и вывозом товаров);
- баланс услуг и некоммерческих платежей (баланс «невидимых» операций);
- баланс движения капиталов и кредита.

Платежный баланс, отражающий состояние международных экономических отношений данной страны с остальным миром, выступает важнейшим ориентиром при разработке макроэкономической политики (бюджетно-налоговой, кредитно-денежной, внешнеторговой, валютной и т. п.).

Платежный баланс составляется по принципу двойного счета, т. е. представляет собой двустороннюю запись всех экономических сделок. К кредиту относятся те сделки, в результате которых происходит отток ценностей и приток валюты в страну (они записываются со знаком «плюс»). К дебету относятся те сделки, в результате которых страна расходует валюту в обмен на приобретаемые ценности (они записываются со знаком «минус»).

На состояние платежного баланса страны влияет ряд факторов:

- неравномерность экономического и политического развития стран;
- международная конкуренция;
- циклические колебания экономики;
- усиление международной финансовой взаимозависимости;
- изменения в международной торговле;
- валютно-финансовые, инфляционные факторы;
- чрезвычайные обстоятельства — стихийные бедствия, неурожай, катастрофы и др.

§ 3. Динамика международной торговли и ее территориальный аспект

Анализ изменений в международной торговле предполагает рассмотрение двух аспектов: во-первых, темпы ее роста в целом (экспорта и импорта) и относительно роста производства; во-вторых, сдвиги в структуре: товарной (соотношение основных групп товаров и услуг) и географической (доли регионов, групп стран и отдельных стран).

Опережающий рост мировой торговли по сравнению с ростом производства является одной из важных характеристик современной мировой экономики. Темпы прироста международных экспортно-импортных операций превышают темпы роста основных сегментов мирового производства, в том числе промышленных товаров, минерального сырья и сельскохозяйственной продукции.

В послевоенный период динамика роста международной торговли по сравнению с динамикой роста мировой экономики характеризовалась следующими данными:

- 1954-1963 гг. — среднегодовой темп прироста международной торговли составил 7,1 %, рост мировой экономики — 5,2%;
- 1964-1973 гг. — среднегодовой темп прироста международной торговли составил 8,7 %, рост мировой экономики — 5,7%;
- 1974-1990 гг. — среднегодовой темп прироста международной торговли составил 4,5 %, рост мировой экономики — 3,2%;
- 1991-1996 гг. — среднегодовой темп прироста международной торговли составил 5,6%, рост мировой экономики — 1,5%.

Динамизм торговли и повышение ее значения в мировой экономике обусловлены рядом обстоятельств:

- сдвиги в производстве, происходившие под воздействием научно-технической и информационной революции

- и сопровождавшиеся развитием специализации и кооперации в международном масштабе;
- либерализация внешней торговли, которая содействовала развитию международного товарообмена благодаря снижению таможенных пошлин;
- экономическая интеграция, которая, отменяя ограничения в торговле между странами, заключившими соответствующие соглашения, способствовала ускорению роста их взаимного товарооборота;
- переход ряда развивающихся стран в группу новых индустриальных стран.

Для современной мировой торговли характерны следующие особенности:

- ускоренный рост объемов международных торговых, финансовых и инвестиционных потоков при растущей взаимозависимости;
- решающее значение в развитии международной торговли факторов, действующих в сфере производства. Ее рост в реальном выражении опирается на увеличение промышленного и сельскохозяйственного производства. В динамике международной торговли находят отражение циклические колебания мировой экономики;
- преобладание промышленно развитых стран в международной торговле;
- увеличение к концу XX в. в мировой торговле доли развивающихся стран;
- расширяется внешняя торговля стран, входящих в интеграционные группировки;
- значительное расширение номенклатуры товаров, поступающих на мировой рынок;
- рост доли продукции обрабатывающей промышленности и услуг при сокращении доли сырьевых товаров;
- снижение удельного веса продовольствия в мировой торговле;

- разнонаправленное движение цен на промышленные товары, с одной стороны, и на сырье, топливо и продовольственные товары — с другой;
- развитие встречной торговли;
- развитие внутриотраслевой торговли, при которой все более значительная часть товаров, поступающих в международный оборот, представляет собой промежуточные продукты, а не конечные изделия;
- формирование нового рыночного сообщества, основанного на Интернете (Интернет-торговля, Интернет-реклама, Интернет-биржи, Интернет-инвестирование, Интернет-банкинг).

Вопросы для самопроверки

1. Каковы основные методологические недостатки классической теории внешней торговли?
2. Каковы основные идеи, положенные в основу факторной теории внешней торговли? В чем ее отличие от классической теории?
3. В чем причины опережающего развития мировой торговли по отношению к мировому производству?
4. Какую роль играет внешняя торговля в распределении производственных ресурсов?
5. В чем выражается специфика современной мировой торговли услугами?
6. Чем определяется экономическая эффективность международной торговли технологиями?
7. Каково экономическое содержание и что отражают разделы платежного баланса страны?

Основная литература

1. Богомолов О. Т. Мировая экономика в век глобализации: Учебник / О. Т. Богомолов. — М.: Экономика, 2007. — Лекция 3.
2. Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Б. М. Смитиенко. — М.: ИНФРА-М, 2005. — Гл. 8-10, 13-15.

3. Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — Гл. 11, 14, 15.
4. *Фаминский И.П.* Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки (вторая половина "XX — начало XXI в.): Учебное пособие / И.П. Фаминский. — М.: Магистр, 2007. — Разд. 4.

Дополнительная литература

1. *Киреев А.* Международная экономика. В 2-х ч. — Международная экономика: движение товаров и факторов производства: Учебное пособие для вузов. — М.: Международные отношения, 1997. — С. 77-191, 263-279.
2. Международные экономические отношения: Учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Велби, Проспект, 2008. — Гл. 2, 3.
3. Мировая экономика и международный бизнес: Учебник / Кол. авт.; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. — 3-е изд., стер. — М.: КНО-РУС, 2006. — Гл. 7, 8. Разд. 5.
4. *Трухачев В.И., Лякишева И.Н., Ерохин В.Л.* Международная торговля: Учебное пособие. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Финансы и статистика; Ставрополь: АГРУС, 2006. — Гл. 2.
5. *Фигурнова Н.П.* Международная экономика: Учебное пособие / Н.П. Фигурнова. — М.: Омега-Л, 2007. — Тема 3.
6. *Цыпин И.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: Учебник — М.: Велби, Проспект, 2007. — Гл. 6.

ТЕМА 7. Государственное регулирование внешней торговли и внешнеторговая политика

Международная торговая политика. Национальные внешнеэкономические стратегии. Влияние внешнеторговой политики на развитие международной торговли. Роль государства в регулировании ВЭД. Либерализация и протекционизм. Доводы в пользу протекционизма. Внешнеэкономическая политика России: сущность, принципы, цели, основные элементы. Органы государственного регулирования ВЭД. Основные направления и цели государственного регулирования ВЭД. Механизм государственного регулирования ВЭД. Инструменты государственного регулирования ВЭД. Место и роль таможенной системы в регулировании ВЭД. Тарифное и нетарифное регулирование во внешней торговле. Таможенный тариф. Формы стимулирования экспорта. Организационные формы государственной поддержки экспортной деятельности фирм. Система экспортного контроля. Реформирование государственного регулирования ВЭД в России на рубеже веков.

- *Международная торговая политика. Роль государства в регулировании ВЭД.*
- *Внешнеэкономическая политика России: сущность, принципы, цели, основные элементы.*
- *Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности.*
- *Место и роль таможенной системы в регулировании ВЭД.*

Основные понятия

Государственное регулирование ВЭД направления государственного регулирования, основные цели государственного регулирования, принципы государственного регулирования, методы государственного регулирования ВЭД, административные и экономические методы, таможенно-тарифные и нетарифные методы, протекционизм, свободная торговля (либерализация), валютная политика, валютный контроль, валютные ограничения, экспортный контроль, экономические методы стимулирования экспортного производства, эмиграционная политика, государственное регулирование ВЭД предприятий, оптимизации российской модели государственного регулирования ВЭД.

- четкое разграничение прав и ответственности Федерации и ее субъектов в области управления ВЭД;
- обеспечение равенства всех участников ВЭД и их недискриминация.

Основы государственного устройства РФ, системы управления, в том числе и ВЭД, заложены Конституцией РФ (ст. 71) Действующим российским законодательством предусмотрено четкое разграничение компетенции федеральных органов власти и субъектов Федерации в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности.

Система органов государственного регулирования ВЭД включает четыре ветви: законодательную, исполнительную, контролирующую и содействующую.

Регулирование международной торговли

Государство активно участвует в развитии внешнеэкономической деятельности путем целенаправленного воздействия на определенные сферы и объекты этой деятельности. Все меры государственного воздействия могут быть разделены в зависимости от *направленности действия на экономические процессы* на **протекционистские** и **либерализационные**.

Протекционизм — защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Он характеризуется введением высоких таможенных пошлин на импортные товары.

Свободная торговля (либерализация) — это свободный беспошлинный или облагаемый незначительными пошлинами ввоз товаров. Меры либерализации направлены на снятие, снижение ограничений во внешней торговле, что приводит к росту конкуренции со стороны иностранных компаний (табл. 1).

В зависимости от *характера воздействия на экономические процессы* меры могут быть разделены на **административные** и **экономические**.

К административным мерам можно отнести меры прямого ограничения экспорта и/или импорта. Это меры, которые

влияют на экономическое поведение хозяйствующих субъектов. **К экономическим** мерам могут быть отнесены меры, которые воздействуют на экономические процессы через экономические интересы их участников.

В зависимости от *характера и разновидности применяемых приемов* регулирования ВЭД и согласно Закону РФ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» все меры могут быть разделены на **таможенно-тарифные** и **нетарифные**.

См. подробнее: Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Конкурентная борьба на мировом рынке породила специфические меры нетарифного ограничения — **антидемпинговые меры**. Антидемпинговые меры сводятся к взиманию с экспортера компенсации за ущерб национальной промышленности и производителю, обычно в пользу последнего, часто в виде дополнительной пошлины. Для констатации **демпинга** используются два основных критерия: ценовой, или стоимостной, и критерий экономического ущерба.

Одним из направлений государственного регулирования внешнеторговой деятельности является **антимонопольное регулирование**, выступающее важнейшим средством защиты национальных интересов малого и среднего предпринимательства и обеспечивающее развитие конкурентной среды.

Важнейшим этапом либерализации внешней торговли в России явилось создание правовых основ в виде законов и нормативных актов.

Валютное и банковское регулирование

Любое государство вырабатывает собственную **валютную политику**. Валютная политика — это совокупность целенаправленных мероприятий, осуществляемых государством в сфере валютных отношений. Валютная политика России

Таблица 1

Хронология основных мероприятий либерализации ВЭД

Дата	Мероприятие	Содержание
1	2	3
1985 г.	Перестройка, ускорение социально-экономического развития	Активизация ВЭД и более широкое использование внешних факторов для модернизации экономики и приближения к мировым достижениям НТП; децентрализация управления внешней торговлей, поиск инструментов стимулирования экспорта и привлечение иностранных инвестиций при сохранении контроля со стороны союзного центра за ВЭД
1986-1987 гг.	Углубление интеграционных процессов в рамках СЭВ	Развитие прямых связей предприятий и организаций
1989 г.	Предоставление права осуществления экспортно-импортных операций юридическим лицам, выпускающим конкурентоспособную продукцию	Резкое расширение числа участников ВЭД, возможность предприятиям, организациям, органам территориального управления оставлять часть валютной выручки для собственного использования
1988-1991 гг.	Отмена дифференцированных валютных коэффициентов, введение коммерческого курса рубля к доллару	Линия правительства на валютную самокупаемость предприятий и регионов
1991 г.	Пакет указов Президента и постановлений Правительства РФ («О либерализации внешнеэкономической деятельности на территории РСФСР, лицензировании и квотировании экспорта и импорта товаров», «О введении экспортного тарифа на отдельные товары, вывозимые с территории РФ» и т. д.)	Либерализация внешней торговли, право ведения ВЭД для всех юридических лиц, снятие ограничений на бартерные операции, право на открытие валютных счетов и проведение валютных операций через уполномоченные банки, отмена обязательных валютных отчислений

Окончание табл. 1

1	2	3
1992 г.		Высвобождение цен, предоставление полной самостоятельности хозяйствующим субъектам, ужесточение финансово-бюджетной политики, переход к официальному курсу доллара, введение высоких экспортных тарифов на топливно-сырьевые статьи, квотирование и лицензирование экспорта стратегически важных товаров
1993 г.	ФЗ «О таможенном тарифе»	Выделение макроэкономического регулятора внешнеторговых связей — импортных тарифов
1996 г.	Федеральная программа развития экспорта до 2005 г.	Предусматривалось льготное кредитование из средств федерального бюджета
1998 г.	ФЗ «О мерах по защите экономических интересов России при осуществлении внешней торговли товарами»	Меры по защите отечественных производителей от демпинговых поставок различных товаров на российский рынок из-за рубежа
2003 г.	ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»	Адаптация к условиям вступления в ВТО и изменившимся содержанию и формам внешнеторговой деятельности
2003 г.	ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»	Либерализация валютных отношений
2003 г.	Новая редакция Таможенного кодекса РФ	Адаптация к изменившимся условиям внешнеторговой деятельности, соответствие международной практике и требованиям ВТО

- кредитование экспортера;
- предоставление экспортерам гарантий и поручительств;
- страхование экспорта.

Правительством РФ была разработана Федеральная программа развития экспорта, расставляющая акценты в экспортной деятельности государства. В этой программе выделены следующие основные направления государственной поддержки экспорта:

- расширение производства и вывоза готовых промышленных изделий, потенциально конкурентоспособных на мировом рынке;
- рекомендации по возврату отечественным производителям уплаченного налога на добавленную стоимость после пересечения товаром (готовой продукции, технологий, ноу-хау), удостоверенного таможенными органами, границы;
- предлагается снизить на 50% налог на прибыль, полученную от реализации экспортной продукции;
- ставится вопрос о льготном кредитовании экспортных секторов экономики, в первую очередь машиностроительного комплекса;
- предусматривается предоставление коммерческим банкам, участвующим в финансировании экспорта, централизованных валютных кредитов;
- рассматривается вопрос о бюджетном финансировании наиболее эффективных проектов развития экспортных производств;
- программа формирует новую трехэтажную модель включения России в международное разделение труда.

Система государственного регулирования ВЭД предприятий включает:

- 1) законодательно-правовую базу регулирования;
- 2) институционально-организационную структуру регулирования;
- 3) государственное программирование ВЭД;

- 4) таможенное регулирование;
- 5) валютное регулирование и валютный контроль;
- 6) кредитно-денежное регулирование.

Оптимизация российской модели государственного регулирования ВЭД предполагает:

- открытие внутреннего рынка для иностранной конкуренции в сочетании с гибкой политикой защиты национального производителя и потребителя;
- обеспечение правовых и экономических гарантий хозяйственной деятельности и защиты иностранного капитала;
- ориентацию технической, промышленной, социальной политики на мировые стандарты и тенденции их развития;
- сближение отечественного хозяйственного права с международным;
- применение общепринятого в мировой практике арсенала средств и методов регулирования ВЭД, комбинируемых в зависимости от ситуации в национальной экономике;
- обеспечение участия России во всех важнейших международных экономических и финансовых организациях;
- поддержку отечественных экспортеров на внешних рынках.

Регулирование движения капитала и рабочей силы

Регулирование **миграции рабочей силы** осуществляется посредством двусторонних и многосторонних межправительственных соглашений, международно-правовыми актами, законодательствами государств. Большинство стран вводят в миграционную политику протекционистские меры, призванные защитить интересы собственного населения и национальную экономику. Основой эмиграционной политики

- 9) исключение неоправданного вмешательства государства или его органов во внешнеторговую деятельность и нанесения ущерба участникам внешнеторговой деятельности и экономике Российской Федерации;
- 10) обеспечение обороны страны и безопасности государства;
- 11) обеспечение права на обжалование в судебном или ином установленном законом порядке незаконных действий (бездействия) государственных органов и их должностных лиц, а также права на оспаривание нормативных правовых актов Российской Федерации, ущемляющих право участника внешнеторговой деятельности на осуществление внешнеторговой деятельности;
- 12) единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- 13) единство применения методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности на всей территории Российской Федерации.

Торговая политика Российской Федерации является составной частью экономической политики Российской Федерации. **Целью торговой политики** Российской Федерации является создание благоприятных условий для российских экспортеров, импортеров, производителей и потребителей товаров и услуг.

Торговая политика Российской Федерации строится на основе соблюдения общепризнанных принципов и норм международного права, а также обязательств, вытекающих из международных договоров Российской Федерации.

Реализация торговой политики Российской Федерации осуществляется с использованием **методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности**, предусмотренных в ст. 12 настоящего Федерального закона.

Источник: Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

§ 3. Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности

В ведении Российской Федерации в области внешнеторговой деятельности находятся:

- 1) формирование концепции и стратегии развития внешнеторговых связей и основных принципов торговой политики Российской Федерации;
- 2) защита экономического суверенитета и экономических интересов Российской Федерации, экономических интересов субъектов Российской Федерации и российских лиц;
- 3) государственное регулирование внешнеторговой деятельности, в том числе таможенно-тарифное и нетарифное регулирование, а также государственное регулирование деятельности в области подтверждения соответствия товаров обязательным требованиям в связи с их ввозом в Российскую Федерацию и вывозом из Российской Федерации;
- 4) установление обязательных на всей территории Российской Федерации требований и критериев безопасности для жизни или здоровья граждан, имущества физических или юридических лиц, государственного или муниципального имущества, окружающей среды, жизни или здоровья животных и растений при ввозе в Российскую Федерацию товаров и правил контроля за ними;
- 5) определение порядка вывоза из Российской Федерации и ввоза в Российскую Федерацию делящихся (расщепляющихся) ядерных веществ, отравляющих, взрывчатых, ядовитых веществ, опасных отходов, сильнодействующих, наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, биологически активных материалов (донорской крови, внутренних органов и других материалов), генетически активных материалов (культур грибов, бактерий, вирусов, семенного материала

животных и человека и иных материалов), животных и растений, находящихся под угрозой исчезновения, их частей и дериватов, а также иных товаров, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на жизнь или здоровье граждан, жизнь или здоровье животных и растений, окружающую среду;

- 6) определение порядка ввоза в Российскую Федерацию и вывоза из Российской Федерации драгоценных металлов и драгоценных камней;
- 7) координация международного сотрудничества Российской Федерации в области космической деятельности и контроль за разработкой и реализацией международных космических проектов Российской Федерации;
- 8) установление показателей статистической отчетности внешнеторговой деятельности, обязательных на всей территории Российской Федерации;
- 9) заключение международных договоров Российской Федерации в области внешнеэкономических связей;
- 10) учреждение, содержание и ликвидация торговых представительств Российской Федерации в иностранных государствах;
- 11) участие в деятельности международных экономических организаций и реализации решений, принятых этими организациями;
- 12) определение порядка вывоза из Российской Федерации товаров, составной частью которых является информация, составляющая государственную тайну.

Источник: Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

§ 4. Место и роль таможенной системы в регулировании ВЭД

В современных условиях сферы внешнеэкономической и таможенной деятельности формируются под воздействием

факторов глобализации и регионализации, что детерминирует условия формирования стратегий государственной политики в названных сферах. В связи с этим проблемы совершенствования внешнеэкономической деятельности и модернизации таможенной системы целесообразно рассматривать в комплексе, единстве.

Основу внешнеэкономической сферы составляет внешнеторговая деятельность, которая в соответствии с ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (от 08.12.03 г. № 164-ФЗ) определяется как «...деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью».

Сегодня таможенные органы выступают своеобразным регулятором отношений во внешнеэкономической сфере, оказывают определенное влияние на уровень развития производительных сил, в частности в плане структурной перестройки национальной экономики. Эффективность такого воздействия зависит от совокупности внутренних и внешних факторов, причем по мере роста значения международной торговли под влиянием глобализации соотношение этих факторов изменяется в пользу последних, порождая острые противоречия в сфере внешнеторговой и таможенной политики. Наиболее яркими поборниками либерализации торговой политики (снижение таможенных пошлин, сокращение или отмена нетарифных барьеров, отказ от различных форм государственной поддержки экспорта и т. п.) выступают наиболее конкурентоспособные на мировых рынках компании, отрасли, страны. Но и они, если возникают угрозы их экономическим интересам, прибегают к протекционистским мерам.

На формирование внешнеэкономической, в том числе и таможенной, политики большое влияние оказывает изменяющаяся геополитическая и геоэкономическая структура. Геоэкономическая структура современного мира сложилась к началу 90-х гг. прошлого века и представляет собой три части: первая включает развитые постиндустриальные



государства, доминирующие в области высоких технологий и контролирующиеся основными инвестиционными потоками. Вторую составляют новые индустриальные страны, импортирующие технологии и капитал и экспортирующие продукты массового производства. К третьей относятся страны и регионы, специализирующиеся на добыче сырья и поставках сельскохозяйственных товаров, полностью зависимые от спроса на их продукцию и в силу этого вполне подконтрольные постиндустриальному сообществу.

Сегодня одним из приоритетных направлений формирования и реализации таможенной политики должно стать обеспечение внешней безопасности страны: экономической, сырьевой, информационной, экологической и т. д. Это связано с тем, что основным объектом международных отношений становятся ресурсы и борьба за них, а главным источником конфликтов между государствами — рост потребностей, реализуемых в условиях ограниченности ресурсов и в процессе технологического освоения внешней среды. В какой-то момент внутренние ресурсы при постоянном нарастании потребностей оказываются исчерпанными, и социальный субъект (индивид, фирма, государство) начинает испытывать внутреннее давление, под воздействием которого усилия направляются на освоение внешней среды. Планетарные ресурсы поделены между социальными субъектами (государствами). Соперничество за ресурсы предопределяет борьбу за подчинение одного государства другому, одной национальной экономики другой. Борьба сил приводит к балансу (восстанавливаемому и нарушаемому) и в то же время обеспечивает безопасность (стабильность) международной системы и безопасность (независимость, суверенитет) ее элементов — государств. Условием стабильности в этих условиях служит международный экономический порядок, основанный либо на более или менее распределенной взаимозависимости между странами, либо на гегемонии лидирующей страны. Если это положение проанализировать с позиций интересов России, то можно сказать следующее.



Ожидается, что в ближайшее десятилетие в России на 40% будет исчерпана сырьевая база действующих добывающих предприятий. А это означает необходимость выбора пути во внешнеэкономической политике, реализуемой и через таможенную систему, — либо примкнуть к какому-либо центру силы, либо, замкнувшись, формировать свой центр, что позволит обеспечивать безопасность и реализовывать национальный суверенитет.

Современное положение России в мировом экономическом сообществе характеризуется следующими особенностями. Первое, в масштабе мирового хозяйства экономика России является относительно небольшой. Вторая особенность заключается в том, что российская экономика является открытой с точки зрения как достаточно свободного формирования валютного курса по текущим операциям, так и весьма высокой доли экспорта и импорта в национальном продукте. Третья особенность связана со значительной и к тому же растущей сырьевой и особенно топливно-энергетической специализацией отечественной экономики (табл. 2).

Внешнеторговая, в том числе таможенная, политика в зависимости от социально-экономической ситуации в стране,

Таблица 2
Позиционирование России в глобальной геоструктуре

Классификационные признаки	Характеристика экономики России
Статус	Рыночная
Тип экономической системы	Индустриальная
Ресурсный потенциал	Высокий
Полусная принадлежность	Относительно периферийная
Отношение к техносфере	Реально претендующая на включение
Участие в мировом воспроизводственном процессе	Страна-объект, поставщик сырьевых ресурсов
Форма получения условно мирового дохода	Природная квазирента

целей обеспечения национальной безопасности и реализации экономического суверенитета может характеризоваться как активная (наступательная) или пассивная (оборонительная), ориентированная на экспорт или импортозамещающая, либеральная или протекционистская (табл. 3).

Таблица 3

Основания и аспекты характеристики таможенной политики

Основания	Аспекты
Глобальные цели	Политические
	Экономические
Типы мероприятий	Протекционистские
	Либерализационные
Характер	Активная
	Пассивная
Направленность	Наступательная
	Оборонительная
Страновые предпочтения	По отношению к более развитым странам
	По отношению к странам аналогичного уровня развития
	По отношению к менее развитым странам
Структурные предпочтения	С ориентацией на макроэкономические пропорции
	С ориентацией на отраслевые пропорции
	С ориентацией на отдельные производства и виды товаров
	Без структурной ориентации
Временные периоды	Разовые
	Краткосрочные
	Сезонные
	Среднесрочные
	Долгосрочные
	Относительно постоянные

Стратегия внешнеторговой и/или таможенной политики будет определять тот набор методов, средств и инструментов, используемых таможенной системой, которые позволят решить задачи, стоящие перед государством в области обеспечения безопасности, оптимизации структуры внешнеторгового оборота, реализации национальных интересов и интересов участников ВЭД и т. д. Таким образом, формирование национального таможенного механизма, модернизация таможенной системы в современных условиях осуществляется под влиянием целого комплекса внутренних и внешних факторов, в число которых входят: трансформационный характер российской экономики; незавершенность формирования институциональной системы внешнеэкономического комплекса; отсутствие практики использования защитных мер; необходимость решения в первую очередь фискальных задач при ущемлении интересов национальных производителей в рамках обеспечения безопасности; требования, предъявляемые ВТО; сырьевая направленность экспорта и потребительский характер импорта; модификация форм конкурентной борьбы на мировом рынке в условиях глобализации. В этих условиях к организации и функционированию российской таможенной службы предъявляется ряд требований, которые направлены на ее адаптацию к изменяющимся внутренним и внешним условиям:

- наличие долгосрочной программы развития таможенной службы страны с изложением целей, задач и путей их реализации;
- упрощение и согласование таможенных процедур для обеспечения скоординированных действий национальных и международных агентов ВЭД;
- максимальное ускорение прохождения товаров, транспортных средств и физических лиц через таможенную границу;
- упрощение процедур определения таможенной стоимости и т. д.

Вопросы для самопроверки

1. Каковы основные цели, задачи и принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности?

2. Назовите основные направления государственного регулирования во внешнеэкономической сфере.
3. Как классифицируются методы государственного регулирования внешней торговли?
4. Каковы основные тарифные методы регулирования внешне-торговой деятельности?
5. Назовите основные нетарифные методы регулирования внешней торговли.
6. По каким основаниям можно дать характеристику таможенной политики государства?

Основная литература

1. *Богомолов О. Т.* Мировая экономика в век глобализации: Учебник/О.Т. Богомолов. — М.: Экономика, 2007. — Лекция 4.
2. *Волгина Н.А.* Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. — М.: Эксмо, 2006. — Гл. 5, 12.
3. *Дергачев В.А.* Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Дергачев. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. — Гл. 12.
4. *Международные экономические отношения: Учебник / Под ред. Б.М. Смитиенко.* — М.: ИНФРА-М, 2005. — Гл. 12.
5. *Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина.* — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — Гл. 25.
6. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
7. Федеральный закон от 14 апреля 1998 г. № 63-ФЗ «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами» (с изм. и доп. от 24 июля 2002 г., 8 декабря 2003 г.)

Дополнительная литература

1. *Международные экономические отношения: Учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева.* — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Велби, Проспект, 2008. — Гл. 4.

2. *Мировая экономика и международный бизнес: Учебник / Кол. авт.; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина.* — 3-е изд., стер. — М.: КНО-РУС, 2006. — Гл. 6.
3. *Торговая политика и значение вступления в ВТО для развития России и стран СНГ. Руководство / Под ред. Дэвида Г. Тара.* — М.: Весь Мир, 2006.
4. *Фигурнова Н.П.* Международная экономика: Учебное пособие / Н.П. Фигурнова. — М.: Омега-Л, 2007. — Тема 4.

ТЕМА 8. Международные валютно-расчетные отношения

Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы. Основные элементы международной валютно-расчетной системы. Понятие иностранной и национальной валюты. Роль мировых денег. Валютные рынки. Валюты и валютные курсы. Конвертируемость валюты. Основные черты и особенности современной международной валютно-расчетной системы. Европейская валютная система. Доллар и евро в мировой валютной системе. Международное кредитование и финансирование. Международные расчеты. Риски в международных валютных и кредитно-финансовых операциях. Инновационные технологии в международных валютных, расчетных и кредитных операциях.

- *Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы. Основные элементы международной валютно-расчетной системы.*
- *Особенности современной международной валютно-расчетной системы. Европейская валютная система. Доллар и евро в мировой валютной системе.*
- *Международный валютный рынок: сущность, функции, структура.*

Основные понятия

Валютные отношения, валютная система, национальная валютная система, мировая валютная система (МВС), элементы валютной системы, этапы развития мировой валютной системы, Европейская валютная система (ЕВС), ЭКЮ, валюта, национальная валюта, иностранная валюта, резервная валюта, конвертируемость валюты, обратимость валюты, валютный курс, валютный рынок, национальный валютный рынок, международный валютный рынок, Международный валютный фонд (МВФ), группа Всемирного банка. Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР).

<x>c**<x><*>o<>oo<x><*>o<>ooo<xx>o<>o<xx>oo<>*>

§ 1. Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы. Основные элементы международной валютно-расчетной системы

Валютными отношениями называется совокупность денежных отношений, определяющих платежно-расчетные операции между национальными хозяйствами.

Под **валютной системой** понимается совокупность денежно-кредитных отношений, сложившихся между субъектами мирового хозяйства на базе интернационализации хозяйственной жизни и развития мирового рынка, закрепленная в международных договорных и государственно-правовых нормах.

Первоначально возникла **национальная валютная система** — это форма организации валютных отношений страны, сложившаяся исторически и закрепленная национальным законодательством, а также обычаями международного права.

На национальную валютную систему возлагается ряд **функций**:

- формирование и использование валютных ресурсов;
- обеспечение внешнеэкономических связей страны;
- обеспечение оптимальных условий функционирования национального хозяйства.

Мировая валютная система (МВС) — глобальная форма организации валютных отношений в рамках мировой экономики, закрепленная многосторонними межгосударственными соглашениями и регулируемая международными валютно-кредитными и финансовыми организациями.

МВС включает, с одной стороны, валютные отношения, с другой стороны, валютный механизм. Валютный механизм представляет собой правовые нормы и представляющие их инструменты как на национальном, так и на международном уровнях.

В качестве основных *функций МВС* назовем следующие:

- опосредование международных экономических связей;

Европейская валютная система (ЕВС) — региональная валютная система, которая представляет собой совокупность экономических отношений, связанных с функционированием национальных валют в рамках европейской экономической интеграции.

ЕВС включает *три основных элемента*:

- 1) стандарт ЭКЮ. ЭКЮ — это условная коллективная валюта, базируется на основе 12 валют ведущих стран Европы, входящих в ЕС. Вес каждой валюты в корзине определяется в зависимости от доли, которой располагает государство — член в ВВП ЕС и экспорте внутри Союза.
- 2) совместно плавающий валютный курс, колеблющийся в пределах $\pm 2,25\%$; с августа 1993 г. в связи с обострением валютных проблем рамки колебаний расширены до $\pm 15\%$ («европейская валютная змея»);
- 3) механизм валютных курсов и интервенций. В ЕВС осуществляется межгосударственное региональное валютное регулирование путем предоставления ЦБ стран кредитов для покрытия временного дефицита платежных балансов и расчетов, связанных с валютной интервенцией.

В настоящий момент в ЕВС реализуется «плана Делора», основная цель которого — введение с 1 января 1999 г. единой европейской валюты — евро. Разработан график формирования Валютного союза и введения единой валюты. Евросовет определил страны, которые войдут в «Зону евро». В качестве критериев отбора установлены следующие:

- темпы инфляции не должны превышать аналогичный показатель в трех странах с наименьшим ростом цен более чем в 1,5 процентных пункта;
- дефицит государственного бюджета не должен превышать 3% ВВП;
- государственный долг не более 60% ВВП;
- обменный курс национальной валюты в течение двух лет не должен выходить за пределы колебаний, действующих в ЕВС ($\pm 15\%$).

Сегодня в еврозону входят следующие страны: Австрия, Бельгия, Германия, Ирландия, Испания, Люксембург, Португалия, Финляндия, Франция, Нидерланды.

Ближайшее будущее мировой валютной системы и экономики в целом так или иначе будет связано с сосуществованием доллара и евро как двух мировых валют. Большинство остальных мировых валют будут фиксироваться либо к доллару, либо к евро. Тем самым эти страны принимают на себя риск нарушения стабильности функционирования либо американской, либо европейской экономики.

Под **валютой** подразумевают особый способ функционирования денег, когда они опосредуют международные торговые, кредитные, платежно-расчетные операции.

По статусу валюты классифицируются на следующие **виды**:

- национальная валюта (законодательно установленная денежная единица данной страны, законное платежное средство на территории страны, где она выпускается);
- иностранная валюта (банкноты, монеты и требования, выраженные в валютах других стран, законное платежное средство на территориях других стран);
- международная условная валюта (СДР);
- региональная условная валюта (ЭКЮ, евро);
- евровалюты (валюты, участвующие в расчетах третьих стран и не контролируемые финансовыми органами страны-эмитента).

В мировой валютной системе ряд валют официально имеет статус резервной валюты, присвоенный МВФ. **Резервная валюта** — конвертируемая национальная валюта, которая выполняет функции международного платежного и резервного средства, является базой для определения валютного паритета и валютных курсов для валют других стран, используется для проведения валютных интервенций и формирования официальных золотовалютных резервов государств.

Валюта различается по степени *конвертируемости*. Под **конвертируемостью** валюты понимается способность одной

1. Позволяет производителям данной страны сравнивать издержки производства товаров с ценами мирового рынка. Тем самым он является одним из индикаторов при осуществлении внешнеторговой деятельности, а также прогнозирует финансовые результаты этой деятельности.
2. Непосредственно влияет на экономическое положение страны, что проявляется, в частности, в состоянии ее платежного баланса.
3. Влияет на перераспределение мирового валового продукта между странами.

§ 3. Международный валютный рынок: сущность, функции, структура

Валютный рынок представляет собой систему устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих в результате операций по купле-продаже иностранной валюты и различных валютных ценностей.

При выходе на валютный рынок экономические субъекты преследуют различные цели:

- непрерывное осуществление международных расчетов (предприятия — клиенты банков);
- диверсификация валютных резервов и их пополнение (коммерческие и центральные банки);
- получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок по различным долговым обязательствам (коммерческих банков, предприятий);
- хеджирование (страхование) от валютных и кредитных рисков;
- проведение валютной политики (центральные банки, ФРС, казначейства);
- получение международных кредитов.

Мировой рынок ссудного капитала имеет свою специфическую институциональную структуру, основой которой являются профессиональные участники рынка, выступающие

в роли посредников между заемщиками и кредиторами разных стран. К их числу относятся: финансовые компании, фондовые биржи, крупнейшие транснациональные банки и другие кредитно-финансовые учреждения (табл. 3).

Таблица 3

Институциональная структура рынка ссудных капиталов

Международные финансовые организации		
Государственные и центральные банки	Финансовые рынки Валютные рынки Рынки акций	Национальные банки и ТНБ
Население и частные инвесторы	Рынки обязательств Рынки деривативов	Страховые компании Пенсионные, инвестиционные, взаимные и хедж-фонды
Национальные компании и ТНК	Кредитные рынки Страховые рынки	
Электронные рынки		Биржи

Под **национальными валютными рынками** принято понимать совокупность операций, осуществляемых по отношению к национальной валюте банками, расположенными на территории данной страны по валютному обслуживанию резидентов и нерезидентов в данной стране. Денежные требования и обязательства в валюте возникают на основе экономических, политических, культурных и иных отношений между странами, юридическими и физическими лицами, находящимися на территории разных стран. Организация и регулирование платежей по указанным выше требованиям и обязательствам называются **международными расчетами**. В основном международные расчеты осуществляются безналичным путем через банки посредством установления корреспондентских отношений между кредитными учреждениями разных стран. В зависимости от условий внешнеторговых контрактов, степени конвертируемости и позиций национальной и иностранной валюты в мировой практике применяются различные

формы международных расчетов: инкассо, аккредитив, банковский перевод, вексель, чек, кредитные карточки.

Под влиянием интернационализации мировой экономики, развития международного рынка ссудных капиталов, совершенствования средств коммуникаций формируются **международные валютные рынки**. На подобных рынках отсутствуют валютные ограничения, осуществляется огромное число сделок на значительные объемы, участвуют субъекты всех стран мировой экономики. Подавляющее большинство валютных сделок сосредоточено в крупных **международных финансовых центрах**.

В мировой экономике сформировалось 13 финансовых центров: Лондон (ежедневный объем операций в иностранной валюте 300 млрд дол.), Нью-Йорк (192 млрд дол.), Токио (128 млрд дол.), Цюрих (50 млрд дол.), Люксембург, Париж и т. д.

Мировой валютный рынок на современном этапе своего развития приобрел некоторые особенности, а именно:

- наблюдается рост интернационализации валютных рынков стран;
- операции совершаются непрерывно в течение суток, попеременно во всех частях света, начинаясь на Востоке (Токио и др.), далее переходя в Европу (Лондон, Париж, Цюрих и др.) и затем — в Америку (Нью-Йорк);
- унифицируется техника валютных операций, международных расчетов и кредитов;
- быстро развивается срочный сектор валютного рынка;
- растет объем валютных операций с целью страхования от валютных рисков;
- широко применяются электронные средства связи.

Валютный рынок обеспечивает валютно-кредитное и расчетное обслуживание экспортно-импортных операций, а также валютные операции, связанные с инвестированием капитала за пределы национальной экономики. Кроме этого, валютный рынок предоставляет возможности хеджирования, т. е. страхования валютных рисков. Наконец, валютный рынок

предоставляет возможность осуществлять валютные спекуляции, т. е. играть на будущей цене валюты.

Международный валютный рынок тесно связан с **международным кредитным рынком**, который представляет собой сферу и форму организации движения кредитных ресурсов между странами. Это — часть рынка ссудных капиталов, где предоставляются средне- и долгосрочные иностранные кредиты. Важнейшей частью международного кредитного рынка является еврырынок — рынок, на котором депозитные и ссудные операции проводятся в евровалютах. Евровалюта — это национальная валюта, которая переводится на счет в иностранный банк и используется последним для кредитных операций в любой стране.

Международный рынок ссудных капиталов выполняет следующие **функции**:

- перераспределение;
- экономия издержек обращения;
- ускорение концентрации и централизации капитала;
- кредитование государств для погашения дефицитов платежных балансов.

Межгосударственное регулирование международных валютных отношений осуществляется специализированными органами и институтами. Необходимость такого регулирования обусловлена несколькими причинами, к числу которых относятся:

- растущая взаимозависимость национальных экономик, охватывающая валютную, кредитную и финансовую сферы;
- изменение соотношения между рыночным и прямым государственным регулированием в пользу рынка, что порождает повышение рискованности операций, проводимых иностранными банками;
- новая расстановка сил на мировой арене, что усложнило многофакторную модель функционирования мировых финансов;

Таблица 4

Основные международные инициативы в области регулирования и надзора за деятельностью финансовых рынков (2000-2001 гг.)

Организация	Наименование документа	Дата
Базельский комитет по банковскому контролю	Принципы управления кредитными рисками	Сентябрь 2000 г.
	Надзорные указания по управлению расчетным риском при проведении валютно-обменных операций	Сентябрь 2000 г.
	Новые Базельские соглашения	Январь 2001 г.
	Основные элементы заявления о сотрудничестве между органами банковского надзора	Май 2001 г.
Базельский комитет по банковскому надзору и Международная организация комиссий по рынку ценных бумаг	Пересмотр указаний, относящихся к финансовым институтам с высоким уровнем финансового рычага	Март 2001 г.
Комитет по платежным и расчетным системам	Базовые принципы системно значимых платежных систем	Январь 2001 г.
Комитет по платежным и расчетным системам и Международная организация комиссий по рынку ценных бумаг	Рекомендации по платежным системам на рынке ценных бумаг	Январь 2001 г.
Комитет по глобальной финансовой системе	Применение электронных систем торговли на финансовых рынках	Январь 2001 г.
Европейский комитет по экономике и финансам	Отчет по управлению финансовыми кризисами	Апрель 2001 г.
Группа «десяти»	Отчет о консолидации финансового сектора	Январь 2001 г.

Дополнительная литература

1. Международные экономические отношения: Учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Велби, Проспект, 2008. — Гл. 13.
2. Мовсеян А.Г., Огнивцев С.Б. Международные валютно-кредитные отношения: Учебник. — М.: ИНФРА-М, 2005.
3. Фигурнова Н.П. Международная экономика: Учебное пособие / Н.П. Фигурнова. — М.: Омега-Л, 2007. — Темы 7-9.
4. Цыпин И.С., Веснин В.Р. Мировая экономика: Учебник. — М.: Велби, Проспект, 2007. — Гл. 9.

ТЕМА 9. Международный рынок капитала

Международное движение капитала: тенденции и формы в конце XX — начале XXI в. Денежный рынок и рынок капиталов: общие черты и различия. Институциональная структура финансово-кредитного рынка. Международный кредит: сущность, принципы, функции и последствия его развития. Основные формы международных кредитных отношений. Условия предоставления международных кредитов. Кредитные риски. Проблемы задолженности как фактор неустойчивости современного мирового хозяйства. Особенности и структура еврорынков. Транснациональные банки. Региональные банки. Единый рынок капиталов в ЕС.

- *Сущность и основные характеристики международного движения капитала. Направления вывоза капитала.*
- *Международный кредит: сущность, функции, принципы.*
- *Проблемы задолженности как фактор неустойчивости современного мирового хозяйства.*

Основные категории

Международный рынок капиталов; география движения международного капитала; классификация международных потоков капитала; показатели участия страны в международном движении капитала; мировой рынок ссудного капитала; мировой денежный рынок; мировой рынок капиталов; рынок евровалют; кредитование внешнеторговой деятельности, классификация видов кредита, основные принципы кредитования, государственные кредиты, кредитные линии, лизинг, форфейтинг, факторинг, кредитные риски, проектное финансирование, консорциум; кредитоспособность; платежеспособность; внешний долг.

0<>ф<XX>0<><><X>0<X>0<><><0<><><0<>*

§ 1. Сущность и основные характеристики международного движения капитала.

Направления вывоза капитала

Международный рынок капиталов выступает важным элементом мировой экономики, обеспечивающим движение одного из факторов производства — финансовых ресурсов.

Основной целью миграции финансовых ресурсов является эффективное приложение капитала, изъятого из внутреннего обращения страны базирования, в принимающей стране для получения более высокой прибыли.

Международный рынок капитала оказывает следующее влияние на мировую экономику:

- способствует росту мировой экономики. В результате перелива капитала увеличиваются инвестиционные способности стран-реципиентов, растет объем производительного капитала;
- углубляется международное разделение труда вследствие углубления международных специализации и кооперации производства;
- увеличиваются объемы взаимного товарообмена между странами, стимулируется развитие мировой торговли.

На развитие процесса международного движения капитала оказывают влияние следующие факторы:

- 1) развитие производства и поддержание темпов экономического роста;
- 2) глубокие структурные сдвиги как в мировой экономике, так и в экономике отдельных стран;
- 3) углубление международной специализации и кооперации производства;
- 4) рост транснационализации мировой экономики;
- 5) рост интернационализации производства и интеграционных процессов;
- 6) либерализация мировой торговли;
- 7) либерализация экспорта/импорта капитала;
- 8) политика «индустриализации» развивающихся стран;
- 9) проведение экономических реформ;
- 10) политика поддержки уровня занятости.

География движения международного капитала сегодня характеризуется следующим образом:

- распределение по национальным рынкам: около 65 % приходится на группу развитых стран; 32 — на развивающиеся

страны; около 3% — на государства с переходной экономикой;

- сокращение разрыва в объеме экспорта капитала между США — Европейский союз — Япония;
- активизация вывоза капитала новыми индустриальными странами;
- сохранение традиционных приоритетов в направленности инвестиций ТНК (например, американские корпорации делают ставку на рынки Западной Европы и Латинской Америки; европейские стремятся захватить рынок США и продолжают доминировать в Африке);
- направления капиталопотоков обусловлены структурной перестройкой экономики как развитых стран, так и стран с переходной экономикой.

С точки зрения **субъектов** миграции капитала различают макроуровень — межгосударственный перелив капитала — статистически отражающийся в платежном балансе стран, и микроуровень — движение капитала внутри международных компаний по внутрикорпорационным каналам (табл. 1).

Основные формы ввоза и вывоза капитала:

ссудный капитал — займы, кредиты, банковские депозиты, средства на счетах в других финансовых институтах;

предпринимательский капитал — прямые и портфельные инвестиции.

Экономическая целесообразность экспорта капитала для хозяйствующих субъектов:

- получение дополнительных прибылей;
- установление контроля над другими субъектами;
- обход протекционистских барьеров в сфере движения товаров;
- приближение производства к новым рынкам сбыта;
- " получение доступа к новейшим технологиям;
- экономия на фискальных платежах.

Таблица 1

Классификация международных потоков капитала

Классификационный признак капитала	Форма движения капитала
Функциональное назначение капитала	Ссудный капитал Предпринимательский капитал
Целевое назначение	Прямые инвестиции Портфельные инвестиции
Принадлежность	Частный капитал Государственный капитал Капитал международных организаций
Сроки движения	Краткосрочный капитал Среднесрочный капитал Долгосрочный капитал
Направления международной миграции капитала	Финансовые вложения иностранных инвесторов Иностранные инвестиции в нефинансовые активы
Субъекты международной миграции капитал	Макроуровень Микроуровень
Каналы международной миграции капитала	Межфирменные (межбанковские) Внутрифирменные (внутрибанковские)
Степень законности миграции капитала	Легальные (законные) способы Нелегальные (незаконные) способы

Экономическая целесообразность импорта капитала

для хозяйствующих субъектов:

- привлечение дополнительных валютных и инвестиционных ресурсов;
- создание дополнительных рабочих мест.

Основными факторами, стимулирующими экспорт капитала, являются следующие:

- международное производственное кооперирование, организационно оформленное в деятельности транснациональных корпораций;
- глобализация мировой финансовой системы;

- масштабность и объемность современных инвестиционных проектов.

Абсолютные показатели участия страны в международном движении капитала:

- объем экспорта капитала;
- объем импорта капитала;
- число предприятий с иностранным капиталом в стране;
- количество занятых работников на предприятиях с иностранным капиталом;
- сальдо экспорта и импорта капитала.

Относительные показатели участия страны в международном движении капитала:

- коэффициент импорта капитала (доля иностранного капитала в ВВП страны);
- коэффициент экспорта капитала (доля экспортируемого капитала в ВВП страны);
- коэффициент, отражающий долю иностранного капитала к внутренним потребностям в капиталовложениях в стране.

Мировой рынок ссудного капитала представляет собой систему отношений по аккумуляции и перераспределению ссудного капитала между странами мирового хозяйства.

Отличительными чертами современной миграции капиталов являются:

- повышение роли государства в вывозе капитала (оно не только содействует вывозу, но и выступает экспортером). Вывоз государственных капиталов осуществляется преимущественно в развивающиеся и бывшие социалистические страны, в основном в форме кредитов. Государственные средства поступают в эти страны не только на двусторонней, но и на многосторонней основе: через международные и региональные финансовые организации;
- усиление миграции частного капитала между развитыми странами;

- увеличение доли прямых иностранных инвестиций.

В зависимости от содержания операций на международном рынке ссудных капиталов его можно разграничить на два основных сектора:

— **мировой денежный рынок**, который объединяет спрос и предложение ссудного капитала, функционирующего в качестве международного покупательного и платежного средства. Аккумулируемые на нем денежные средства (преимущественно в виде депозитов) и предоставляемые ссуды носят краткосрочный характер. Они предназначены для обслуживания сферы обращения, главным образом международной торговли;

— **мировой рынок капиталов**, где ссудный капитал выступает как самовозрастающая стоимость. Заимствования здесь осуществляются на длительные сроки и в значительной степени используются для финансирования капиталовложений. Мировой рынок капиталов обслуживает процесс расширенного воспроизводства во всемирном масштабе. В зависимости от конкретных форм заимствований он, в свою очередь, подразделяется на *кредитный рынок* и *рынок ценных бумаг*.

Мировой рынок ссудного капитала имеет свою специфическую структуру управления, основой которой являются профессиональные участники рынка, выступающие в роли посредников между заемщиками и кредиторами разных стран. К их числу относятся:

- финансовые компании;
- фондовые биржи и региональные финансовые организации;
- крупнейшие транснациональные банки;
- транснациональные корпорации и другие кредитно-финансовые учреждения.

Основными клиентами кредитно-финансовых учреждений, выступающих в качестве заемщиков на международном рынке ссудных капиталов, являются транснациональные корпорации, государственные органы, международные и региональные финансовые организации.

Центральное звено современного мирового рынка ссудных капиталов — так называемый **рынок евровалют**. **Еврорынок** — это вненациональный рынок ссудных капиталов, где определенная валюта — доллар, марка, фунт и т. д. — находится на счетах иностранных банков, которые используют ее для предоставления ссуд. Ссудные операции на еврорынке производятся в валюте, являющейся иностранной как для кредитора, так и для заемщика. Евровалютные операции проводятся на особых банковских счетах, изолированных от счетов в национальных валютах.

Рынок евровалют объединяет **еврокредиты** и **еврооблигации**.

Преимущество рынка еврокредитов состоит в более низких процентных ставках по сравнению с национальными рынками кредита, что связано с крупными размерами сделок и отсутствием ограничивающего регулирования. Основные заемщики на рынке еврокредитов — ТНК, правительства, международные финансовые организации. В качестве кредиторов выступают мировые финансовые институты, государства, отдельные государственные органы, валютно-кредитные организации.

Финансирование прямым путем можно осуществлять посредством продажи облигаций. Займы в евровалюте предоставляются промышленным объединениям для финансирования масштабных проектов или государству для покрытия дефицита платежного баланса. Еврооблигации (евробонды) выпускаются международными банковскими консорциумами (объединениями банков) по просьбе зарубежных заемщиков (эмитентов). Еврооблигации бывают с фиксированной ставкой (процентом по купонам облигаций) и плавающей.

§ 2. Международный кредит: сущность, функции, принципы

Международный кредит — это движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, свя-

занное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на определенных условиях.

Международный кредит участвует в **кругообороте капитала** на всех его стадиях:

- при превращении денежного капитала в производственный путем приобретения импортного оборудования, сырья, топлива;
- в процессе производства;
- при реализации товаров на мировых рынках.

Связь международного кредита с **воспроизводством** проявляется в его **принципах**:

- возвратность, если полученные средства не возвращаются, то имеет место безвозвратная передача денежного капитала, т. е. финансирование;
- срочность, обеспечивающая возвратность кредита в установленные кредитным соглашением сроки;
- платность, отражающая действие закона стоимости и способ осуществления дифференцированных условий кредита;
- материальная обеспеченность, проявляющаяся в гарантии его погашения;
- целевой характер — определение конкретных объектов ссуды, его применение прежде всего в целях стимулирования экспорта страны-кредитора.

Международный кредит выполняет следующие **функции**, определяющие его специфику:

- перераспределение ссудных капиталов между странами для обеспечения потребности расширенного воспроизводства. Международный кредит способствует выравниванию национальной прибыли в среднюю прибыль и увеличению ее массы;
- экономия издержек обращения в сфере международных расчетов путем замены действительных денег кредитными, а также путем развития и ускорения безналичных платежей, замены наличного валютного оборота международными кредитными операциями. Экономия

времени обращения международного ссудного капитала увеличивает время производительного функционирования капитала, обеспечивая расширение производства и рост прибылей;

- ускорение концентрации и централизации капитала. Привлечение иностранных кредитов ускоряет процесс капитализации прибавочной стоимости, раздвигает границы индивидуального накопления. Кредит дает возможность распоряжаться в известных пределах капиталом, собственностью и трудом других стран;
- содействие превращению индивидуальных предприятий в акционерные общества или транснациональные корпорации;
- помощь в регулировании мировой экономики.

Международный кредит классифицируется по нескольким признакам (табл. 2).

Кроме указанных признаков классификация предоставления кредитов производится по традиционным для практики международного заимствования параметрам кредитов:

- 1) тип процентной ставки — постоянная или «плавающая»;
- 2) льготность — величина процентной ставки, длительность моратория, срока, на время которого заемщик освобождается от возврата кредита, гибкость графика погашения;
- 3) организационно-правовые формы предоставления кредита — кредитные линии, разовые кредиты, овердрафты (дебетовые сальдо).

Источники международного кредита:

- временно высвобождаемая у предприятий в процессе кругооборота часть капитала в денежной форме;
- денежные накопления государства;
- индивидуальные денежные накопления, мобилизуемые банками.

Классификация видов кредитов

Классификационные признаки	Виды кредитов
1. По срокам предоставления	Краткосрочные Среднесрочные Долгосрочные
2. По источникам предоставления	Фирменные (коммерческие) Банковские Государственные Смешанные Международных банков, организаций
3. По формам предоставления	Товарные Валютно-денежные В виде услуг
4. По обеспеченности	Обеспеченные: поручительством, банковской гарантией, залогом (товароматериальных ценностей, недвижимости) Необеспеченные
5. По целям	Связанные Финансовые
6. По технике предоставления	Наличные Акцептные Облигационные займы Консорциальные
7. По видам товарных групп	Кредитование потребительских товаров Кредиты под инвестиционные товары Кредитование специальных торговых операций
8. По характеру использования	Предпринимательские Ссудные
9. По условиям использования	Разовые Возобновляемые
10. По способу погашения	Пропорциональные Прогрессивные Единовременные
11. По валюте займа	Валюта страны-заемщика Валюта страны-кредитора Валюта третьей страны Международная расчетная единица



По срокам вложения капитал делится на:

- среднесрочный и долгосрочный капитал — вложения капитала сроком более чем на 1 год (например, государственные кредиты);
- краткосрочный капитал — вложения капитала менее чем на 1 год (например, торговые кредиты).

По назначению в зависимости от того, какая внешнеэкономическая сделка покрывается за счет заемных средств, различаются:

- коммерческие кредиты, непосредственно связанные с внешней торговлей товарами и услугами;
- финансовые кредиты, используемые на любые другие цели, включая прямые капиталовложения, строительство инвестиционных объектов, приобретение ценных бумаг, погашение внешней задолженности, валютную интервенцию;
- «промежуточные» кредиты, предназначенные для обслуживания смешанных форм вывоза капиталов, товаров и услуг.

По видам кредиты делятся на товарные, предоставляемые в основном экспортерами своим покупателям, и валютные, выдаваемые банками в денежной форме.

По валюте займа международные кредиты различаются как предоставляемые в валюте страны-должника или страны-кредитора, в валюте третьей страны или в международной счетной валютной единице.

С точки зрения **обеспечения** различаются обеспеченные и бланковые кредиты.

Государственные кредиты могут предоставляться как своим (национальным) экспортерам, так и странам-импортерам. В последнем случае они даются правительством одной (более развитой) страны правительству другой (менее развитой) страны с тем, чтобы создать для своих экспортеров благоприятные условия для реализации товаров на рынке данной менее развитой страны. Разработка условий договора о предоставлении межгосударственного кредита, их согласование



с заемщиком входят в компетенцию центральных банков заинтересованных государств. В целях межгосударственного кредитования внешнеэкономической деятельности часто открывают так называемые **кредитные линии**.

Для государственных кредитов характерна классификация по признаку — целевое назначение (табл. 3).

Нетрадиционными модифицированными формами экспортного кредитования выступают **лизинг, форфейтинг, факторинг**.

Лизинг — это договор аренды с последующим выкупом не потребляемых в процессе производства промышленных товаров, оборудования, объектов недвижимости и имущественных комплексов для последующего использования их исключительно в производственных целях арендатором

Таблица 3

Классификация государственных кредитов

Государственные кредиты		
Краткосрочного характера, привлекаемые в целях регулирования платежного баланса, используются на протяжении изначально ограниченного времени для целей поддержания критического уровня внутреннего потребления за счет импорта товаров первой необходимости. Отличительные особенности: «связанность» кредита; сравнительно невыгодные условия самого кредита	Долгосрочного характера, обеспечивающие реализацию крупных инвестиционных проектов в ключевых отраслях экономики и увеличение экспортного потенциала страны, осуществляются в рамках правительственных и отраслевых программ	Восстановительного (реабилитационного) характера, направленные на создание институциональных основ проведения экономических реформ в различных отраслях и органах государственного управления
		-

(лизингополучателем), в то время как эти товары покупаются арендодателем (лизингодателем) и именно он сохраняет за собой право собственности. Лизинг — это комплексное соглашение по поводу имущественных отношений, возникающих в связи с передачей имущества во временное владение и пользование.

Форфейтинг — такая кредитная операция, при которой экспортер, получив от импортера акцептованные последним тратты, продает их со скидкой банку или специализированной финансовой фирме. При наступлении срока оплаты тратт импортер погашает свою задолженность.

Факторинг обуславливает выкуп платежных требований к покупателю у поставщика товаров/услуг. Цель факторинга — устранить риск неплатежа как неотъемлемую часть любой торговой и кредитной операции. Факторинг, с чисто экономической точки зрения, — посредническая операция, представляет собой комиссионно-посредническую деятельность, связанную с переуступкой банку клиентом — поставщиком неоплаченных платежей — требований (счетов-фактур) на поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги и соответственно права получения (взимания) платежа по ним.

Для инвестиционной деятельности характерно **проектное финансирование**. Проектное финансирование — специальные комплексные валютно-финансовые условия для реализации специфически рискованного предприятия (проекта), организуемого специально созданной для этих целей фирмой или филиалом (дочерним предприятием) существующей компании. Основное отличие этой формы финансирования от банковского кредитования состоит в том, что фирмы-заемщики либо филиалы формируются не за счет внутренних резервов или полученной подтвержденной прибыльности, а за счет ресурсов проектного финансирования и дают доход и прибыль только после завершения инвестиционного проекта, прокредитованного в рамках программы проектного финансирования. Для координации деятельности всех субъектов

проектного финансирования нередко создаются **консорциумы** — целевые соглашения о производственной, коммерческой, финансовой и банковской кооперации.

§ 3. Проблемы задолженности как фактор неустойчивости современного мирового хозяйства

Международные кредитные отношения служат объектом как рыночного, так и государственного регулирования. Степень вмешательства государства в международные кредитные отношения различна, но формы его в большинстве стран одинаковы. Кризис международной задолженности начинается тогда, когда какая-либо страна или группа стран объявляют о невозможности выплачивать свои внешние долги или об аннулировании своего долга. Добиться возобновления выплат очень сложно, так как в роли заемщика выступает суверенный экономический агент, нередко правительство иностранного государства. Предъявить к такому заемщику санкции, которые применяются к обычному неплательщику той или иной страны, невозможно. Все это нарушает равновесие международного рынка кредита, отдельные нарушения принимают массовый характер, происходит циклический кризис мировой задолженности.

Внешние заимствования увеличивают ресурсы экономического развития, но предполагают их обслуживание:

- 1) выплату основной суммы кредита;
- 2) уплату процентов по кредиту.

Вместе взятые, эти выплаты представляют собой прямые вычеты из дохода и сбережений страны-должника.

При определении валютно-финансовых условий международного кредита кредитор исходит из **кредитоспособности** — способности заемщика получить кредит — и **платежеспособности** — способности заемщика своевременно и полностью рассчитаться по своим обязательствам.

Платежеспособность зависит от наличия ресурсов, которыми располагает страна-должник, т. е. от объема ее ВВП, а также экспортной базы.

Признаком наступления **кризиса платежеспособности** обычно служат нарушения графика платежей по обслуживанию долга. Различаются конъюнктурные и структурные причины кризиса платежеспособности.

Стратегия выхода из кризиса платежеспособности зависит от того, какие факторы его порождают. В одних странах решающую роль в развитии долгового кризиса играют внешние факторы, в других — внутренние. К внешним факторам относятся: ухудшение условий внешней торговли; падение спроса на мировом рынке на экспортные товары страны-должника, ухудшение условий международного кредитования. В числе внутренних факторов — бюджетный дефицит, инфляция, завышенный валютный курс, неэффективность и убытки государственных предприятий и др.

Кризис платежеспособности имеет тяжелые **социально-экономические последствия** для страны-должника:

- острая нехватка конвертируемой валюты;
- снижение импорта потребительских товаров, сырья, машин, оборудования;
- свертывание производства;
- сокращение капиталовложений;
- падение жизненного уровня населения.

Одной из острейших нерешенных проблем конца XX — начала XXI в. является **проблема международной задолженности**. Для анализа уровня и динамики **внешнего долга**, способности страны продолжать обслуживать внешний долг, используя валютные поступления, Мировым банком применяются следующие соотношения:

- отношение общей суммы внешнего долга к экспорту товаров и услуг;
- отношение общей суммы внешнего долга к валовому национальному доходу;

- отношение платежей по обслуживанию долга к экспорту товаров и услуг;
- отношение платежей процентов к валовому национальному доходу;
- отношение международных резервов к импорту товаров и услуг;
- доля краткосрочного долга в общей сумме внешнего долга;
- доля долга международным организациям в общей сумме внешнего долга.

Международный опыт поиска решения проблемы внешней задолженности экономическими методами в настоящее время основывается на положении о том, что существует некоторый оптимальный уровень внешней задолженности страны, который позволяет ей продолжить обслуживать внешний долг (долговая кривая Лаффера). С точки зрения кредитора наиболее разумная политика управления внешним долгом стран заключается в том, чтобы путем **реструктуризации долга** поддерживать платежеспособность стран-должников на оптимальном для кредитора уровне.

Страны с высоким уровнем задолженности проводят политику, основанную на стабилизационной программе Международного валютного фонда, которая предполагает:

- отмену или либерализацию валютного и импортного контроля;
- снижение обменного курса местной валюты;
- проведение жесткой внутренней антиинфляционной программы, включая контроль за кредитами банков, правительственный контроль за дефицитом государственного бюджета, отказ от индексации ставок заработной платы, поощрение свободы рынков;
- открытие экономики мировому хозяйству и поощрение иностранных инвестиций.

Вопросы для самопроверки

1. Перечислите основные подходы к классификации международного капитала.

ТЕМА 10. Зарубежное инвестирование

Сущность зарубежного инвестирования. Основные формы вывоза капитала. Прямые и портфельные инвестиции. Инвестиционный климат: основные компоненты, проблемы определения. Роль и значение иностранных инвестиций в экономике страны. Последствия вывоза капитала для стран-экспортеров и стран-импортеров. Гарантирование иностранных капиталовложений. Транснациональные корпорации: сущность, предпосылки возникновения и развития. Классификация ТНК. Свободные экономические зоны: определение, классификация, основные характеристики. Инвестиционный климат России. Проблемы «бегства» капитала из России. Международное регулирование иностранных инвестиций.

- *Сущность зарубежного инвестирования. Прямые и портфельные инвестиции.*
- *Инвестиционный климат: основные компоненты, проблемы определения.*
- *Транснациональные корпорации: сущность, предпосылки возникновения и развития. Классификация ТНК.*
- *Свободные экономические зоны: определение, классификация, основные характеристики.*

Основные понятия и категории

Инвестиции, инвестиционное сотрудничество, иностранные инвестиции, российские инвестиции, реальные и финансовые инвестиции, прямые и портфельные иностранные инвестиции (ПИИ), методы привлечения и ограничения притока иностранного капитала, инвестиционная политика, инвестиционная позиция, мотивация инвестирования, инвестиционный потенциал, инвестиционный риск, критерии целесообразности инвестирования; транснациональные корпорации (ТНК), свободные (специальные) экономические зоны (СЭЗ).

§ 1. Сущность зарубежного инвестирования. Прямые и портфельные инвестиции

Международные инвестиции — это понятие, охватывающее процесс движения и соединения материальных и финан-

совых ресурсов с целью роста и развития экономики. В экономическом смысле международные инвестиции представляют собой куплю-продажу товаров особого свойства — международных инвестиционных товаров, которые приносят доход и характеризуются ликвидностью и свободным обращением. Этим товары относятся к числу так называемых биржевых товаров.

К инвестициям относится приобретение в полную или частичную собственность предприятий и организаций, покупка акций, облигаций и других ценных бумаг, взносы в уставный капитал совместных предприятий, кредиты физическим и юридическим лицам, вложения в виде технологий, машин, оборудования, лицензий, любого другого имущества, интеллектуальных ценностей, а также банковские вклады и приобретение недвижимости. Вложения в ценные бумаги называются **финансовыми инвестициями**.

Основные субъекты инвестиционных отношений — это государство в лице разных органов исполнительной власти, корпорации и частные лица.

Иностранные инвестиции в Россию — вложения иностранного капитала, а также капитала зарубежных филиалов российских юридических лиц в предприятия и организации на территории РФ с целью получения последующего дохода.

Российские инвестиции — вложения российского капитала, а также капитала российских филиалов иностранных юридических лиц в предприятия и организации, расположенные за пределами России.

Источником инвестиций могут выступать как собственные средства организаторов производства (акционеров, собственников, пайщиков), так и заемные средства (кредиты банков, ссуды).

По источникам происхождения капитал, находящийся в движении на мировом рынке, делится на **официальный** (государственный) и **частный** (негосударственный).

По характеру использования капитал делится на **предпринимательский** и **ссудный**.

По сроку вложения капитал подразделяется на **средне-срочный, долгосрочный и краткосрочный.**

По цели вложения различают капитал в виде **прямых и портфельных инвестиций.**

См. подробнее: *Киреев А.* Международная экономика. В 2-х ч. — Международная экономика: движение товаров и факторов производства: Учебное пособие для вузов. — М.: Международные отношения, 2005.

Формы международного движения капитала, которые признаются каждой конкретной страной, обычно устанавливаются в ее инвестиционном и банковском законодательстве. К конкретным формам могут быть отнесены следующие:

- долевое участие при создании новых совместных предприятий;
- приобретение долей участия (паев, акций, ценных бумаг) в существующих предприятиях;
- создание предприятий, полностью принадлежащих иностранному инвестору;
- создание дочерних предприятий, филиалов, представительств, иностранных юридических лиц;
- приобретение прав пользования землей и иными природными ресурсами;
- участие в осуществлении разгосударствления и приватизации;
- приобретение предприятий;
- приобретение ценных бумаг местных юридических лиц;
- осуществление хозяйственной деятельности в свободных экономических зонах;
- осуществление промышленного сотрудничества;
- заключение концессионных договоров с юридическими и физическими лицами.

Основные иностранные инвесторы, осуществляющие косвенные инвестиции:

- Международный валютный фонд;

- Всемирный банк;
- Международная финансовая корпорация;
- Европейский банк реконструкции и развития;
- правительства зарубежных стран — членов Парижского клуба;
- зарубежные коммерческие банки — члены Лондонского клуба;
- специализированные финансово-кредитные организации (например, Российско-Американский фонд предпринимательства).

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) обладают рядом **преимуществ** перед национальными источниками капитала и средствами международных фондов:

- они сочетают в себе капитал с одновременным переносом практических навыков и управленческого мастерства и взаимовыгодным обменом ноу-хау (включая выход на международные рынки);
- их мультипликативный эффект может активизировать виртуальный инвестиционный цикл, что позитивно отразится не только на промышленном производстве, но также на других секторах экономики («тянущий» эффект для сельского хозяйства, «толкающий» — для сферы услуг);
- ПИИ активизируют конкуренцию и могут способствовать развитию среднего и малого бизнеса;
- при правильной организации, стимулировании и размещении ПИИ могут ускорить восстановление профилирующих отраслей и регионов;
- они способствуют общей социально-экономической стабильности и снижению уровня экономической преступности, стимулируя производственные инвестиции в материальную базу (станки, оборудование, производственные технологии) в противовес спекулятивным и нестабильным портфельным инвестициям, которые могут быть внезапно выведены с крайне негативными последствиями для экономики в целом;

- притоки капитала и ноу-хау благотворно воздействуют на реальную экономику, стабилизируют занятость и повышают уровень доходов населения и расширяют налоговую базу. С ростом объемов национальных сбережений снижается зависимость от иностранных доноров;
- с развитием местного производства нивелируются проблемы с балансом платежей, с чем столкнулась, например, Россия вследствие массового импорта важнейших потребительских и капитальных товаров;
- с повышением уровня доверия «летучий» капитал (деньги, которые российские граждане держат в иностранных банках и в наличности) и отечественные сбережения могут быть возвращены в российскую экономику.

Существует обобщение и **отрицательного опыта** внедрения ПИИ в национальную экономику (это особенно характерно для развивающихся стран):

- сосредоточение внимания чаще на краткосрочных проектах, нежели на долгосрочных;
- предпочтение отдается торговле в ущерб производству;
- ТНК переносят устарелые технологии, а их инвестиции ограничиваются оборудованием second hand;
- ТНК входят на основе 50 : 50 и затем быстро пытаются заполучить контрольный пакет акций;
- пользуясь своим финансовым весом, они пытаются оказывать влияние на местных политиков и в поиске благоприятных условий «заигрывают» с администрациями регионов;
- перемещая в страну отдельные отрасли, они зачастую используют экологически грязное оборудование.

Мотивация для инвестирования за границу (табл. 1):

- **Ресурсищущие ПИИ** — энергетика, добыча и переработка полезных ископаемых, металлургия, металлообработка, производство продуктов питания. Заинтересованность перерабатывающих ТНК в размещении производственных мощностей в непосредственной

Таблица 1

Ретроспектива основных теорий ПИИ (1960-1994 гг.)

Теория/парадигма	Авторы	Год	Предмет анализа	Функциональная база/дисциплина	Проблематика
Цикл международного производства товара	Верной	1966	ТНК США	Экономика, маркетинг	ПИИ и внешняя торговля, потоки, воздействие жизненного цикла технологий и товаров на развитие международного бизнеса
ТНК и несовершенства рынка	Хаймер, Киндельбергер	1960 1969	ТНК США	Экономика, международный бизнес	Объяснение конкурентоспособности ТНК и их стратегий интернационализации
Олигополии и ПИИ	Никкербоккер, Верной, Грэм	1973 1974 1978	Американские и европейские ТНК	Экономика, международный бизнес	Олигополитические рыночные структуры и ПИИ-стратегии
Интернационализация	Баккли, Кассой, Ругманн	1976 1981 1985	ТНК	Международный бизнес	Транснационализация, вертикальная и горизонтальная интеграция
Парадигма «летающих гусей»	Коджима, Озава	1978 1995	Японские ТНК	Международная экономика и бизнес	Экономическое развитие посредством экспорта ПИИ
Конкурентное преимущество наций	Портер	1990	ТНК промышленно развитых стран	Международная экономика	Конкурентоспособность стран и отраслей промышленности
Эклектическая парадигма	Даннинг	1981	ТНК промышленно развитых стран	Международная экономика	Специфические детерминанты ПИИ по компаниям и странам
Путь инвестиционного развития	Даннинг, Нарула	1981 1986 1993 1994	Развитые и растущие экономики	Международная экономика	Классификация стран в соответствии с их позицией по чистому внешнему инвестированию
«Позиция силы»	Жильпен, Ротгеб	1975 1989 1991	ТНК и правительства	Политология	Взаимодействие между правительствами и ТНК, инвестиционная зависимость и политические конфликты

близости от сырьевой базы. Это снижает риск сокращения поставок и зависимости от ценовых колебаний, особенно в случае, когда транспортные расходы являются определяющим фактором.

- **Затратноориентированные ПИИ** — инвесторы анализируют состояние большого числа стоимостных факторов и рентабельности: средний уровень оплаты труда, социальные отчисления, аренда, цены на недвижимость, прямые и косвенные налоги, цены на ресурсы и услуги (энергия, вода, газ, канализация и очистные сооружения), транспортные расходы, природоохранное законодательство, обеспечение жильем, наличие образовательных учреждений, стоимость и качество жизни экспатриантов, культура и отдых.
- **Рыночноориентированные ПИИ** — высококонкурентны, они преследуют цель вытеснения конкурентов с существующих или новых рынков. Крупный мультинационал может инвестировать в рискованный рынок, желая предупредить другого крупного производителя от проникновения на тот же рынок. Подобные инвестиционные решения рассматриваются как стратегические инвестиции, поскольку они не несут в себе немедленное увеличение объемов продаж. Тем самым стратегии, направленные на защиту позиций компании, преобладают над стремлением увеличить прибыль, хотя по прошествии некоторого промежутка времени рыночные факторы снова начинают преобладать.

Подробнее вопрос рассмотрен в монографии: *Фишер П.* Прямые иностранные инвестиции для России: стратегия возрождения промышленности. — М.: Финансы и статистика, 1999.

§ 2. Инвестиционный климат: основные компоненты, проблемы определения

Регулирование международного инвестирования осуществляется по следующим направлениям:

- разработка и реализация инвестиционной политики в принимающих капитал странах;
- содействие зарубежным капиталовложениям в странах-инвесторах;
- содействие сотрудничеству в области международного инвестирования на многосторонней основе;
- осуществление международного инвестирования на двусторонней основе.

Инвестиционная **политика** в принимающих странах по отношению к иностранному капиталу характеризуется различной направленностью: привлечение иностранного капитала для развития национальной экономики; ограничение притока иностранного капитала; недопущение иностранного капитала.

Инвестиционная позиция — соотношение активов, которыми страна владеет за рубежом, и активов, которыми владеют иностранцы в данной стране.

Методы привлечения иностранного капитала разнообразны по видам, но однотипны в развитых и развивающихся странах. К ним относятся различные стимулы: налоговые, финансовые льготы и привилегии и др.

Методы ограничения притока иностранных инвестиций:

- ограничения на долю участия в акционерном капитале, предоставляемую иностранным фирмам;
- установление особого государственного контроля за участием иностранного капитала в разработке недр и естественных природных ресурсов;
- определение обязательной доли участия национального государственного или частного капитала в предприятиях, создаваемых иностранными фирмами в смешанных обществах;
- проведение мероприятий, направленных на использование определенной части прибыли иностранных предприятий для внутренних нужд развивающейся страны путем налогообложения;

— законодательный (юридические условия инвестирования в те или иные сферы или отрасли, порядок использования отдельных факторов производства, налоговые льготы, таможенный режим).

Критерии целесообразности инвестирования:

- ожидаемая доходность актива за период обращения;
- уровень риска недополучения дохода;
- источники риска;
- состояние фондового рынка.

Инвестиционный процесс — развернутая во времени реализация инвестиционного проекта. Началом инвестиционного процесса является принятие решения об инвестициях, а концом — либо достижение всех поставленных целей, либо вынужденное прекращение осуществления проекта.

Инвестиционный проект предполагает планирование во времени трех основных денежных потоков: потока инвестиций, потока текущих (операционных) платежей и потока поступлений. Ни поток текущих платежей, ни поток поступлений не могут быть спланированы вполне точно, поскольку нет и не может быть полной определенности относительно будущего состояния рынка. Цена и объемы реализуемой продукции, цены на сырье и материалы и прочие денежно-стоимостные параметры среды по факту их осуществления в будущем могут сильно различаться с предполагаемыми плановыми значениями, которые оцениваются с позиций сегодняшнего дня.

§ 3. Транснациональные корпорации: сущность, предпосылки возникновения и развития. Классификация ТНК

Увеличение в последние десятилетия масштабов прямого инвестирования привело к возникновению и быстрому развитию международных корпораций — крупных компаний, осуществляющих инвестиции и имеющих филиалы и дочерние

компании во многих странах мира. Международные корпорации бывают двух видов:

- а) транснациональные корпорации (ТНК), в которых головная компания принадлежит капиталу одной страны;
- б) многонациональные корпорации (МНК), в которых головная компания принадлежит капиталу двух и более стран;
- в) международные корпоративные союзы (консорциумы). Большая часть современных международных корпораций имеет форму ТНК.

Транснациональные корпорации (ТНК) — закономерный результат развития международного разделения труда, производственной кооперации и инвестиционного сотрудничества. Образование ТНК неотделимо от вывоза капитала. Они являются инструментом реализации межгосударственного перемещения капитала. ТНК рассматривают все мировое хозяйство как сферу приложения своего капитала.

Статистика ООН в качестве ТНК рассматривает крупные фирмы с годовым оборотом более 100 млн дол., имеющие при этом филиалы или дочерние предприятия не менее чем в шести странах мира. Дополнительными показателями деятельности ТНК являются: удельный вес ее продаж, осуществляемых за пределами страны базирования, а также доля заграничных активов в общей структуре активов.

Предпосылки возникновения ТНК:

- интернационализация производства и капитала на основе развития производительных сил, перерастающих национально-государственные границы;
- экономическая эффективность ТНК, обусловленная большими масштабами производства во многих отраслях;
- поощрение деятельности ТНК со стороны государства, обеспечение им рынков сбыта путем заключения различных политических, экономических и торговых союзов и соглашений;

- конкурентное преимущество, возникающее при вертикальной и горизонтальной интеграции с иностранными филиалами;
- большой доступ на лучших условиях на международные рынки капитала.

Свое развитие в мировой практике в последние годы получили так называемые **транснациональные оболочные, или пустотелые, фирмы.** Их спецификой является передача на контрактной основе части предпринимательских функций, прежде всего производственных, сторонним подрядчикам из различных стран. Головная компания оставляет за собой только функцию общего управления всем процессом от разработки идеи товара до продажи его конечному потребителю.

Экономическая эффективность деятельности многонациональных компаний проявляется в следующем:

- перемещение через национальные границы крупных производственных ресурсов;
- повышение эффективности размещения мировых факторов производства;
- распространение более современных технологий;
- повышение уровня квалификации рабочей силы;
- создание новых рабочих мест и повышение уровня жизни населения принимающей страны.

Межгосударственное многостороннее регулирование деятельности ТНК осуществляется исключительно путем согласования политических установок правительств стран-участниц в интересах национальных капиталов. Основной задачей в этой сфере является создание правовых условий, обеспечивающих соблюдение ТНК норм и принципов международного правового регулирования. Трудность заключается в том, что ТНК не являются субъектами международного права и их соглашения с государствами не могут рассматриваться в качестве международно-правовых. ТНК состоят в организационном плане из большого числа структурных подразделений,

находящихся в разных странах и обладающих различной правосубъектностью. Дочерние компании ТНК выступают как независимые юридические лица, учреждаемые и действующие согласно законам принимающих стран.

Положения различных регулирующих документов и их проектов, посвященные деятельности ТНК, группируются вокруг следующих проблем, связанных с нею:

- обеспечение уважения ТНК национального суверенитета стран, где они оперируют, и обязательства соблюдения ими местных законов, постановлений и административных предписаний;
- обязанности ТНК следовать в своей деятельности целям, приоритетам и политике стран их пребывания в области экономики и развития;
- обязанности уважать местные социальные и культурные принципы и ценности;
- уважение ТНК прав человека и его основных свобод;
- запрета вмешательства ТНК во внутрисполитический процесс суверенных государств;
- запрет вмешательства в межправительственные отношения;
- обязанности ТНК воздерживаться от практики коррупции в экономике и политике.

§ 4. Свободные экономические зоны: определение, классификация, основные характеристики

Свободные экономические зоны (СЭЗ) получили широкое распространение во многих странах. В начале 90-х гг. прошлого века в мире функционировало более 1 тыс. таких зон. По оценкам западных специалистов через них проходит до 30% мирового товарооборота. Транснациональные корпорации (ТНК) в поисках льготных условий для своей деятельности рассматривают эти зоны как потенциальный источник, где

можно получить сверхприбыль. Крупнейшие ТНК считают организацию собственного производства в СЭЗ важнейшим направлением своей экспансии.

СЭЗ представляют собой самостоятельные территориально-географические анклавные с той или иной степенью обособленности от остального экономического пространства страны. В научных публикациях и отчетах международных организаций для характеристики разного рода зон используется термин «свободные экономические зоны». Однако этот термин не в полной мере отражает сущность этого явления. Так, во многих из них применяемые экономические правила, рычаги, специальные административные законы отнюдь не освобождают от определенного правового и хозяйственного режима, а лишь облегчают его, предоставляют льготы, стимулирующие предпринимательство. Кроме того, для большинства развивающихся стран эти зоны по своей реальной сути являются специальными в смысле экстерриториальности, по условиям и уровню жизни населения зоны, концентрации производственного и кадрового потенциала и т.п. В силу этого, такие зоны правильнее называть «специальные экономические зоны».

СЭЗ функционируют как в промышленно развитых (США, Англия, Япония, Германия), так и в развивающихся странах, начиная с «новых индустриальных стран» и до весьма слабо развитых (Шри Ланка, Гватемала и др.). Имеются такие зоны и в странах Восточной Европы, а также Китае, Вьетнаме. Продолжается процесс создания зон на территории СНГ.

История создания **свободных (специальных) экономических зон (СЭЗ)** знает два концептуальных подхода — территориальный и функциональный. Согласно первому подходу льготным режимом пользуются предприятия и организации, расположенные на обособленной территории. При втором подходе преференции применяются к определенным видам предпринимательской деятельности вне зависимости от места их размещения.

Цели создания СЭЗ:

- более глубокое включение страны в процесс развития международного разделения труда; увеличение выпуска конкурентоспособной продукции на экспорт и обеспечение таким путем роста валютных поступлений;
- насыщение внутреннего рынка заинтересованной страны высококачественной продукцией, в первую очередь импортозамещающими товарами;
- обеспечение ускоренного внедрения в производство отечественных и иностранных научно-технических разработок с дальнейшим использованием их результатов во всей национальной экономике;
- обучение и подготовка квалифицированных кадров, менеджеров;
- стимулирование экономического развития какой-то территории или конкретной отрасли производства;
- региональные методы модернизации экономики в условиях ее перехода от административных принципов деятельности к рыночным.

Практика создания и функционирования СЭЗ показывает, что каждому их типу (табл. 3) соответствует свой специфический набор льгот и стимулов. К ним относятся следующие:

- внешнеторговые льготы — введение упрощенного порядка осуществления внешнеторговых операций;
- финансовые льготы в виде установления низких цен на коммунальные услуги, снижения арендной платы, предоставления различных субсидий и др.;
- фискальные льготы, которые связаны с налоговым стимулированием;
- административные льготы, которые предоставляются администрацией данной СЭЗ А^Я упрощения режима въезда и выезда иностранных граждан, процедур регистрации предприятий и т. д.

Таблица 3

Разновидности СЭЗ в соответствии с хозяйственной специализацией

Торговые	Свободные таможенные Свободные порты Торгово- производственные
Промышленно-производственные	Импортозамещающие Экспортно ориентированные
Технике- внедренческие	Технополисы Технопарки Инновационные центры
Сервисные	Оффшорные Налоговые гавани
Комплексные	Зоны свободного предпринимательства Специальные экономические зоны Территории особого режима Особые экономические зоны
Международные	Приграничные СЭЗ Еврорегионы

Система льгот включает:

- льготные ставки за пользование земель, водой, энергией;
- льготное налогообложение (для местных предприятий, для перевозимой за границу продукции (для иностранных инвесторов), для реинвестируемой части прибыли);
- снижение федеральных налогов;
- ускоренная амортизация;
- освобождение экспорта, производимого в зоне, от квотирования и лицензирования;
- льготные условия валютных расчетов с федеральным бюджетом.

Условия создания СЭЗ:

- выгодное географическое положение;
- определение оптимальных размеров;
- наличие транспортной инфраструктуры;

- наличие производственной инфраструктуры;
- наличие налоговых льгот;
- наличие специального валютного режима;
- наличие специального таможенного режима;
- наличие внешнеэкономических льгот.

Вопросы для самопроверки

1. Каковы различия между портфельными и прямыми инвестициями?
2. В каких формах осуществляет международное инвестирование?
3. В чем проявляется экономическая эффективность функционирования многонациональных корпораций?
4. Каким образом осуществляется международное регулирование деятельности транснациональных корпораций?
5. В чем проявляется специфика функционирования свободных экономических зон?

Основная литература

1. Волгина Н.А. Международная экономика: Учебное пособие / Н.А. Волгина. — М.: Эксмо, 2006. — Гл. 7.
2. Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин и др.; под ред. В.Е. Рыбалкина. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. — Гл. 12.
3. Международные экономические отношения: Учебник/ Под ред. Б.М. Смитиенко. — М.: ИНФРА-М, 2005. — Гл. 17.
4. Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 13 июля 2005 г.

Дополнительная литература

1. Международные экономические отношения: Учебник / Н.Н. Ливенцев и др.; под ред. Н.Н. Ливенцева. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Велби, Проспект, 2008. — Гл. 7.

- 4) беженцы — лица, вынужденные эмигрировать из своих стран по каким-либо причинам экономического и/или неэкономического характера;
- 5) переселенцы, т. е. лица, переезжающие на постоянное место жительства.

Рассмотрим подробнее некоторые **формы** трудовой миграции:

- безвозвратная или постоянная, при которой мигранты выезжают на постоянное место жительства в принимающей стране;
- временно-постоянная, когда миграция ограничена сроком пребывания в стране въезда от одного года до шести лет;
- сезонная миграция, которая связана с кратковременным (в пределах до одного года) въездом для работы в тех отраслях хозяйства, которые имеют сезонный характер;
- маятниковая (челночная, приграничная) — ежедневный переезд из одной страны в другую и обратно;
- «утечка умов» — международная миграция высококвалифицированных кадров.

С точки зрения соблюдения норм действующего в стране законодательства миграция населения может быть **законной** (без нарушения законодательных норм) и **незаконной** (с нарушением законодательства).

Рабочая сила является объектом купли-продажи, но как товар отличается от остальных товаров. Она всегда продается во временное пользование, и продавец никогда не отказывается от права собственности на нее. Ее нельзя накапливать и легко увеличивать или уменьшать как другие товары.

Международный рынок рабочей силы зависит от социально-политической среды, традиций и законодательства, отношения работника к социальной ситуации в стране, эффективности деятельности местных профсоюзов и др. (табл. 2).

Как следствие экономических и неэкономических причин констатируется существование двух типов миграции: *добро-*

Таблица 2

Факторы миграции рабочей силы

Экономические	Неэкономические
Неравномерность экономического развития	Политическая и физическая свобода
Уровень безработицы	Религиозные
Различия в заработной плате	Этнические
Экономическая конъюнктура	Демографические
Экономические циклы	Военные действия
Аграрное перенаселение (безземелье)	Проблемы беженцев и вынужденных переселенцев
Деятельность транснациональных корпораций	

вольной и вынужденной. Добровольная миграция населения — это осознанное самими перемещающимися лицами решение, которое, в свою очередь, может быть обусловлено демографическими мотивами (вступление в брак, связанный с переездом; съезд с родителями или детьми и др.); экономическими соображениями; причинами политического, этнического, медицинского и другого характера. **Вынужденная миграция** населения обусловлена, как правило, независящими от мигрантов причинами. Среди этих причин можно назвать: государственное отселение или переселение; военные действия; экологические и иные катастрофы и чрезвычайные происшествия; политические и этнические конфликты. Среди вынужденных мигрантов особое место занимают беженцы и вынужденные переселенцы. Значимость данных видов миграции обусловлена ее масштабами и связанными с этим социально-экономическими проблемами.

Для оценки **масштабов трудовой миграции** (табл. 3) используются следующие **показатели**:

- масштабы выбытий — число эмигрантов, выбывших из страны за рубеж за определенный период времени с целью устройства на работу;
- масштабы прибытий — число иммигрантов, прибывших за определенный период времени в страну в поисках работы;

Таблица 4

Показатели международной иммиграции рабочей силы в развитые страны*

Страна	Иностранная рабочая сила, % от общей численности рабочей силы	
	1990 г.	2000 г.
Австрия	7,4	10,5
Бельгия	7,1	8,9
Дания	2,4	3,4
Франция	6,2	6,0
Германия	8,4	8,8
Италия	1,3	3,6
Япония	ОД	0,2
Швейцария	18,9	18,3
Великобритания	3,3	4,4

* Орешкин В. Россия и международная миграция трудовых ресурсов // Мировая экономика и международные отношения. 2004. № 3. С. 75.

перераспределение трудовых ресурсов в соответствии с потребностями стран, предоставляет возможности освоения новых регионов, концентрирует огромные массы наиболее активного и энергичного населения в экономических центрах, обуславливает изменения экономического, социального и культурного положения людей. С другой стороны, миграция населения становится причиной роста городов и обезлюдения села, усиливает маргинальность общества, обостряет социальные, межнациональные, культурные и иные противоречия.

Экономические последствия миграции рабочей силы для **стран-импортеров** в целом *положительные*: это фактор развития и расширения производства; занятость на тяжелых, низкооплачиваемых, вредных работах, малопривлекательных для местного населения; рабочие-иммигранты

в большинстве принимающих стран рассматриваются как определенный амортизатор в периоды ухудшения экономической конъюнктуры — иностранцы теряют работу первыми; иммиграция высококвалифицированных кадров позволяет странам-реципиентам экономить значительные средства на подготовке специалистов. К *негативным* последствиям иммиграции относят усиление конкуренции на рынке некавалифицированной рабочей силы, ведущее к снижению реальной заработной платы соответствующей категории местных работников.

Для **стран — экспортеров** рабочей силы **экономические последствия** выражаются в получении дополнительных доходов в форме денежных переводов от эмигрантов. Помимо денежных переводов трудовые мигранты при возвращении на родину привозят с собой ценности, сбережения и средства производства на сумму, примерно равную предыдущим переводам (табл. 5).

§ 3. Международное и национальное регулирование миграции рабочей силы

Межстрановая миграция населения и трудовых ресурсов возникает при наличии значительного контраста в уровнях экономического и социального развития и темпах естественного демографического прироста стран, принимающих и отдающих рабочую силу.

Учитывая, что правительство каждой страны суверенно в своем праве определять направления и цели миграционной политики, при разработке комплекса мер, регулирующих процессы внешней трудовой миграции, признано целесообразным и необходимым условием придерживаться определенных норм и стандартов, закрепленных в документах международных организаций. Международные конвенции, в том числе Всеобщая декларация прав человека, принятая ООН 10 декабря 1948 г., объявляют свободный выбор места жительства и работы в качестве основополагающих прав человека.

Таблица 5
Последствия международной миграции рабочей силы

Выгоды	Потери
<p><i>Принимающая страна в целом выигрывает:</i> выгоды предпринимателей превышают потери рабочих; потребители покупают более дешевую продукцию и услуги; положительное влияние на государственный бюджет (рост налоговых поступлений); возникает мультипликационный эффект части дохода, которую иммигранты используют на покупку товаров и услуг</p>	<p><i>Принимающая страна в целом проигрывает:</i> потери рабочих в результате снижения цены труда на национальном рынке рабочей силы; отрицательное воздействие на государственный бюджет (выплаты пособий по бедности, возможная перегрузка общественных школ); возможны межнациональные конфликты; возможен рост преступности, особенно при нелегальной иммиграции</p>
<p><i>Для экспортирующей страны:</i> выигрыш рабочих, получающих более высокую зарплату; появление дополнительных источников валютных поступлений за счет частных переводов эмигрантов; возвращение в страну «обогащенных» передовым опытом трудовых ресурсов; смягчение экономических и социальных проблем, связанных с безработицей</p>	<p><i>Для экспортирующей страны:</i> потери предпринимателей из-за повышения цены труда; недопоступление налоговых платежей в финансовую систему; потери эффекта от инвестиций в подготовку квалифицированной рабочей силы — «утечка умов»</p>

Международные правовые акты, регулирующие процессы миграции между странами — участницами соглашений, а также с третьими странами, как правило, устанавливают либеральные нормы перемещения населения и рабочей силы внутри интеграционных группировок и ограничительные — по отношению к третьим странам.

На международном уровне создано несколько организаций, призванных регулировать миграционные процессы.

Международная организация труда (МОТ) была создана в 1919 г., в 1946 г. МОТ стала специализированным подразделением ООН. Основными задачами функционирования МОТ являются:

- содействие обеспечению социальной справедливости;
- разработка международной политики и программ, направленных на улучшение условий труда и жизни мигрантов;
- выработка международных трудовых стандартов;
- борьба с безработицей;
- разрешение проблем социального страхования.

Международная организация по миграции (МОМ) образована в 1949 г. как международная организация по делам беженцев. В данную организацию входят более 80 стран. В рамках МОМ осуществляется разработка долгосрочных программ в области регулирования миграционных потоков, технического сотрудничества, предотвращения «утечки умов», предоставления экспертных услуг.

В рамках ОЭСР создана **система постоянного наблюдения за миграцией (СОПЕМИ)**, которая координирует деятельность национальных иммиграционных управлений.

Регулирование миграции рабочей силы осуществляется посредством двусторонних и многосторонних межправительственных соглашений, международно-правовыми актами, законодательствами государств. В национальном законодательстве находят отражение две тенденции (табл. 6):

- 1) к открытой экономике и соответственно свободному перемещению трудовых ресурсов;
- 2) к протекционизму и ограничениям в области международной миграции.

Большинство стран вводят в миграционную политику протекционистские меры, призванные защитить интересы собственного населения и национальную экономику. Международная организация труда определила ряд целей

Таблица 6

Эмиграционная политика государства

Прямые методы регулирования	Косвенные методы регулирования
<p>Экспансионистская политика, направленная на завоевание рабочих мест на рынке зарубежных стран</p> <p>Структурная политика (лимитирование выдачи заграничных паспортов: запрет на выезд отдельных категорий работников; введение эмиграционных квот)</p> <p>Требования-условия к субъектам трудовой миграции — фирмам-посредникам, трудящимся-мигрантам</p>	<p>Валютная и банковская политика поощрения валютных переводов из-за рубежа</p> <p>Предоставление льгот по валютным вкладам</p> <p>Продажа рабочим-мигрантам ценных бумаг, не облагаемых налогом</p> <p>Таможенная политика, предусматривающая таможенные льготы для возвращающихся трудящихся</p>

эмиграционной политики стран-экспортеров. К ним относятся:

- эмиграция трудовых ресурсов должна способствовать сокращению безработицы, поступлению валютных средств от трудящихся-эмигрантов, которые используются для сбалансированности экспортно-импортных операций;
- эмигрантам за рубежом должен быть обеспечен соответствующий уровень жизни;
- требование возвращения эмигрантов на родину сочетается с приобретением ими в зарубежных странах профессии и образования.

Основой эмиграционной политики является регулирование трех фаз эмиграционного цикла: *выезд рабочей силы из страны, пребывание за границей, возвращение на родину*.

Страны-реципиенты применяют **ограничения** на въезд трудовых мигрантов:

- профессиональная квалификация;
- возрастной ценз;
- состояние здоровья;

.....

- финансовые ограничительные нормативы;
- количественное квотирование;
- отраслевые ограничения;
- социальные ограничения;
- политические ограничения.

Экономическое регулирование трудовой миграции включает:

- уплату иммигрантами пошлины за трудоустройство;
- первоочередной прием иммигрантов, осуществляющих инвестиции в экономику страны-реципиента;
- налог на предпринимателей, использующих труд иммигрантов;
- ограничение времени пребывания иностранных работников в принимающей стране.

Российским законодательством также регулируется въезд иностранной рабочей силу в страну. Это дает возможность контроля процесса привлечения иностранной рабочей силы. Эмиграция из России характеризуется двумя процессами: «утечкой умов» и бизнес-миграцией, т. е. эмиграцией предпринимателей, вызываемой отсутствием политической и экономической стабильности в России, засильем криминалитета, стремлением использовать собственный капитал в более благоприятной среде.

С принятием в 1991 г. Закона «О занятости населения в Российской Федерации» (Новая редакция принята 20 апреля 1996 г.) всем гражданам России предоставлено право выезжать за рубеж на работу.

Экономическая миграция из России определяется следующими факторами:

- более высоким уровнем жизни за рубежом и выгодными условиями труда, предлагаемыми там;
- численность выезжающих будет ограничена емкостью рынков труда принимающих стран и в целом сравнительно низким уровнем квалификации рабочей силы из РФ, непризнанием за рубежом российских дипломов о высшем образовании, языковым барьером.

ТЕМА 12. Международное экономическое сотрудничество: сущность, направления, формы

Сущность и содержание международного экономического сотрудничества. Основные направления международного экономического сотрудничества. Формы международного экономического сотрудничества. Международные экономические организации: порядок образования, организационная структура, классификация. Международные валютно-финансовые организации и их роль в развитии экономического сотрудничества. Цели и принципы функционирования Всемирной торговой организации.

- *Сущность и содержание международного экономического сотрудничества.*
- *Основные направления международного экономического сотрудничества.*
- *Международные экономические организации: классификация, организационная структура, порядок образования.*
- *Всемирная торговая организация: цели, принципы и функции.*

Основные понятия и категории

Основные направления международного сотрудничества, принципы международного сотрудничества; цели и функции международных экономических организаций; классификация международных организаций; порядок образования международных экономических организаций; основа функционирования международных экономических организаций; Генеральное соглашение о тарифах и торговле; Всемирная торговая организация.



§ 1. Сущность и содержание международного экономического сотрудничества

Происходящие в последнее время во всей системе международных экономических отношений изменения, определяемые как глобализация мирохозяйственных связей, нарастают

по основным направлениям развития микро- и макроэкономик национальных государств, а также путем создания планетарных систем (Интернет, всемирный финансовый рынок спекулятивного капитала, возникновение планетарно интегрированных отраслей и предприятий). Человечество все больше ощущает себя единым целым, хотя и разделенным на противоречивые, а то и противоборствующие группировки, страны, конфессии.

Анализ и обобщение происходящих изменений позволяет выделить следующие **факторы глобализации:**

- обозначившиеся границы хозяйственной емкости биосферы, перспектива серьезного ухудшения ее качества, исчерпание критически важных видов природного сырья, что поставило человечество перед проблемой контроля над глобальными ресурсами планеты в целях их долгосрочного и устойчивого перераспределения;
- количественный и качественный рост масштабов производимой продукции, формирующий и обслуживающий соответствующий спрос; вовлечение в процесс расширенного потребления все новых групп населения; однако производство стимулируется и поддерживается не столько реальными потребностями совокупного населения Земли, а потребностями людей, имеющих возможность оплачивать их; следствием этого является интенсификация, в том числе вследствие агрессивной рекламы, искусственного спроса у одной части населения и формирование «голодного миллиарда» на другом ее полюсе; такое фундаментальное социальное расслоение получило символическое название «общество 80 : 20»;
- происходящая в мире информационная революция, связанная не столько с проникновением науки в тайны мироздания, сколько с эффективным использованием ее многочисленных и разнообразных результатов; информационная экономика.

Приоритетные международные экономические взаимосвязи и взаимодействия стран основываются и регулируются следующими **принципами**:

- суверенное равенство в развитии стран, обеспечение справедливости во внешнеэкономических связях и отношениях;
- взаимозависимость и взаимообусловленность интересов промышленно развитых и развивающихся стран;
- добросовестное выполнение международных обязательств, достижение взаимных и реальных результатов между всеми странами;
- реализация принципов межгосударственной экономической и социальной справедливости в международных отношениях.

В современных условиях международное регулирование экономических отношений осуществляется **на основе**:

- международных договоров;
- решений (рекомендаций, постановлений) международных организаций;
- решений межгосударственных экономических конференций;
- международных обычаев.

Целями функционирования международных экономических организаций как на глобальном, так и на региональном уровнях являются:

- развитие экономического и социального прогресса, обеспечение высокого уровня жизни всех стран и народов;
- определение и использование наиболее прогрессивных форм международных экономических отношений, основанных на справедливости, общности интересов, взаимном сотрудничестве между всеми государствами;
- изучение и принятие мер по наиболее важным проблемам международных экономических отношений;
- достижение сотрудничества в научно-технических, промышленно-производственных и социальных областях

на основе равных преимуществ, совершенствования взаимных интересов и выгоды для всех государств;

- развитие и поощрение международного сотрудничества и межгосударственных экономических связей, содействие коллективной безопасности на основе соблюдения суверенного экономического, социального и политического равенства;
- содействие устранению торговых барьеров и обеспечению широкого товарообмена между государствами;
- выделение средств в дополнение к частному капиталу для оказания помощи в технологическом и экономическом развитии;
- стимулирование улучшения условий труда и трудовых отношений;
- принятие резолюций и рекомендаций в области регулирования мирохозяйственных связей.

Наиболее важными с точки зрения мировой экономики являются следующие **функции**, выполняемые международными экономическими организациями: *содействие, наблюдение, надзор/мониторинг, регулирование*.

На наднациональном уровне **мониторинг и регулирование** мировой экономики осуществляют более 100 международных организаций, которые различаются по составу, функциям, размерам, влиянию на мировую экономику. Практически все основные формы международных экономических отношений в той или иной степени регулируются этими организациями. Среди них: Консультативные группы стран по проблемам международной экономики, универсальные международные организации (ООН, ВТО), отраслевые международные организации (ОПЕК), региональные международные организации (Латиноамериканская энергетическая организация), банковские международные организации (Европейский банк реконструкции и развития).

См. подробнее: *Ruppes A.* Международная экономика. В 2-х ч. Ч. 2. — Международная макроэкономика: открытая экономика

§ 3. Международные экономические организации: классификация, организационная структура, порядок образования

Классификация международных организаций разнообразна и зависит от применяемых критериев:

- **по характеру членства и юридической природе участников:** межгосударственные (межправительственные) и неправительственные; международная межправительственная организация — это объединение государств, учрежденное на основе международного договора для достижения общих целей; неправительственная международная организация создается на основе объединения физических или юридических лиц в форме ассоциаций, федераций и действует в интересах членов для достижения конкретных целей;
- **по кругу участников** межгосударственные организации подразделяются на универсальные, открытые для участия всех государств, и региональные, членами которых могут быть участники одного региона;
- **по кругу компетенции** межгосударственные организации делятся на организации общей компетенции (охватывают все сферы отношений между государствами-членами) и специальной компетенции (осуществляют сотрудничество в одной области);
- **по характеру полномочий** международные организации делятся на межгосударственные и надгосударственные/наднациональные;
- **по условиям участия в членстве** международные организации делятся на открытые, в которых любое государство может стать членом по своему усмотрению,

По организационному принципу международные экономические организации группируются в следующие блоки:

- международные экономические организации системы ООН;
- международные экономические организации, не входящие в систему ООН;
- региональные экономические организации.

В соответствии с классификационными признаками международные организации целесообразно рассматривать также в соответствии с их компетенцией:

- а) организации, предназначенные для решения комплексных политических, экономических, социальных, экологических и иных задач (ООН, ОЭСР, Совет Европы и др.);
- б) организации, регулирующие мировые финансовые рынки и международные валютно-финансовые отношения (МВФ, группа Мирового банка и др.).

По сфере многостороннего регулирования международные экономические организации подразделяются следующим образом:

- международные экономические организации, регулирующие экономическое промышленное сотрудничество и отрасли мирового хозяйства;
- международные экономические организации в системе регулирования мировой торговли;
- региональные экономические организации в системе регулирования мирового хозяйства;
- международные и региональные экономические организации, осуществляющие регулирование предпринимательской деятельности;
- международные неправительственные организации и объединения, содействующие развитию международных хозяйственных связей.

Международные организации имеют достаточно сложную внутреннюю структуру и, в свою очередь, состоят из разнообразных международных институтов. Так, в систему ООН входят: Генеральная ассамблея по экономическим вопросам (Комитет по экономическим и финансовым вопросам; Комиссия ООН по праву международной торговли — ЮНСИТРАЛ; Комиссия по международному праву; Комитет по инвестициям); Экономический и социальный совет (ЭКОСОС), состоящий из комиссий по транснациональным корпорациям, науке и технологиям, статистике, а также региональных комиссий. В рамках ООН действуют постоянные комитет программ и координация по неправительственным организациям.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), созданная в 1961 г., объединяет 28 промышленно развитых стран (табл. 2). Среди наиболее важных направлений деятельности ОЭСР — вопросы регулирования международной торговли, стабилизации валютно-кредитной системы, проблемы взаимоотношений с развивающимися странами.

В составе этой организации функционирует свыше 20 специализированных комитетов по экономической политике, экономике и развитию, торговле, движению капиталов, финансовым рынкам, налоговой политике, туризму, морскому транспорту, энергетической политике и т. д.

Таблица 2

Организации системы ОЭСР

Название организации	Число стран-членов	Год создания
Организация экономического сотрудничества и развития	29	1961
«Группа семи»	7	1975
Международное энергетическое агентство (МЭА)	27	1974
Агентство по ядерной энергии (АЯЭ)	27	1958

Порядок образования международных организаций:

- принятие учредительного договора;
- формирование структуры организации;
- созыв главного органа, с которого начинается функционирование организации.

См. подробнее: Герчикова И.Н. Международные экономические организации: регулирование мирохозяйственных связей и предпринимательской деятельности: Учебное пособие. — М.: Консалтбанкир, 2000. — С. 26-48.

§ 4. Всемирная торговая организация: цели, принципы и функции

До 1994 г. ведущую роль в регулировании международной торговли играло **Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ)**, подписанное в Женеве 30 октября 1947 г. Основная цель заключения такого рода соглашения — обеспечение безопасности международных торговых отношений путем:

- ликвидации таможенных и других торговых ограничений;
- устранения всех форм дискриминации в международной торговле с целью повышения уровня жизни, обеспечения полной занятости;
- повышения реальных доходов и спроса, более эффективного использования сырья, роста производства и торгового обмена.

ГАТТ выполняло следующие функции:

- оказание воздействия на государственную торговую политику путем выработки правил мировой торговли;
- урегулирование и либерализация торговых отношений и споров.

Принципиальные различия между Всемирной торговой организацией (ВТО) и ГАТТ:

- ГАТТ представляло собой свод правил (многостороннее соглашение), объединяющий соглашения (начиная

— торговые аспекты защиты прав интеллектуальной собственности, включая торговлю поддельными товарами.

См. подробнее: Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация / И.И. Дюмулен. — М.: Экономика, 2003. — 271 с.

ВТО выполняет следующие **функции**:

- контролирует национальную торговую политику стран-членов и выполнение ими требований соглашений, а также использует предусмотренные меры для обеспечения соблюдения правил регулирования внешней торговли;
- является организатором многосторонних переговоров в целях устранения препятствий для роста международной торговли и ее упорядочения;
- ВТО — общепризнанный международный суд, позволяющий правительствам разрешать споры, связанные с нарушением «правил игры» на мировом рынке;
- тесно сотрудничает с другими международными экономическими учреждениями (правительственными и неправительственными), участвуя таким образом в формировании глобальной экономической политики.

Механизм функционирования ВТО состоит из двух частей: системы управления многосторонними переговорами (раундами) и принятия согласованных решений и системы контроля за выполнением обязательств странами-членами.

Перечень основных международных организаций, в которых Россия принимает активное участие:

- Организация Объединенных Наций (ООН);
- Всемирная метеорологическая организация (ВМО);
- Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ);
- Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС);
- Всемирный почтовый союз (ВПС);
- Международная ассоциация развития (МАР);
- Международная морская организация (ММО);

- Международная организация гражданской авиации (ИКАО);
- Международная организация труда (МОТ);
- Международная финансовая корпорация (МФК);
- Международный банк реконструкции и развития (МБРР);
- Международный валютный фонд (МВФ);
- Международный союз электросвязи (МСЭ);
- Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО);
- Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО);
- Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ);
- Всемирная торговая организация (ВТО, Россия — наблюдатель);
- Всемирная туристская организация (ВТО);
- Программа развития ООН (ПРООН);
- Продовольственная и сельскохозяйственная Организация Объединенных Наций (ФАО, Россия — наблюдатель);
- Управление Верховного комиссара ООН по делам беженцев (УВКБ);
- Всемирная продовольственная программа (ВПП);
- Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП);
- Экономическая комиссия ООН для Европы (ЕЭК);
- Экономическая и социальная комиссия ООН для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО);
- Детский фонд ООН (ЮНИСЕФ);
- Институт ООН по исследованию проблем разоружения (ЮНИДИР);
- Организация Черноморского экономического сотрудничества (ЧЭС);
- Учебный и научно-исследовательский институт ООН (ЮНИТАР);
- Фонд ООН в области народонаселения (ЮНФПА);

Мировая экономика

- Университет ООН (УООН);
- Международный Комитет Красного Креста (МККК);
- Международная комиссия по установлению фактов (Международная гуманитарная комиссия);
- Постоянная палата Третейского суда;
- Совет государств Балтийского моря (СГБМ);
- Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР, Россия — наблюдатель);
- Совет Европы (СЕ);
- Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ);
- Европейский банк реконструкции и развития (ЕвБРР);
- Банк развития для Ближнего Востока и Северной Африки (БРБВ);
- Совет по осуществлению мирных соглашений в бывшей Югославии (бывшая МКБЮ);
- Подготовительная комиссия Организации по Договору о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний (ПК ОДВЗЯИ);
- Вассенаарские договоренности по экспортному контролю за обычными вооружениями, товарами и технологиями двойного назначения (ВД);
- Межпарламентский союз;
- Центр ООН по населенным пунктам (ХАБИТАТ);
- Монреальский протокол по веществам, разрушающим озоновый слой;
- Международная организация по стандартизации (ИСО);
- Международная электротехническая комиссия (МЭК);
- Международная картографическая организация (МКО);
- Международная федерация геодезистов (МФГ);
- Международное общество фотограмметрии и дистанционного зондирования земли (МОФДЗ);
- Объединенный институт ядерных исследований (ОИЯИ);

Тема 12

- Международная организация по экономическому и научно-техническому сотрудничеству в области электротехнической промышленности («Интерэлектро»);
- Международная организация гражданской обороны (МОГО);
- Содружество Независимых Государств (СНГ);
- Черноморский банк торговли и развития (ЧБТР);
- Совместная консультативная группа (СКГ);
- Консультативная комиссия по открытому небу (ККОН);
- Аудиовизуальная эврика;
- Международная Федерация обществ Красного Креста и Красного Полумесяца (МФОКК);
- Европейский вещательный союз (Евровидение);
- Европейский центр по политике и исследованиям в области социального благосостояния;
- совместная международная организация «Интерокеан-металл»;
- совместная программа наблюдения и оценки распространения загрязнителей воздуха на большие расстояния (ЕМЕП);
- Конвенция о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС);
- Венская конвенция об охране озонового слоя;
- Конвенция по защите морской среды района Балтийского моря;
- Рамсарская конвенция по водно-болотистым угодьям;
- Международный союз охраны природы;
- Международный совет по охоте и охране дичи;
- Базельская конвенция о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением;
- Международная конвенция по регулированию китобойного промысла;
- Конвенция о биологическом разнообразии;
- Международная организация по какао (МОК);
- Конвенция против пыток;

- взаимосвязанность и взаимообусловленность этих проблем;
- необходимость коллективных усилий большинства государств для решения проблемы.

Глобальные проблемы порождены различными факторами, появление которых связано прежде всего с интернационализацией хозяйственной жизни. Они являются объектом исследований в области мировой экономики, социологии, права, биологии, географии, экологии и т. д. Сейчас стала развиваться **геоглобалистика**, которая предлагает изучение проблем на трех последовательных уровнях — глобальном, региональном и страновом. Геоглобалистика возникла в результате синтеза глобальной экологии, социологии, экономики и ряда других областей научного знания.

Задача геоглобалистики — изучение наиболее общих закономерностей развития человечества и разработка модели научно организованного, жизнеспособного мироустройства в единстве и взаимодействии глобальной экологии, социальной и экономической сфер деятельности в условиях антропогенно перегруженной Земли. Суть геоглобалистики можно усмотреть в обеспечении синтеза, единства и взаимодействия всех трех указанных сфер человеческой деятельности. Методологическое ядро геоглобалистики образует система обобщенных количественных параметров мира (индексы антропогенной нагрузки и устойчивости развития, рентное число, или рента), предназначенная для его исследования, проектирования и управления им.

§ 2. Современные глобальные проблемы и их классификация. Экономические аспекты глобальных проблем

В 90-е гг. XX в. сложилась примерно следующая **классификация** глобальных проблем:

Политические и социально-экономические проблемы (сохранение мира и предотвращение ядерной войны, ограниче-

ние гонки вооружений и разоружение, устойчивость развития мирового сообщества).

Проблемы, связанные с природно-экономическим развитием (экологическая, энергетическая, сырьевая, продовольственная, сохранения климата, Мирового океана и др.).

Социальные проблемы (межнациональные конфликты, проблемы демографии, вопросы культуры, образования и здравоохранения).

Смешанные проблемы, возникновение и нерешенность которых таит угрозу массовой гибели людей (военные и региональные конфликты, преступность, техногенные катастрофы, стихийные бедствия).

Научные проблемы (освоение космического пространства, долгосрочное прогнозирование в различных областях и др.).

Характер развития современной мировой экономики и переход к постиндустриальной стадии вносит коррективы в **приоритетность и иерархию** глобальных проблем, но единства мнений у исследователей в ответах на вопрос, какую проблему необходимо решать в первую очередь, до сих пор нет. С одной точки зрения, на первом месте среди глобальных проблем по-прежнему остается вопрос предотвращения ядерной войны, с другой — приоритетной является экологическая проблема, с третьей — демографическая, продовольственная и другие проблемы.

Глобальные проблемы тесно взаимосвязаны (энергетическая о сырьевая, экологическая ⇔ демографическая, демографическая о продовольственная и т. д.). Поэтому их анализ, равно как и поиск путей решения, представляет собой сложную научную задачу. Подходы к анализу причин возникновения самого круга этих проблем, последствий и путей их разрешения постоянно видоизменяются.

От этого они не становятся менее важными. Однако человечество ограничено в своих финансовых возможностях, которое оно может выделить для решения глобальных проблем. Этот сдерживающий фактор вполне может быть преодолен на пути поиска политических решений проблемы и проявления

сельскохозяйственного развития, Всемирная организация интеллектуальной собственности и др.

Программа развития ООН (ПРООН) является крупнейшим в системе ООН источником финансирования развития и основным органом по координации предоставляемой для развития помощи. Около 90% фондов основных программ ПРООН поступает в 66 стран, где проживает 90% беднейшего населения Земли. На деятельность ПРООН, направленную на борьбу с нищетой, приходится почти 40% основных ресурсов. ПРООН является учреждением, ответственным за оперативные действия по смягчению последствий стихийных бедствий, их предотвращению и предупреждению. Эта программа помогает людям 174 стран осуществлять политическую линию и программы, направленные на ликвидацию нищеты, восстановление окружающей среды, создание рабочих мест.

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) играет ключевую роль в системе ООН в решении связанных с развитием проблем в области торговли, финансов, технологии, инвестирования и устойчивого развития.

Продовольственная и сельскохозяйственная Организация Объединенных Наций (ФАО) является ведущим специализированным учреждением, основное внимание уделяющим поддержке устойчивого развития сельского хозяйства и сельских регионов, долгосрочной стратегии увеличения производства продуктов и обеспечения продовольственной безопасности в условиях охраны и рационального использования природных ресурсов. Ежегодно Инвестиционный центр ФАО помогает проводить в жизнь проекты стоимостью более 2 млрд дол. План действий, разработанный и предложенный ФАО в 1996 г. на период до 2015 г., содержит следующие обязательства:

- борьба с нищетой и гарантия доступа к жизненно необходимой пище;
- обеспечение устойчивого увеличения производства продуктов питания;

- принятие мер по обеспечению вклада торговли в решение проблемы продовольственной безопасности;
- обеспечение общих условий для достижения экономического и социального прогресса, содействующего обеспечению продовольственной безопасности;
- готовность предотвращать возникновение чрезвычайных ситуаций с продовольствием и реагировать на них.

Международная организация труда (МОТ) своей деятельностью заложила основы международных стандартов и руководящих принципов, принятых в национальных законодательствах практически всех стран.

Комиссия по науке и технике (КОНТР) рассматривает такие вопросы, как взаимодействие науки и техники (энергетика, биотехнологии), биотехнология и производство пищевых продуктов; развитие общего подхода к будущему вкладу науки и технологии в развитие.

Даты, специально отмечаемые ООН

22 марта	— Международный день водных ресурсов
7 апреля	— Всемирный день здоровья
31 мая	— Всемирный день борьбы с курением
5 июня	— Всемирный день окружающей среды
17 июня	— Всемирный день борьбы с опустыниванием и засухой
26 июня	— Международный день борьбы против злоупотребления наркотиками и их незаконного оборота
11 июля	— Всемирный день народонаселения
16 сентября	— Международный день охраны озонового слоя
16 октября	— Всемирный день продовольствия
17 октября	— Международный день борьбы за ликвидацию нищеты
24 октября	— День Организации Объединенных Наций
24-30 октября	— Неделя разоружения

- 20 ноября — День индустриализации Африки
- 1 декабря — Всемирный день борьбы со СПИДом
- 10 декабря — День прав человека

Вопросы для самопроверки

1. Каковы критерии отнесения тех или иных проблем к глобальным?
2. Какая наука занимается исследованием глобальных проблем и в чем заключаются ее задачи?
3. Дайте классификацию глобальных проблем.
4. В чем трудности определения первоочередности решения глобальных проблем современности?
5. Назовите экономические аспекты глобальных проблем.
6. Приведите примеры решения глобальных проблем современности.

Основная литература

1. *Богомолов О.Т.* Мировая экономика в век глобализации: Учебник / О.Т. Богомолов. — М.: Экономика, 2007. — Лекция 8.
2. *Дергачев В.А.* Международные экономические отношения: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Дергачев. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. — Гл. 7.
3. *Фаминский И.П.* Мировое хозяйство: динамика, структура производства, мировые товарные рынки (вторая половина XX — начало XXI в.): Учебное пособие / И.П. Фаминский. — М.: Магистр, 2007. — Гл. 5, 6.

Дополнительная литература

1. Мировая экономика: прогноз до 2020 года / Под ред. акад. А.А. Дынкина / ИМЭМО РАН. — М.: Магистр, 2007. — Гл. 4.
2. *Цыпин И.С., Веснин В.Р.* Мировая экономика: Учебник. — М.: Велби, Проспект, 2007. — Гл. 15.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Данный учебник посвящен анализу современных международных экономических отношений, динамики и тенденций их развития на рубеже веков, специфики форм их реализации в условиях глобализации мирохозяйственных связей.

Методика изучения данной дисциплины предусматривает изложение и описание основных категорий, процессов и закономерностей формирования мировой экономики в условиях трансформации/глобализации в соответствии с переходом от общего к частному и от простого к сложному. Так, в рамках учебника «Мировая экономика» рассмотрены следующие темы в последовательности: мировая экономика: понятие, сущность, этапы становления, тенденции развития, потенциал; место и роль России в современной мировой экономике; международная торговля в системе международных экономических отношений; международные валютно-расчетные отношения; международный рынок капитала и зарубежное инвестирование и др.

Содержание учебника, отражая специфику развития и функционирования мировой экономики на современном этапе, а также сложность и многофакторность осуществления внешнеэкономической деятельности, совмещает в себе экономические, исторические, политические ракурсы.

Повысить эффективность изучения дисциплины «Мировая экономика» возможно за счет привлечения учебно-методических источников, где та или иная категория и/или проблема рассмотрена конкретнее и подробнее. Список литературных источников обеспечивает возможность изучения дополнительного материала, поскольку включает базовые методические материалы, монографии, официальные нормативно-законодательные акты и дополнительные источники.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	3
Тема 1. Мировая экономика	5
§ 1. Понятие, сущность и становление мировой экономики	5
§ 2. Основные этапы формирования мировой экономики	10
§ 3. Подсистемы мировой экономики и критерии их выделения	24
§ 4. Показатели развития мировой экономики	28
§ 5. Динамика и тенденции развития мировой экономики в конце XX — начале XXI в.	38
Тема 2. Потенциал мировой экономики	46
§ 1. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства	46
§ 2. Население и трудовые ресурсы мира. Финансовые ресурсы	56
§ 3. Отраслевая структура и потенциал мирового хозяйства. Структурные изменения отраслевых комплексов на рубеже веков	61
Тема 3. Место и роль в мировой экономике стран с различным уровнем социально-экономического развития	66
§ 1. Классификация стран по уровню мирового развития	66
§ 2. Конкурентоспособность стран и показатели, ее определяющие	69
§ 3. Место и роль отдельных стран в мировой экономике	78
Тема 4. Место и роль России в современной мировой экономике	85
§ 1. Особое место стран с переходной экономикой в мировом хозяйстве	85
§ 2. Внешнеэкономические связи России и их характеристика	90
§ 3. Место и роль России в мировой экономике: анализ состояния и оценка перспектив	99
Тема 5. Международные экономические отношения	105
§ 1. Понятие международных экономических отношений. Формы международных экономических отношений	105
§ 2. Современная структура и тенденции развития международных экономических отношений	108
§ 3. Формальные и неформальные методы исследования международных экономических отношений	115
Тема 6. Международная торговля в системе международных экономических отношений	122
§ 1. Классические и альтернативные теории международной торговли	122
§ 2. Внешняя торговля в системе международных экономических отношений	126
§ 3. Динамика международной торговли и ее территориальный аспект	137
Тема 7. Государственное регулирование внешней торговли и внешнеторговая политика	141
§ 1. Международная торговая политика. Роль государства в регулировании ВЭД	142
§ 2. Внешнеэкономическая политика России: сущность, принципы, цели, основные элементы	153
§ 3. Механизм государственного регулирования внешнеторговой деятельности	155
§ 4. Место и роль таможенной системы в регулировании ВЭД	156
Тема 8. Международные валютно-расчетные отношения	164
§ 1. Сущность, задачи и функции международной валютно-расчетной системы. Основные элементы международной валютно-расчетной системы	165
§ 2. Особенности современной международной валютно-расчетной системы. Европейская валютная система. Доллар и евро в мировой валютной системе	166

§ 3. Международный валютный рынок: сущность, функции, структура	172
Тема 9. Международный рынок капитала	180
§ 1. Сущность и основные характеристики международного движения капитала. Направления вывоза капитала	180
§ 2. Международный кредит: сущность, функции, принципы	186
§ 3. Проблемы задолженности как фактор неустойчивости современного мирового хозяйства	193
Тема 10. Зарубежное инвестирование	198
§ 1. Сущность зарубежного инвестирования. Прямые и портфельные инвестиции	198
§ 2. Инвестиционный климат: основные компоненты, проблемы определения	204
§ 3. Транснациональные корпорации: сущность, предпосылки возникновения и развития. Классификация ТНК	208
§ 4. Свободные экономические зоны: определение, классификация, основные характеристики	211
Тема 11. Мировой рынок рабочей силы	217
§ 1. Международная миграция рабочей силы: ее сущность, основные факторы, формы и направления	217
§ 2. Экономические последствия международной миграции рабочей силы	223
§ 3. Международное и национальное регулирование миграции рабочей силы	225
Тема 12. Международное экономическое сотрудничество: сущность, направления, формы	232
§ 1. Сущность и содержание международного экономического сотрудничества	232
§ 2. Основные направления международного экономического сотрудничества	236
§ 3. Международные экономические организации: классификация, организационная структура, порядок образования	240

§ 4. Всемирная торговая организация: цели, принципы и функции	243
Тема 13. Экономические аспекты глобальных проблем	254
§ 1. Глобализация международных отношений и мирохозяйственных связей. Сущность и признаки глобальной проблемы. Критерии отнесения рассматриваемых проблем к глобальным	254
§ 2. Современные глобальные проблемы и их классификация. Экономические аспекты глобальных проблем	256
§ 3. Основные направления и формы международного сотрудничества в области решения глобальных проблем и предотвращения глобальных катастроф	258
Заключение	263